



**República del Ecuador**  
**Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil Facultad de Posgrado**  
**e Investigación**

**Tesis para optar al grado de:**  
Magister en Negocios Internacionales

**Tema de Tesis:**  
Factores limitantes en la negociación internacional de productos farmacéuticos  
de las pymes – caso  
Importadora JORUA CIA. LTDA

**Autor:**  
Ing. Fernando Eduardo Ronquillo Murrieta

**Directora de Tesis:**  
Ing. Dayse Cevallos Villegas, MSC.

**Marzo 2021**

**Guayaquil - Ecuador**

## **DECLARACIÓN EXPRESA**

“La responsabilidad del contenido de esta Tesis de Posgrado, me corresponden exclusivamente; y el patrimonio intelectual de la misma a la Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil”.

Ing. Fernando Eduardo Ronquillo Murrieta

**C.I. 120447988-3**

## **DEDICATORIA**

A Dios que me puso para forjar cada uno de mis pasos y nunca dejarme decaer por los contratiempos de la vida, con todo mi cariño y mi amor para mi madre y esposa, mis patas de mi trípode, mi papá, hermanas, mi abuela que en el cielo sé que está orgullosa de mi, para Keyller y Santi por motivarme a ser su ejemplo de padre, a las personas que hicieron todo para que yo pudiera lograr mis metas; mis mejores amigos y mi grupo de trabajo que por siempre regalarme una voz de aliento, por motivarme y darme la mano cuando sentía que el trayecto se terminaba además de aceptar mis errores, a ustedes papás por siempre mi corazón y mi agradecimiento.

## **AGRADECIMIENTO**

Primero, agradezco a Dios Todo Poderoso que me ha sido mi guía en este camino y me ha permitido culminar esta carrera, mi eterna gratitud a todos y cada uno de los docentes que me brindaron su apoyo incondicional, sus conocimientos para terminar con este proyecto. Un agradecimiento especial a la Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil que me acogió en sus aulas y me ofreció la oportunidad de crecer mi capacidad profesional.

No ha sido sencillo el recorrido hasta ahora, pero gracias a su amor, su bondad y motivación, lo difícil de alcanzar esta meta se ha notado menos. Hago mi presente afecto y estimación hacia ustedes mi hermosa familia.

## RESUMEN

En América Latina, la importancia que tienen las pymes en la economía interna de un país no es un contenido nuevo; sin embargo, sí es el nuevo papel que están jugando en el comercio internacional, debido a que cuentan con la capacidad de mejorar la oferta importable de un país y diversificar mercados, por cuanto logran insertarse en nichos de mercado específicos, con menores volúmenes o con mayor nivel de innovación. Los factores limitantes en la negociación internacional de nuestro país son de carácter complejo, y en su mayoría son establecidos por el Gobierno Ecuatoriano donde las pymes se acogen bajo esas medidas, pero no solamente existe estos factores que impiden la importación de los fármacos; sino que también influye disposiciones climáticas o de salud.

El propósito del trabajo es determinar las limitaciones internacionales que predominan en el proceso de la importación de productos farmacéuticos en las pymes (Importadora Jorua Cia. Ltda.). La metodología aplicada en el campo de estudio es el método analítico – sintético con el fin de alcanzar a identificar los factores limitantes que inciden en la negociación internacional; además, se empleara la investigación documental que ayudara a recaudar la mayor información de reconocimiento posible sobre el tema tratado.

Los resultados en base a la encuesta efectuada al personal administrativo, contable en su totalidad con un 65% conocen sobre los factores limitantes en la negociación internacional, y un 91% de los trabajadores menciona la dificultad que lleva el proceso de importar para la empresa. Como conclusión se encuentra diferentes factores limitantes en la negociación internacional principalmente en la importación de productos, y se manifiesta varias situaciones en lo político, económico, social y tecnológico demostrando una estabilidad interesante que aportan al desarrollo y crecimiento del sector.

Además, se promueve una propuesta con el objetivo de fomentar un posible apoyo a la Importadora Jorua Cia. Ltda. en la importación de productos farmacéuticos.

**Palabras claves:** Comercio Internacional, Empresa, Gobierno, Importación, Mercado.

## **ABSTRACT**

In Latin America, the importance of SMEs in the internal economy of a country is not a new content; However, it is the new role they are playing in international trade, because they have the ability to improve the importable supply of a country and diversify markets, as they manage to insert themselves in specific market niches, with lower volumes or with higher level of innovation. The limiting factors in the international negotiation of our country are complex in nature, and are mostly established by the Ecuadorian Government where SMEs are welcomed under these measures, but there are not only these factors that prevent the importation of drugs; but also influences climate or health regulations.

The purpose of the work is to determine the international limitations that prevail in the process of importing pharmaceutical products in SMEs (Importer Jorua Cia. Ltda.).The methodology applied in the field of study is the analytical-synthetic method in order to identify the limiting factors that affect international negotiation; In addition, documentary research will be used to help collect as much recognition information as possible on the subject matter.

The results based on the survey carried out to the administrative personnel, accounting in its entirety with 65% knowing about the limiting factors in international negotiation, and 91% of the workers mention the difficulty of the importing process for the company. As a conclusion, there are different limiting factors in international negotiation, mainly in the importation of products, and various situations are manifested in the political, economic, social and technological terms, demonstrating an interesting stability that contribute to the development and growth of the sector.

In addition, a proposal is promoted with the objective of promoting possible support to Importer Jorua Cia. Ltda. In the importation of pharmaceutical products.

**Keywords:** International Trade, Business, Government, Import, Market.

# INDICE GENERAL

DECLARACIÓN EXPRESA .....	II
DEDICATORIA.....	III
AGRADECIMIENTO .....	IV
RESUMEN .....	V
ABSTRACT .....	VI
<b>ÍNDICE DE LAS TABLAS .....</b>	<b>X</b>
<b>ÍNDICE DE ILUSTRACIONES.....</b>	<b>XII</b>
INTRODUCCIÓN .....	1
CAPITULO I .....	4
<b>MARCO TEÓRICO CONCEPTUAL .....</b>	<b>4</b>
1.1 Antecedentes de la Investigación .....	4
1.2 Planteamiento del Problema de investigación .....	6
Importadora JORUA CIA LTDA .....	6
1.2.1. Formulación del problema .....	12
1.2.2. Sistematización del Problema .....	12
1.3. Objetivos de la investigación .....	12
1.3.1 Objetivo General .....	12
1.3.2 Objetivos Específicos .....	13
1.4 Justificación de la investigación .....	13
1.5 Marco de referencia de la investigación .....	14
Contexto nacional.....	14
Partida Arancelaria de Productos Fármacos (Ecuador).....	15
Restricciones en la Importación de Medicamentos .....	17
Pasos Previos para Importar .....	17
¿Quiénes pueden Importar? .....	17
¿Cómo se obtiene el Registro de Importador? .....	18
Paso 1 .....	18
Paso 2 .....	18
Industria Farmacéutica Local .....	19
I&D.....	19
Registro .....	19
Prescripción .....	20
Dinámica de Ventas de la Industria Farmacéutica .....	20
Empresas que realizan actividades de distribución de fármacos.....	21
Recepción De Medicamentos.....	22
Recepción .....	22
Recepción De Medicamentos En General .....	22

Marco legal.....	23
Bases teóricas .....	26
<b>PYMES.</b> .....	26
<b>Competitividad de las PYMES.</b> .....	26
<b>Fuerzas competitivas de Porter.</b> .....	27
<b>Amenaza de entrada de nuevos competidores</b> .....	27
La rivalidad entre los competidores.....	27
Poder de negociación de los proveedores .....	27
Poder de negociación de los compradores .....	28
<b>Amenaza de ingreso de productos sustitutos</b> .....	28
<b>Determinantes de la competitividad industria farmacéutica.</b> .....	28
Condiciones demográficas .....	28
Cambios sociales y culturales.....	29
<b>Negociaciones internacionales de las PYMES.</b> .....	29
<b>CAPITULO II.</b> .....	<b>31</b>
<b>MARCO METODOLÓGICO</b> .....	<b>31</b>
<b>2.1 Tipo de diseño, alcance y enfoque de la investigación</b> .....	31
<b>2.2 Métodos de investigación</b> .....	31
<b>2.3 Unidad de análisis, población y muestra</b> .....	32
<b>2.4 Variables de la Investigación, operacionalización</b> .....	32
<b>2.5 Fuentes, técnicas e instrumentos para la recolección de información.</b> .....	33
Fuentes Primarias.....	34
Fuentes secundarias .....	34
<b>2.6 Tratamiento de la información</b> .....	34
<b>CAPITULO III.</b> .....	<b>36</b>
<b>RESULTADOS Y DISCUSIÓN</b> .....	<b>36</b>
<b>3.1. Análisis de la situación actual</b> .....	36
Encuesta.....	36
<b>1. ¿Conoce usted los factores que limitan la negociación internacional de los productos que vende la Importadora Jorua Cia. Ltda.?</b> .....	37
<b>2. ¿Tiene conocimiento si la empresa ha optado por adquirir productos nacionales a causa de las limitaciones internacionales impuestas para la importación de fármacos?</b> .....	37
<b>3. ¿El proceso de importación de fármacos es dificultoso para la empresa?</b> .....	38
<b>4. ¿De acuerdo a su cargo en la empresa se encuentra relacionado con el proceso que lleva una importación?</b> .....	39
<b>5. ¿Cree usted que la empresa ha sufrido un impacto en las finanzas por motivo de las limitaciones internacionales para la adquisición de fármacos?</b> .....	39
<b>6. ¿Usted cree que el virus covid-19 complica la importación de productos farmacéuticos?</b> .....	40
<b>7. ¿Considera usted que la expensa cantidad de requisitos para la importación de fármacos representa una limitación internacional?</b> .....	41
<b>8. ¿Considera usted que el estado es un limitante para la importación de productos farmacéuticos?</b> .....	41
Análisis Financiero de la Empresa .....	42
<b>Interpretación</b> .....	43
<b>Ratios Financieros de Liquidez 2018 – 2019 – 2020</b> .....	51
Ratios financieros de liquidez 2018.....	51



<b>Ratios financieros de liquidez 2019</b> .....	51
<b>Ratios financieros de liquidez 2020</b> .....	52
<b>3.2. Análisis comparativo, evolución, tendencias y perspectiva</b> .....	53
<b>3.3. Presentación de resultados y discusión</b> .....	54
<b>CAPITULO IV</b> .....	<b>56</b>
<b>PROPUESTA</b> .....	<b>56</b>
Plan de Acción para Salvaguardar la Importación de los Productos Farmacéuticos.....	56
<b>4.1. Justificación</b> .....	56
4.2 Propósito general.....	56
<b>Específicos</b> .....	57
Desarrollo .....	57
<b>Actividad 1</b> .....	57
<b>Actividad 2</b> .....	58
<b>Actividad 3</b> .....	58
<b>Actividad 4</b> .....	59
<b>Actividad 5</b> .....	59
<b>CONCLUSIONES</b> .....	<b>62</b>
<b>RECOMENDACIONES</b> .....	<b>64</b>
<b>REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS</b> .....	<b>65</b>

## ÍNDICE DE LAS TABLAS

Tabla 1 Países y agrupaciones seleccionados: restricciones a la exportación de productos médicos introducidas en respuesta al COVID-19, al 28 de abril de 2020 .....	8
Tabla 2 Nomenclatura De Designación Y Codificación De Productos Fármacos del Ecuador .....	16
Tabla 3 Cadena de Valor .....	19
Tabla 4 Ventas de las Principales Empresas de fabricación de productos farmacéuticos (en millones de dólares).....	21
Tabla 5 Clasificación de las Pymes - Ecuador .....	23
Tabla 6 Clasificación de las Pymes - MIPRO.....	24
Tabla 7 Clasificación de las Pymes - Superintendencia de Compañías .....	24
Tabla 8 Metodología de la investigación .....	31
Tabla 9 Variable independiente (VI) - Variable dependiente (VD).....	33
Tabla 10 Encuesta - Pregunta #01.....	37
Tabla 11 Encuesta - Pregunta #02.....	37
Tabla 12 Encuesta - Pregunta #03.....	38
Tabla 13 Tabulación - Pregunta #04.....	39
Tabla 14 Encuesta - Pregunta #05.....	39
Tabla 15 Encuesta - Pregunta #06.....	40
Tabla 16 Encuesta - Pregunta #07.....	41
Tabla 17 Encuesta - Pregunta #08.....	41
Tabla 18 Análisis Horizontal del Estado de Situación Financiera 2018-2019 ..	43
Tabla 19 Análisis Horizontal del Estado de Resultados Integral 2018-2019 ....	46
Tabla 20 Análisis Horizontal del Estado de Situación Financiera 2019-2020 ..	47
Tabla 21 Análisis Horizontal del Estado de Resultados Integral 2019-2020 ....	49
Tabla 22 Ratio Circulante 2018.....	51
Tabla 23 Ratio Prueba Acida 2018 .....	51
Tabla 24 Ratio Circulante 2019.....	51
Tabla 25 Prueba Acida 2019.....	52
Tabla 26 Ratio Circulante 2020.....	52
Tabla 27 Ratio Prueba Acida 2020 .....	52
Tabla 28. Actividades del Plan de Acción .....	57

Tabla 29. Actividades del Plan de Acción .....	58
Tabla 30. Actividades del Plan de Acción .....	58
Tabla 31. Actividades del Plan de Acción .....	59
Tabla 32. Actividades del Plan de Acción .....	59
Tabla 33. Control de Tareas por Objetivos .....	60

## ÍNDICE DE ILUSTRACIONES

Ilustración 1 Exportación e Importación de Productos Farmacéuticos a noviembre de 2019 .....	9
Ilustración 2 Exportación e Importación de Productos Farmacéuticos a noviembre de 2019 .....	9
Ilustración 3 Participación de las exportaciones de químicos y fármacos en las exportaciones industrializadas. Ecuador .....	10
Ilustración 4 Principales destinos de exportación de partida 30.04. Año 2019	11
Ilustración 5 EXPORTACIONES NO PETROLERAS - NO TRADICIONALES (promedio período junio 2019 – junio 2020).....	12
Ilustración 6 Importaciones y Exportaciones de Medicamentos.....	15
Ilustración 7 Tabulación - Pregunta #01.....	37
Ilustración 8 Tabulación - Pregunta #02.....	38
Ilustración 9 Tabulación - Pregunta #03.....	38
Ilustración 10 Tabulación - Pregunta #04.....	39
Ilustración 11 Tabulación - Pregunta #05.....	40
Ilustración 12 Tabulación - Pregunta #06.....	40
Ilustración 13 Tabulación - Pregunta #07.....	41
Ilustración 14 Tabulación - Pregunta #08.....	42

## INTRODUCCIÓN

El presente trabajo hace una exposición de estudio a los factores limitantes en la negociación internacional de las pymes, cuya situación es compleja ya que en la actualidad existen diferentes limitaciones como por ejemplo la pandemia del virus covid-19; pero una de las barreras de mayor peso son las del Estado ya que constantemente se manifiestan nuevas restricciones que imposibilitan a las empresas a ejecutar las importaciones correspondientes; conllevando por lo consiguiente a obtener pérdidas financieras, faltante de productos y el desarrollo internacional de las empresas.

Otra restricción importante tratada en el trabajo se refiere al tipo de empresa estudiada: nos limitamos a empresas de pequeño tamaño. En efecto, el potencial de importar de la pequeña y mediana empresa Importadora Jorua Cia. Ltda., es un asunto de creciente de interés para el análisis económico local. Tan sólo un pequeño porcentaje de las pequeñas y medianas empresas realizan actividades internacionales y, sin embargo, su contribución a la importación total es ya muy alta en diferentes países.

En un mundo cada vez más integrado en lo económico y comercial, la competitividad internacional ha dejado de relacionarse netamente con el factor precio para abarcar cuestiones más amplias como la innovación, diseño, calidad, la capacidad de adaptación y la cercanía a los consumidores. La idea de una empresa competitiva se asocia con su capacidad de operar internacionalmente en la importación de bienes, de tal modo que la internacionalización de la empresa se asume como un requisito imprescindible para el crecimiento y la rentabilidad.

Así, en general, las políticas de promoción en los mercados internacionales a favor de las Pymes, encuentran en una base teórica en enfoque de los “fallos mercantiles”, que dificultan la capacidad de competir de las Pymes por la mala función del mercado de factores y las imposibilitan para acceder, en las mismas condiciones que las empresas grandes, a las nuevas tecnologías de producción y gestión, a la información sobre mercados y oportunidades comerciales.

La importancia que tiene la negociación internacional para las pymes motiva a incursionar, desempeñar y conocer otros segmentos mercantiles que favorecen a la economía de las mismas, fortaleciendo a su vez la capacidad de poder importar; sin embargo, el Estado busca que la empresa ecuatoriana adquiera lo nuestro en otras palabras fármacos genéricos de los cuales muchas de las veces son de poca calidad y los consumidores son exigentes en las características de estos productos.

Por ello, existen estas limitaciones impuestas por el Gobierno que desfavorecen la importación de bienes - productos farmacéuticos; con el pasar del tiempo se agregan nuevas medidas llevándolo a convertir en un proceso más pesado y extenso de lo que es en la actualidad.

El alcance del trabajo es determinar, fundamentar, diagnosticar y proponer estrategias que ayuden a facilitar la negociación internacional de los fármacos en las pymes (Importadora Jorua Cia. Ltda.), y obtener mayor crecimiento en el mercado de la importación.

Para realizar este estudio se indagó en distintas fuentes como trabajos de pregrado, post grados, leyes y artículos científicos de distintos autores para respaldar de manera teórica esta investigación por lo cual este trabajo se compone en cuatro capítulos.

En el capítulo I se procederá con los antecedentes de la investigación que es el análisis de trabajos de tipo cualitativa que se hayan realizado posteriormente, antecedentes que ayudarán a formar el marco conceptual que está compuesta de diversas definiciones y teorías que respaldarán el estudio de investigación para finalmente establecer el marco de referencia, es decir el espacio donde se desarrollará este trabajo; a continuación se identificara la formulación del problema para estructurar la investigación acompañada de la sistematización del problema que comprende en el desglose de Subproblemas partiendo de la problemática principal; seguidamente se establecerá el objetivo general y los objetivos específicos de este estudio para proceder a su justificación.

En el capítulo II se establece el diseño de investigación a realizar, el alcance y su enfoque; además la metodología, la unidad de análisis, población,

muestra; las variables, fuentes, técnicas e instrumentos y tratamiento de la información que nos servirán para la recolección - análisis de los resultados obtenidos a través de las personas involucradas en el objeto de estudio.

En el capítulo III se analizará con cifras estadísticas los resultados y discusión de la encuesta realizada al personal relacionado al proceso de importación de los productos farmacéutico (administrativo, contable) de la Importadora Jorua Cia. Ltda., con la finalidad de demostrar el porcentaje de conocimiento sobre el factor de limitación en la negociación internacional.

En el capítulo IV se constituye la respectiva propuesta de la investigación, consecutivamente su justificación, el propósito general para elaborar su desarrollo. Con la finalidad de ofrecer una perspectiva de solución abierta a la ejecución libre, es decir se puede aplicar con el fin de obtener una mejoría o erradicación de la problemática propuesta.

Finalmente, tenemos las conclusiones, recomendaciones, y las referencias bibliográficas que contienen las fuentes de libros, tesis, artículos científicos, artículos de periódicos, que sirvieron como material de apoyo del presente estudio de investigación y los anexos.

## CAPITULO I.

### MARCO TEÓRICO CONCEPTUAL

#### 1.1 Antecedentes de la investigación

La investigación desarrollada hacia diferentes autores expresan su criterio en relación a las variables estudiadas y la problemática del sector farmacéutico, reflejan un punto de vista relacionado a la investigación:

El primer trabajo antecedente corresponde a Ordoñez (2014) cuyo trabajo corresponde al nombre de “Pymes Ecuatorianas: Comercio Exterior y Fortalecimiento de Mercados Internacionales”, cuyo estudio analiza el potencial de las pequeñas y medianas empresas en el mercado exterior y como esto ayuda a su crecimiento internacional.

En la presente obra, se menciona que debido al incremento de las importaciones ocurrido entre el año 2010 y 2012, el Gobierno impuso la eliminación de la facilidad de compra por internet para las Pymes, dado que su paso por el mercado ecuatoriano afectaba a la industria nacional y su fortalecimiento mediante el surgir del cambio de la matriz productiva al situarse en un mercado al por menor.

Las limitaciones proporcionadas por el gobierno suponen un serio problema, como lo es reforzado por el autor Márquez (2019) en su artículo científico sobre la industria farmacéutica donde exhibe que las normas que impone el gobierno para la entrada, salida y competencia son las siguientes.

- Regulación del número de oferentes, al establecer requisitos para su establecimiento farmacéutico.
- Patentes farmacéuticas, que buscan salvaguardar las inversiones realizadas en Investigación y Desarrollo (I&D).
- Monopolización de la distribución del medicamento.
- Control de los beneficios en la cadena de comercialización
- Formas de administración del medicamento.
- Acuerdo con la industria en varios países.

En relación a la distribución que se realiza a otros países, este es un proceso decisivo. Los cambios presentados en el mercado y el comportamiento del consumidor han afectado a este sector, ya que cualquier puede ser un distribuidor de estos productos en su país.



Un tercer autor llamado Torres Domínguez (2010), en su obra “Medicamentos y transnacionales farmacéuticas: impacto en el acceso a los medicamentos para los países subdesarrollados” expresa que las compañías farmacéuticas mundiales que elaboran las mejoras o las más reconocidas marcas se enfrentan siempre en una competencia egoísta de intereses económicos, donde no se conoce cuál es la verdadera naturaleza de los bienes de consumo que se producen.

La investigación examinada toma como objetivo principal el estudiar la problemática de salud en el mundo y relacionarlo al problema de acceso de medicinas en varios países latinoamericanos, por la diversidad de los intereses de las empresas farmacéuticas en el mundo.

Se expresa además, que las transnacionales farmacéuticas poseen una característica básica, considerándose como industrias oligopolistas y extendidas, donde su ubicación se concentra en un pequeño grupo de países que consiguen dominar casi en su totalidad el mercado de investigación y venta de fármacos en el mundo.

Un cuarto titulado con autoría de Rengifo Cevallos & Sánchez Rengifo (2018) y de tema “Análisis de los Factores que influyen en las importaciones de equipos médicos en la Empresa SGBIOMED CIA. LTDA donde su principal propósito es reconocer aquellas herramientas que provocan una problemática en el curso proceso de la importación de equipos e insumos médicos. En la investigación se expresa que los factores que influyen en el proceso de exportación de cualquier producto se enfocan en los impuestos, trabas de aranceles, medidas arancelarias, restricciones, limitación del mercado y permisos necesarios.

Además se integran las medidas provocadas por el país de origen del importador como lo son las normas que permitan salvaguardar la industria y producción nacional.

Por otra parte Guerrero (2020) en su trabajo de titulación “Liderazgo transformacional para incrementar la competitividad de las PYMES del sector farmacéutico de la ciudad de Babahoyo, Provincia de Los Ríos”, expone sobre el estado de la empresa, cuya finalidad se basa en la mejora de la competitividad de las PYMES del sector farmacéutico en la ciudad de

Babahoyo, provincia de Los Ríos, mediante la influencia del liderazgo transformacional.

Se trata sobre la posición de JORUA como Importadora de productos farmacéuticos, la cual ha generado un desarrollo organizacional y muchas plazas de empleo en la ciudad de Babahoyo, donde se puede ver que esta mantiene una liquidez aceptable y resultados satisfactorios y solventar sus obligaciones financieras vigentes.

## **1.2 Planteamiento del problema de investigación**

### **Importadora JORUA CIA LTDA**

Es una compañía limitada dedicada a la venta al por menor de papelería como lápices, bolígrafos, papel, etc. Esta tuvo su inicio de actividad un 23 de octubre de 2000, con un domicilio tributario en Guayaquil y una sucursal en la ciudad de Babahoyo.

Además entre otras de sus actividades económicas se encuentra la venta al por menor de productos farmacéuticos en el establecimiento correspondiente ubicada en la Provincia de Los Ríos, ciudad de Babahoyo.

De acuerdo a Valencia (2017)La compañía se encuentra compuesta por 4 departamentos:

- **Administración:** Donde el encargado de la organización, dirección y control de todas las áreas reside y dirige las operaciones, este mantiene control de la compañía de forma interna
- **Gerente:** Este ejecuta la función de cumplir y hacer cumplir todas las tareas que se presenten en la compañía, además de tomar las decisiones para el desarrollo de la misma.
- **Departamento de almacén e inventarios:** Es el encargado del aseguramiento y vigilar el suministro de los materiales a las áreas de la empresa, al igual que el manejo y control de estas áreas.  
En relación al manejo de la bodega existen varios supervisores de esta área y auxiliares bodegueros.
- **Departamento de compras:** En esta área se realizan las compras indispensables en el momento solicitado, de acuerdo a las especificaciones y precio adecuado.
- **Departamento de ventas:** Es el área encargada de la distribución, preventas y manejo de los métodos para la empresa y las empresas que se

comercializan. Además en esta área se trabaja las relaciones interpersonales con el cliente para asegurar la adquisición del producto.

Específicamente a partir de marzo del 2020, algunos países introdujeron restricciones a la exportación de productos farmacéuticos debido al COVID-19. A inicio de mayo, un total de 70 países aplicaron las medidas de ese tipo. En la tabla 1 se vislumbrara las medidas que se vieron adoptadas por los principales proveedores de América Latina y el Caribe, incluyendo otros países de la misma región. ((CEPAL), 2020)

Dichas medidas varían en tres aspectos:

- **Tipo de restricción:** En algunos casos se impone la prohibición de exportar, mientras que en otros se establece el requisito de obtener una autorización (licencia) para poder hacerlo.
- **Alcance:** En algunos casos se trata de productos específicos y en otros de listados extensos.
- **Duración:** Algunas restricciones tienen una fecha de vencimiento establecida, mientras que otras tienen carácter indefinido.

((CEPAL), 2020) La lista de países que están aplicando restricciones a la exportación de productos médicos incluye a cuatro de los cinco principales proveedores de la región. Aunque, las medidas que adopto cada país serán un poco diferentes comparadas con otros países debido a la adaptación regional de ellos.

En el año (2020) general, las medidas adoptadas por la Unión Europea y Suiza podrían considerarse de relativo bajo riesgo por dos razones: en primer lugar, se aplican solo a los equipos de protección personal (mascarillas, guantes, viseras, batas, entre otros), cuyos principales proveedores de la región son China, otros países asiáticos y los Estados Unidos; en segundo lugar, tanto la Unión Europea (UE) como Suiza establecieron en sus respectivos países que el permiso de exportar fuera de Europa fuera un requisito, no una prohibición hacerlo.

**Tabla 1 Países y agrupaciones seleccionados: restricciones a la exportación de productos médicos introducidas en respuesta al COVID-19, al 28 de abril de 2020**

País o Agrupación	Tipo de Medida	Fecha de Entrega en Vigor	Duración
<b>Extra regionales</b>			
Estados Unidos	Se prohíbe la exportación de respiradores N95 y similares, mascarillas y guantes quirúrgicos sin la autorización de la Agencia Federal para el Manejo de Emergencias (FEMA).	10 de abril de 2020	Cuatro meses
Unión Europea	Se exige una licencia para la exportación de mascarillas y otros equipos de protección personal fuera de la Unión Europea, la Asociación Europea de Libre Comercio y los Balcanes.	14 de marzo de 2020	Seis semanas; prorrogada el 26 de abril por 30 días
Suiza	Se exige una autorización para exportar equipos de protección personal, excepto a la Unión Europea, el Reino Unido y la Asociación Europea de Libre Comercio.	26 de marzo de 2020	No se indica
India	Se prohíbe la exportación de mascarillas, otros equipos de protección personal, ventiladores mecánicos, kits de diagnóstico y desinfectante.	Entre el 25 de febrero y el 4 de abril de 2020	Indefinida
<b>Regionales</b>			
Argentina	Se exige un permiso para la exportación de ventiladores mecánicos y sus partes, y de diversos desinfectantes, equipos de protección personal y aparatos e insumos médicos.	19 de marzo de 2020 y 28 de marzo de 2020	Mientras dure el estado de emergencia pública sanitaria
Brasil	Se exige una licencia especial para la exportación de mascarillas y otros equipos de protección personal, ventiladores mecánicos, desinfectantes y kits de diagnóstico, entre otros.	18 de marzo de 2020	No se indica
Colombia	Se prohíbe la exportación de mascarillas y otros equipos de protección personal, desinfectantes, ciertos medicamentos, ventiladores mecánicos y otros equipos médicos.	22 de marzo de 2020	Seis meses
Costa Rica	Se establece una licencia de exportación para mascarillas y otros equipos de protección personal.	10 de abril de 2020	Mientras dure el estado de emergencia nacional
Paraguay	Se exigen licencias de exportación de alcohol en gel y mascarillas quirúrgicas.	13 de marzo de 2020	Un año
Perú	Se requiere la opinión favorable del Ministerio de Salud para la exportación de mascarillas y otros equipos de protección personal.	8 de abril de 2020	Mientras dure el estado de emergencia sanitaria

*Nota. La información de la tabla representa las medidas adoptadas para la exportación de productos por los países Extra regionales y regionales debido a la emergencia sanitaria (covid-19).*

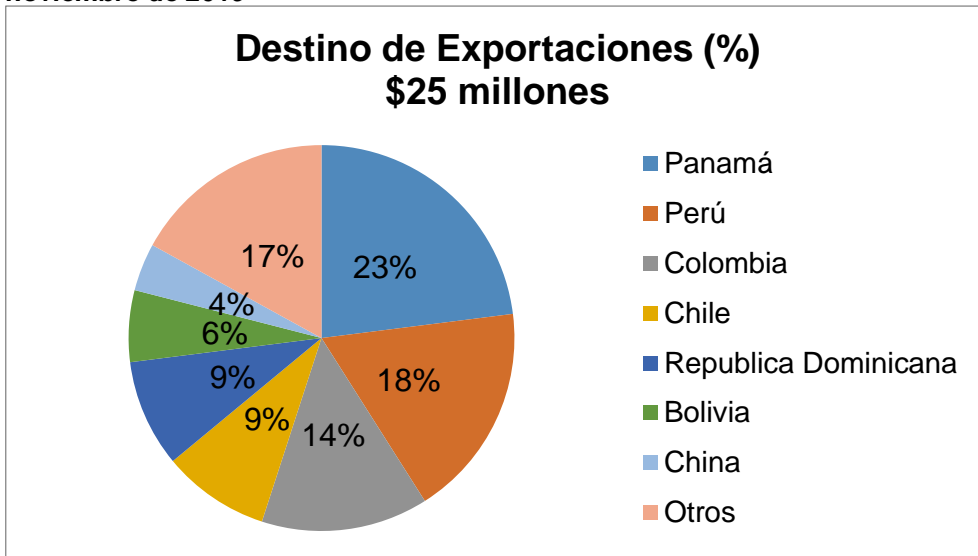
*Fuente: ((CEPAL), 2020)*

Para determinar cuáles son los productos en los que el aprovisionamiento de la región se ve más comprometido a raíz de las restricciones actualmente conocidas se fijaron dos criterios:

- Que el producto haya registrado importaciones iguales o superiores a 100 millones de dólares en 2018 (0,33% de las importaciones totales de la región del conjunto de productos médicos analizados en este documento).
- Que el conjunto de los países que han impuesto restricciones a la exportación de un producto represente más del 20% del valor las importaciones regionales de dicho producto en 2018. ((CEPAL), 2020)

Para el año 2019, los laboratorios ecuatorianos según datos del BCE vendieron \$ 25 millones en el exterior. (Toranzos, 2020)

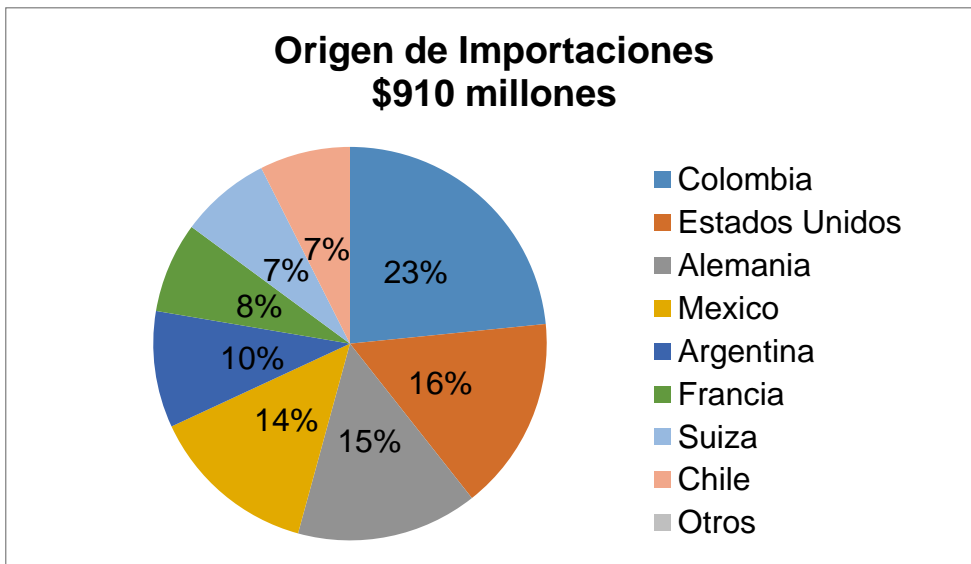
**Ilustración 1 Exportación e Importación de Productos Farmacéuticos a noviembre de 2019**



**Nota.** El grafico presenta en porcentajes las exportaciones que Ecuador realizó en el periodo 2019.

**Fuente:** (Bank watch ratings S.A , 2019)

**Ilustración 2 Exportación e Importación de Productos Farmacéuticos a noviembre de 2019**

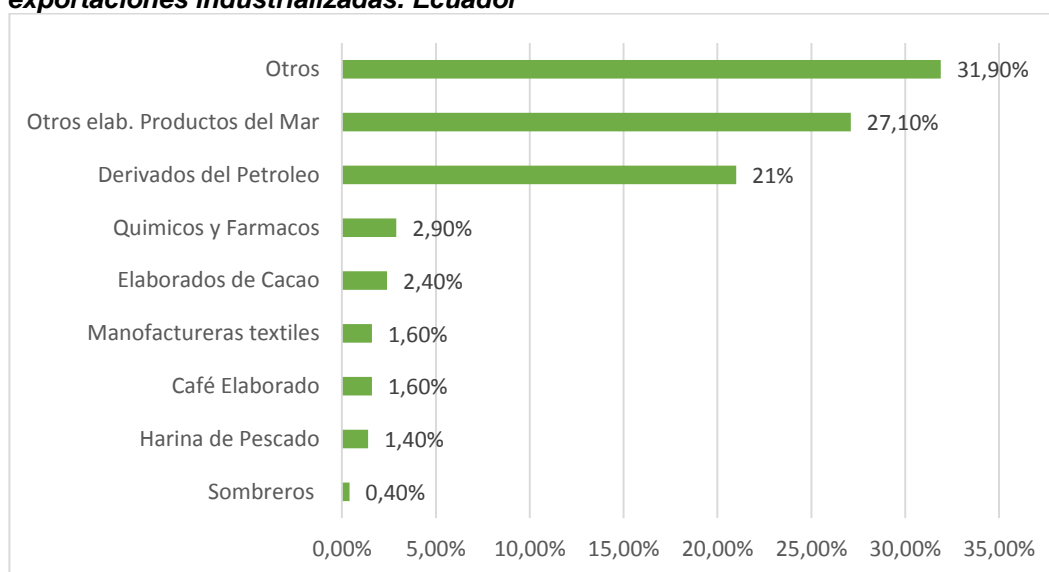


**Nota.** El grafico representa en porcentajes las importaciones que Ecuador efectuó del año 2019.

**Fuente:** (Bank watch ratings S.A , 2019)

Las estadísticas del Banco Central del Ecuador- BCE muestran que el total de las exportaciones industrializadas fue de \$4.505.909 miles de dólares en el año 2019, del cual químicos y fármacos ocupó el quinto lugar en participación con el 2,9%, alcanzando exportaciones por \$130.401 miles de dólares. Analizando el periodo 2010-2019, estas exportaciones presentaron un decrecimiento promedio anual de 4,0%. (Sanchez, 2019)

**Ilustración 3 Participación de las exportaciones de químicos y fármacos en las exportaciones industrializadas. Ecuador**



**Nota.** El gráfico representa los porcentajes de participación en las exportaciones los diferentes bienes.

**Fuente:** ( Banco Central del Ecuador, 2019)

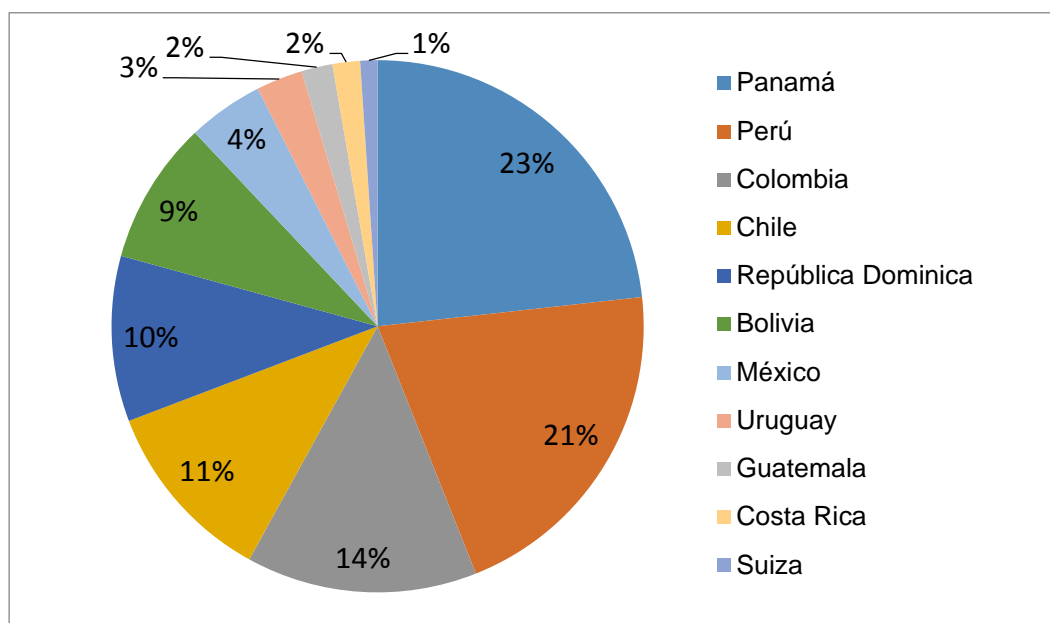
Las exportaciones de productos farmacéuticos están clasificadas dentro de la Nomenclatura Arancelaria Común de la Comunidad Andina en el capítulo 30 dividido en seis partidas 3001, 30.02, 30.03, 30.04, 30.05 y 3006.

- La partida arancelaria 30.04 corresponde a medicamentos constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor.

Los principales destinos de exportación de la partida 30.04 en 2019 fueron Panamá con \$5.154,4 miles de dólares equivalente a 109,1 toneladas métricas representando del 22,2%, seguido de Perú con \$4.589,00 miles de dólares equivalente a 90,6 toneladas métricas (19,8%), Colombia (13,4%), Chile (10,7%) y el porcentaje restante se distribuyó en República Dominicana, Bolivia, México, Uruguay, Guatemala, Costa Rica, Suiza y otros países. Hasta

agosto de 2020 las exportaciones de esta partida fueron de \$14.978,0 miles de dólares equivalentes a 456,2 toneladas métricas. ( Banco Central del Ecuador, 2019)

**Ilustración 4 Principales destinos de exportación de partida 30.04. Año 2019**

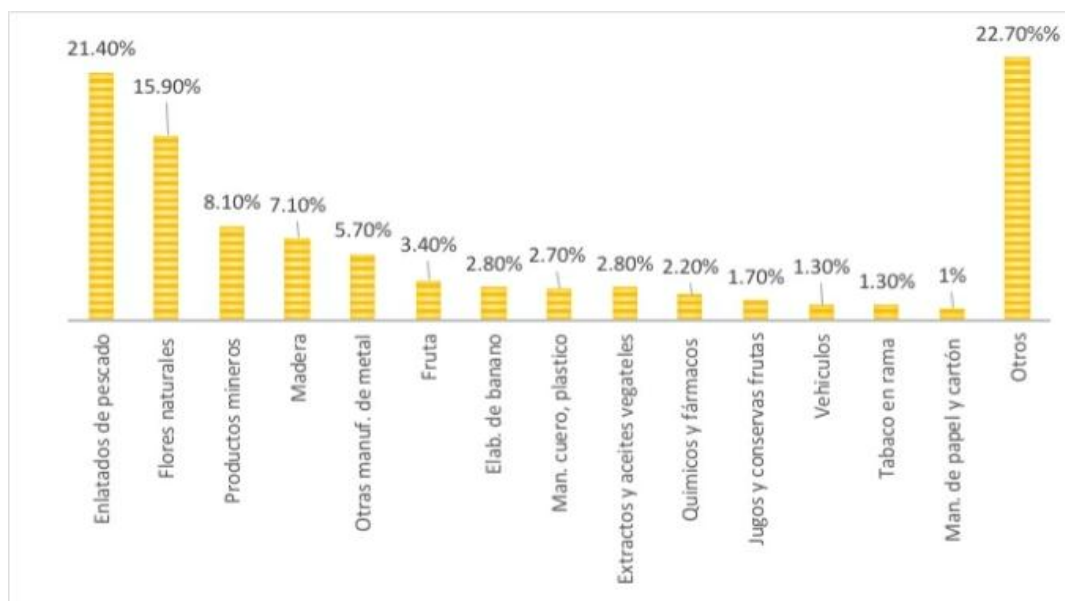


**Nota.** El gráfico representa las exportaciones en porcentajes con los más importantes países que Ecuador distribuye.

**Fuente:** ( Banco Central del Ecuador, 2019)

Mientras que en el año 2020, las ventas externas no petroleras - no tradicionales de junio de 2019 a junio de 2020, alcanzaron en promedio un valor FOB mensual de USD 449.6 millones. Obteniendo así un 2,2% (químicos y fármacos), colocándose en el puesto número 10 dentro de estos productos. La participación y la evolución de los valores exportados de los bienes que conforman este grupo se ilustra en los siguientes gráficos.

**Ilustración 5 Exportaciones No Petroleras - No Tradicionales (promedio período junio 2019 – junio 2020)**



**Nota.** El grafico representa las variaciones porcentuales que existen de los bienes no petroleros y no tradicionales de Ecuador enviados al exterior.

**Fuente:** (Banco Central del Ecuador, 2020)

### 1.2.1. Formulación del problema

¿Cuáles son los factores limitantes que inciden en la negociación internacional de productos farmacéuticos en las PYMES – caso Importadora Jorua Cia. Ltda.?

### 1.2.2. Sistematización del problema

- ¿Cuáles son los referentes teóricos que fundamentan la negociación internacional de las PYMES del sector farmacéutico?
- ¿Cuál es la situación actual de las PYMES del sector farmacéutico en función de la negociación internacional de productos farmacéuticos – caso Importadora Jorua Cia. Ltda.?
- ¿Qué estrategias facilitan la negociación internacional de los productos farmacéuticos en las PYMES – caso Importadora Jorua Cia. Ltda.?

### 1.3. Objetivos de la investigación

#### 1.3.1 Objetivo general

Determinar los factores limitantes que influyen en la negociación internacional de productos farmacéuticos de las PYMES – caso Importadora Jorua Cia. Ltda.



### **1.3.2 Objetivos específicos**

- Fundamentar con criterio de autores clásicos y contemporáneos lo relacionado a la negociación internacional de las PYMES del sector farmacéutico - caso Importadora Jorua Cia. Ltda.
- Diagnosticar la situación actual de la negociación de productos farmacéuticos con mercados internacionales de PYMES – caso Importadora Jorua Cia. Ltda.
- Proponer estrategias que faciliten la negociación internacional de productos farmacéuticos en las PYMES – caso Importadora Jorua Cia. Ltda.

### **1.4 Justificación de la investigación**

El presente trabajo es realizado con la finalidad de conocer los factores que provocan limitación a la hora de establecer relaciones internacionales con los proveedores de productos farmacéuticos, basándose en el caso del sujeto de estudio que es la Importadora Jorua Cia Ltda.

En el aspecto científico, la investigación aporta un avance en el proceso de estudio de factores relacionados al comercio exterior y los temas vinculados al mismo, por este motivo, el presente además de ser un avance en este campo, puede tomarse como un punto de partida para el desarrollo de una investigación que aborde temas más profundos y generas futuros resultados al público.

La investigación se enfoca en aspectos económicos y financieros de partida, ya que las relaciones comerciales entre empresas internacionales generan una afectación a la rama económica del país. Mediante el análisis de la empresa de estudio Jorua se pueden conocer cuales factores son los que obstaculizan el pacto de relaciones entre ambas partes y afecta a largo plazo a la economía de la empresa.

El estudio de información financiera propia de Jorua Cia. Ltda. Permitirá conocer la situación actual de la empresa y descubrir si esta es líquida en la actualidad, a pesar de las barreras internacionales que existen actualmente, dado que la razón de la importadora se enfoca en la compra de productos al exterior para la venta en el territorio nacional.

En el ámbito social, la investigación generará información que permitirá conocer sobre los factores que actualmente se encuentran influyendo en el desarrollo de negociaciones con empresas distribuidoras de fármacos internacionales para el inicio de la búsqueda de soluciones o alternativas que permitan a otras PYMES relacionarse y forjar relaciones comerciales con otras empresas para así crecer.

En un aspecto ambiental, el conocer sobre limitaciones o barreras comerciales puede iniciar la búsqueda de una mejora de procesos como lo es, el reforzamiento de medidas ambientales en la ejecución de las operaciones de venta, manteniendo un control sobre los productos farmacéuticos y evitando la propagación de contaminación en el país, al ingeniar métodos que eviten este problema.

## **1.5 Marco de referencia de la investigación**

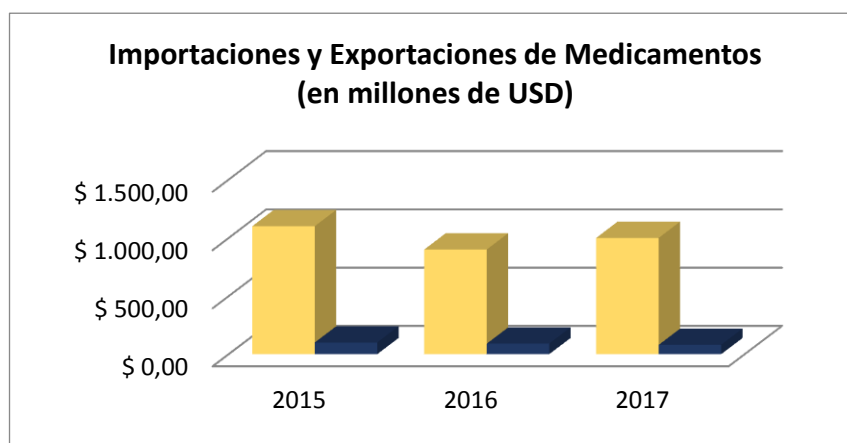
### **Contexto nacional**

El segmento del mercado farmacéutico del país ecuatoriano está dividido en el sector privado y el sector público; en el privado los medicamentos se comercializan en las farmacias, también en consultorios particulares así como en las grandes cadenas farmacéuticas y en el público se abastece mediante las compras públicas de fármacos. Las grandes cadenas farmacéuticas establecidas en el país cuentan con una gran variedad de medicamentos para todo tipo de malestar, es decir, ofrecen medicamentos de uso básico, uso continuo además ofrecen otros artículos de venta para la higiene personal, esto ofrece a las comercializadoras equilibrar el crecimiento de ventas obtenidos. (Bank watch ratings S.A , 2019)

En su gran mayoría, el sector farmacéutico es importador, debido a que la materia prima que se utiliza en la fabricación de algunos medicamentos locales se debe de importar así como otros medicamentos que se producen fuera.

En años anteriores (2015, 2016 y 2017) el sector Químico – farmacéutico hace hincapié en que dicho sector farmacéutico es altamente negativo, por ello se debe plantear la accesibilidad de los medicamentos que se elaboren en el territorio ecuatoriano. En el sector privado realizaron peticiones a los entes reguladores con la finalidad de garantizar la calidad de los productos además de la extinción de ciertos aranceles para la importación de materias primas importadas y estabilidad normativa y jurídica. (González, 2017)

**Ilustración 6 Importaciones y Exportaciones de Medicamentos**



**Fuente: Trade Map**  
**Elaborado por el autor**

La industria farmacéutica es considerada una de las industrias con mayor relevancia para la estabilidad económica de cada país del mundo, tanto en el aspecto macro considerando su actividad productiva agregada como tal, como en el aspecto micro. Este tipo de industria es muy importante en el mercado a nivel profesional como personal, es decir, en la parte de la generación de beneficios monetarios así como en el nivel de la salud de las personas. (Cámara de Industrias de Guayaquil, 2019)

El reto que el Ecuador tiene en el sector farmacéutico se especifica en el aumento de la capacidad instalada, la mano de obra, la evolución de los productos y lo más relevante es el avance tecnológico que desarrolle el distribuidor del producto. La aceptación de un producto o servicio en el sector farmacéutico es un proceso largo y tedioso teniendo en cuenta la cantidad de normas y estándares de calidad y sanidad que debe aprobar incluyendo la oferta y demanda del mismo.

#### **Partida arancelaria de productos fármacos (Ecuador)**

Cuando alguna persona natural o jurídica adquiere o vende algún producto fuera o dentro del suelo ecuatoriano, deberá pasar por un minucioso control sanitario para evaluar que dicho objeto no presente algún inconveniente. La persona deberá de demostrar con evidencia física (documentación) la precedencia de origen del bien en cuestión debido a que si no se realiza el riguroso procedimiento, el bien no podrá ser importado o exportado.

Cada producto que sea importado o exportado por la ley establecida en el gobierno deberá pasar por el Servicio Nacional de Aduana del Ecuador el cual

utiliza la respectiva nomenclatura de designación así como la codificación de los productos. (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador, 2020)

En el presente caso de estudio nos centramos en los productos fármacos que constan con las siguientes partidas arancelarias establecidas por la autoridad competente.

**Tabla 2 Nomenclatura De Designación y Codificación De Productos Fármacos del Ecuador**

<b>SECCIÓN:VI</b>	<b>PRODUCTOS DE LAS INDUSTRIAS QUIMICAS O DE LAS INDUSTRIAS CONEXA</b>
<b>CAPITULO:30</b>	<b>PRODUCTOS FARMACÉUTICOS</b>
<b>30.04</b>	Medicamentos (excepto los productos de las partidas nos 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor.
30.04	Medicamentos (excepto los productos de las partidas nos 30.02, 30.05 o 30.06) constituidos por productos mezclados o sin mezclar, preparados para usos terapéuticos o profilácticos, dosificados o acondicionados para la venta al por menor.
3004.10	- Que contengan penicilinas o derivados de estos productos con la estructura del ácido penicilánico, o estreptomocinas o derivados de estos productos:
<b>3004.10.10.00</b>	- - Para uso humano
<b>3004.10.20.00</b>	- - Para uso veterinario
<b>3004.20</b>	- Que contengan otros antibióticos:
<b>3004.20.11.00</b>	- - - Para tratamiento oncológico o VIH
<b>3004.20.19.00</b>	- - - Los demás
<b>3004.20.20.00</b>	- - Para uso veterinario
	- Que contengan hormonas u otros productos de la partida no 29.37, sin antibióticos:
<b>3004.31.00.00</b>	- - Que contengan insulina
<b>3004.32</b>	- - Que contengan hormonas cortico suprarrenales:
<b>3004.32.11.00</b>	- - - - Para tratamiento oncológico o VIH
<b>3004.32.19.00</b>	- - - - Los demás
<b>3004.32.20.00</b>	- - - Para uso veterinario
<b>3004.39</b>	- - Los demás:
<b>3004.39.11.00</b>	- - - - Para tratamiento oncológico o VIH
<b>3004.39.19.00</b>	- - - - Los demás
<b>3004.39.20.00</b>	- - - Para uso veterinario
<b>3004.41.10.00</b>	- - - Para uso humano
<b>3004.41.20.00</b>	- - - Para uso veterinario
<b>3004.42.10.00</b>	- - - Para uso humano
<b>3004.42.20.00</b>	- - - Para uso veterinario
<b>3004.43.10.00</b>	- - - Para uso humano
<b>3004.43.20.00</b>	- - - Para uso veterinario
<b>3004.49.10.00</b>	- - - Para uso humano
<b>3004.49.20.00</b>	- - - Para uso veterinario
<b>3004.50</b>	- Los demás medicamentos que contengan vitaminas u otros productos de la partida no 29.36:
<b>3004.50.10.00</b>	- - Para uso humano
<b>3004.50.20.00</b>	- - Para uso veterinario
<b>3004.60.00.00</b>	- Los demás, que contengan los principios activos contra la malaria (paludismo)
<b>3004.90</b>	- Los demás:
<b>3004.90.10.00</b>	- - Sustitutos sintéticos del plasma humano
	- - Los demás medicamentos para uso humano:

<b>3004.90.21.00</b>	- - - Anestésicos
<b>3004.90.22.00</b>	- - - Parches impregnados con nitroglicerina
<b>3004.90.23.00</b>	- - - Para la alimentación vía parenteral
<b>3004.90.24.00</b>	- - - Para tratamiento oncológico o VIH
<b>3004.90.29.00</b>	- - - Los demás
<b>3004.90.30.00</b>	- - Los demás medicamentos para uso veterinario
30.05	Guatas, gasas, vendas y artículos análogos (por ejemplo: apósitos, esparadrapos, sinapismos), impregnados o recubiertos de sustancias farmacéuticas o acondicionados para la venta al por menor con fines médicos, quirúrgicos, odontológicos o
<b>3005.10</b>	- Apósitos y demás artículos, con una capa adhesiva:
<b>3005.10.10.00</b>	- - <b>Esparadrapos y vendas</b>
<b>3005.10.90.00</b>	- - Los demás
<b>3005.90</b>	- Los demás:
<b>3005.90.10.00</b>	- - Algodón hidrófilo
<b>3005.90.20.00</b>	- - Vendas
<b>3005.90.31.00</b>	- - - Impregnadas de yeso u otras sustancias propias para el tratamiento de fracturas
<b>3005.90.39.00</b>	- - - Las demás
<b>3005.90.90.00</b>	- - Los demás

**Fuente:** (COMITÉ DE COMERCIO EXTERIOR, 2017)

### **Restricciones en la importación de medicamentos**

La partida arancelaria 3005.10.10.00 - - - Esparadrapos y vendas se encuentra actualmente restringida su importación a suelo ecuatoriano.

#### **Pasos previos para importar**

1. Obtención del certificado digital para firma electrónica

El Banco Central del Ecuador ofrece es necesario para la firma electrónica de la declaración de importación.

2. Instalación del Ecuapass.
3. Registro de importador en sistema informático aduanero.
4. Conocer restricciones de productos a importar.
5. Tramites de desaduanización de mercancías. (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador , 2020)

#### **¿Quiénes pueden importar?**

Todas las personas Naturales o Jurídicas, ecuatorianas o extranjeras que se encuentren radicadas en el suelo ecuatoriano y que hayan sido registrados como importador en el sistema **ECUAPASS** y aprobado por la Servicio Nacional de Aduanas del Ecuador. (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador , 2020)

## ¿Cómo se obtiene el Registro de Importador?

Lo indispensable para el registro de importador es que la persona solicitante del mismo conste con RUC. Se deberá:

### Paso 1

Adquirir el Certificado Digital para la firma electrónica y autenticación otorgado por las siguientes entidades:

- Banco Central del Ecuador: <http://www.eci.bce.ec/web/guest/>
- Security Data: <http://www.securitydata.net.ec/>

### Paso 2

Registrarse en el portal de ECUAPASS:  
(<http://www.ecuapass.aduana.gob.ec>)

Aquí se podrá:

- Actualizar base de datos
- Crear usuario y contraseña
- Aceptar las políticas de uso
- Registrar firma electrónica

El boletín # 73-2019 se encontraran una respectiva guía de sistemas que indicara paso a paso acerca del registro del usuario en ECUAPASS. (Servicio Nacional de Aduana del Ecuador , 2020).

El camino que siguen los productos farmacéuticos desde su concepción hasta llegar a manos de sus usuarios finales involucra un conjunto de actividades que se resumen en:

**Tabla 3 Cadena de Valor**

I&D	•A través de ensayos y 3 fases de estudios clínicos que realizan laboratorios especializados.
Registro	•Incluye aprobación y autorización para la venta por parte de las autoridades, así como una cuarta fase de estudios clínicos.
Distribución	•Desde los laboratorios hacia distribuidores y farmacias.
Prescripción	•Por parte de los profesionales de la salud autorizados.
Dispersación	•El farmacéutico entrega la medicación prescrita por el médico al paciente.

*Elaborado por el autor*

### **Industria farmacéutica local**

Para el caso de la industria farmacéutica local, las actividades de I&D, Registro y Prescripción involucran la participación de actores ubicados fuera de la industria.

#### **I&D**

En varios países del mundo, se realizan continuas actividades de investigación y desarrollo (I&D) con la finalidad de la creación de un medicamento innovador que cure enfermedades que no tenían cura mediante la utilización de laboratorios de alta gama en los cuales disponen de los recursos necesarios para la investigación, donde cuentan con las capacidades científicas, tecnológicas y financieras, estas labores son de alto riesgo por ello la ejecución del mismo el cual requiere de un tiempo prolongado (10 a 15 años). (Comercio, 2013)

#### **Registro**

La Agencia Nacional de Regulación, Control y Vigilancia Sanitaria (ARCSA) es la institución que se encargara de asegurar la calidad, eficacia y seguridad de los fármacos. Además de ello, la agencia realiza controles de forma periódica pos-registro sobre aquellos medicamentos que obtuviesen el

certificado de registro sanitario. La vigencia del certificado de registro sanitario es de cinco años, luego de lo cual se debe iniciar el trámite de renovación automática por parte de ARCSA. (Comercio, 2013)

### **Prescripción**

El art. 168 de la Ley Orgánica de Salud dispone que “los profesionales de la salud humana facultados para prescribir medicamentos sean los médicos, odontólogos y obstétricas. Debido a esto, es práctica usual de los laboratorios realizar actividades de comunicación directa con estos profesionales, las cuales se efectúan a través de visitadores a médicos que se constituyen en portavoces de los beneficios de los diferentes productos -especialmente de marca- de los laboratorios. (SALUD, 2015)

Un funcionario del Ministerio de Salud Pública (MSP) indico que el porcentaje de población que se auto-medica es de 50% en el área urbana y de 63% en el área rural, con al menos 30% consumiendo antiinflamatorios. (Comercio, 2013)

### **Dinámica de ventas de la industria farmacéutica**

Según las estadísticas del Servicio de Rentas Internas en el Ecuador existen un poco más de 140 empresas cuya actividad sectorial (según el Registro Único del Contribuyente) corresponde a la fabricación de productos farmacéuticos (es decir, que son principales productores omitiéndose empresas que pueden considerarse como distribuidoras o comercializadoras). De estas empresas las 25 mayores concentran el 90% del mercado, según el nivel de ventas. (Cámara de Industrias de Guayaquil, 2019)



**Tabla 4 Ventas de las principales empresas de fabricación de productos farmacéuticos  
(en millones de dólares)**

	2015	2016	2017
ROCHE ECUADOR S.A.	114	123	117
ACROMAX LABORATORIO QUIMICO FARMACEUTICO S.A.	72	65	62
LABORATORIO SIEGFRIED S.A.	49	48	53
LABORATORIOS INDUSTRIALES FARMACEUTICOS ECUATORIANOS LIFE	45	45	46
TECNANDINA S.A. TENSA	37	43	33
NEFROCONTROL S.A.	21	25	32
INDEUREC S.A.	17	17	19
JAMES BROWN PHARMA C.A	15	14	16
LABORATORIOS ROCNARF S.A.	12	11	14
LABORATORIO FARMACEUTICO LAMOSAN C.L.	13	13	13
ZOETISECUADOR CIA. LTDA.	11	11	13
LABORATORIOS Dr. A BJARNER C.A.	12	12	12
PROPHAR S.A.	26	14	12
OXIALFARM CIA- LTDA.	4	6	9
FARBIOPHARMA S.A.	8	8	9
QUALIPHARM LABORATORIO FARMACEUTICO S.A.	9	7	9
FARMACID S.A.	9	8	8
QUIMICA ARISTON ECUADOR COMPAÑÍA LIMITADA	11	10	8
KRONOS LABORATORIOS C TLDA	13	10	8
GINSBERG ECUADOR S.A.	19	35	7
LABORATORIOS HG C.A.	17	14	7
LABORATORIOS GUGONZA S.A.	8	7	7
LABORATORIOS VIDA (LABOVIDA) S.A.	3	4	6
INDUSTRIAS REUNIDAS CIA LTDA INDUNIDAS LABORATORIOS	5	5	5
EQUINSA EQUIPOS E INSUMOS S.A.	3	4	5
Otras 118 empresas	61	66	63
<b>TOTAL</b>	<b>616</b>	<b>624</b>	<b>592</b>

**Fuente: Servicio de Rentas Internas  
Elaborado por la Cámara de Industrias de Guayaquil**

### **Empresas que realizan actividades de distribución de fármacos.**

Respecto a la distribución de productos farmacéuticos, existen empresas muy reconocidas por su alta capacidad competitiva, entre ellos se destaca:

- Grupos Holding,
- Grupo DIFARE Cía. Ltda. Y
- Corporación Grupo FYBECA S.A. GPF,

Las ventas de estas grandes distribuidoras de medicamentos representan

más de 55% de la totalidad del sector farmacéutico. Estas grandes cadenas de distribución “cuentan con una importante habilidad a la hora de negociar ante los laboratorios debido a la cantidad de compras que realizan. (Antonio Quezada Pavón , 2011).

En la actualidad las grandes distribuidoras farmacéuticas administran alrededor del 64% del flujo de fármacos de los laboratorios, y controlan cerca del 89% de dicho flujo hacia las farmacias alrededor del país. (Plaza, 2018)

### **Recepción de Medicamentos**

#### **Recepción**

Los medicamentos que se reciban deben provenir con la finalidad de evitar que las medicinas puedan ser adulteradas o contaminadas en algún momento del transcurso de movilización de los mismos y así puedan ser aptos para el consumo de las personas. (GUÍA DE USUARIO BUENAS PRÁCTICAS DE RECEPCIÓN, ALMACENAMIENTO Y DISPENSACIÓN DE MEDICAMENTOS EN FARMACIAS Y BOTIQUINES, 2015)

En la recepción de medicamentos, considere los siguientes lineamientos:

#### **Recepción de medicamentos en general**

- a) Determinar que las entregas se den en horas con menor movimiento de negocio y así dar oportunidad a una debida inspección.
- b) Disponer de espacio para el almacenamiento de los productos que lleguen a recepción.
- c) Los medicamentos que recién lleguen a la farmacia deberán mantenerse alejados de los medicamentos que se encuentran almacenados hasta que se realice la debida revisión y aprobación de acuerdo a las normas de la institución.
- d) Revisar que los medicamentos cumplan con los requisitos requeridos:
  - Identificados y etiquetados
  - Número de Registro Sanitario Nacional, P/V al público y las fechas de expedición y expiración.
  - No provenir de instituciones de servicio social, de programas sociales estatales, de donaciones o ser muestras médicas; en el caso de farmacias y botiquines privados.
  - No colocar etiquetas en la información del producto, incluyendo el P/V.

- e) Revisar la vigencia de duración de los productos y las características físicas necesarias.

Los medicamentos se harán en entrega de forma física, la cual se la realizara mediante las boticas, las farmacias, hospitales, instituciones públicas – privadas así como en clínicas además de otros establecimientos médicos. Las farmacias se constituyen como el canal de distribución final para los laboratorios, por lo tanto, las estrategias relacionadas a la distribución y venta al cliente final de medicamentos, se orientan potencialmente a las cadenas de farmacias, que mantienen un significativo crecimiento a partir de la ampliación de sus servicios. (Plaza, 2018)

Las cadenas de farmacias han mantenido estrategias comerciales con los laboratorios alcanzando negociaciones a plazos de crédito, además de otras formas de comercializar subproductos, incluyendo la publicidad y promociones.

Mientras tanto, el Estudio de Concentración de Farmacias de la Superintendencia de Control de Poder de Mercado (SCPM), señalo que un total de 2,569 farmacias independientes dejaron de funcionar o fueron absorbidas entre 2001 y 2014, cuya estimación del mercado muestra una reducción en cuanto a la participación de las farmacias independientes de 26% en el año 2009 al 21% en el año 2012, y a 15% en la actualidad, mientras el peso relativo de las cadenas de farmacias se ubicó en el 74% en el año 2009 a 79% en el año 2012 y a 85% en la actualidad. (Plaza, 2018)

### Marco legal

Con base a las leyes ecuatorianas, y de acuerdo a los arts. 53 y 54 del Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones, en los cuales señala que la micro, pequeña y mediana empresa es toda aquella persona natural o jurídica que se considera como unidad productiva ejerciendo alguna actividad relacionada a la producción, comercio y servicios cumpliendo con las condiciones a considerarse como PYMES. (2018).

**Tabla 5 Clasificación de las Pymes - Ecuador**

<b>Clasificación</b>	<b>Trabajadores</b>	<b>Valor Bruto de las Ventas Anuales</b>
Microempresa	1 – 9	Igual o Menores a \$100.000,00
Pequeña Empresa	10 – 49	Entre \$100.001 a \$ 1'000.000,00
Mediana Empresa	50 - 199	Entre 1'000.001,00 a \$ 5'000.000,00

*Fuente:* (CODIGO ORGANICO DE LA PRODUCCION, COMERCIO E INVERSIONES, COPCI, 2018)

*Elaborado por el Autor*

También se considera como referencia la siguiente clasificación de las PYMES, tomando como fuente de origen la información recolectada del Ministerio de Industria y Productividad de Ecuador, que nos indica que tres variables de la clasificación. (Ministerio de Industria y Productividad del Ecuador , 2011)

**Tabla 6 Clasificación de las Pymes - MIPRO**

Tipo de empresa	Cantidad de Empleados	Ventas (USD\$)	Activos Totales (USD\$)
Microempresa	Menor a 10	Menores a \$ 100.000	Menores a \$ 100.000
Pequeña Empresa	Entre 11 y 49	Entre \$100.001 a \$ 1'000.000,00	Entre \$ 100.000 y \$ 700.000
Mediana Empresa	Entre 50 y 199	Entre 1'000.001,00 a \$ 5'000.000,00	Entre \$ 700.001 a \$ 4,000.000

**Fuente: Ministerio de Industria y Productividad de Ecuador  
Elaborado por el Autor**

La Superintendencia de Compañías del Ecuador también conocida como la SUERCAS, mediante resolución N0. SC.Q.ICI.CPAIRFS.11.01, en el primer artículo señala que para la realización de los registros así como para la preparación de los estados financieros, se debe considerar la normativa impuesta por la Comunidad Andina en su resolución 1260, por ello se considera establecer la siguiente clasificación.

**Tabla 7 Clasificación de las Pymes - Superintendencia de Compañías**

Variables	Micro	Pequeña	Mediana	Grande
Personal Ocupado	1 a 9	10 a 49	50 – 199	Más de 200
Valor Bruto en Ventas Anuales	Menores a \$ 100.000	Entre \$100.001 a \$ 1'000.000,00	Entre 1'000.001,00 a \$ 5'000.000,00	Más de \$ 5'000.000,00
Montos Activos	Hasta 100.000 dólares	De 100.001 a 1,000.00 hasta 750.000 dólares	De 750.001 hasta 3,999.999 dólares	Más de 4,000.000 dólares

**Fuente: Superintendencia de Compañías  
Elaborado por el Autor**

El marco legal que se considera para la industria del sector farmacéutico se concentra en el contenido de las siguientes disposiciones legales:

- Constitución de la República.
- Ley Orgánica del Sistema Nacional de Salud.
- Ley de Producción, Importación, Comercialización y Expendio de Medicamentos Genéricos de Uso Humano.

- Ley De Medicamentos Genéricos De Uso Humano
- Ley Orgánica de Regulación y Control del Poder de Mercado. (Plaza, 2018)

Mediante la normativa emitida el 13 de septiembre del años 2012, nace la Agencia Nacional de Regulación, Control y Vigilancia Sanitaria (Arcsa), institución que se especializa en la administración y control sanitario de los productos de consumo como: alimentos procesados, aditivos alimentarios, medicamentos en general, productos biológicos, naturales procesados de uso medicinal, para su importación, exportación, comercialización, dispensación y expendio, como de los establecimientos sujetos a vigilancia y control sanitario establecidos en la Ley Orgánica de Salud y demás normativa aplicable. (Agencia Nacional de Regulación, Control y Vigilancia Sanitaria (Arcsa), 2012)

La Agencia de Regulación y Control Sanitario (ARCOSA), su objetivo principal será el otorgamiento o rechazo de los certificados de registro sanitario para los productos de consumo humano, alimentos, medicamentos, de uso personal, de uso higiénico, como cosméticos.

La comercialización de medicamentos acorde a las disposiciones legales se encuentra bajo el control de regulación de la Ley de Producción, Importación, Comercialización y Expendio de Medicamentos de Uso Humano, la Ley Orgánica de Salud y el Reglamento de Control y Funcionamiento de Establecimientos Farmacéuticos, leyes que establecen los procedimientos así como los precios de venta al consumidor de los productos médicos establecidos por el Consejo Nacional de Fijación y Revisión de Precios de los Medicamentos de Uso y Consumo Humano.

En el año 2015, mes de julio, el gobierno emitió el nuevo Reglamento para la fijación de precios de medicamentos que se presenta en tres regímenes:

- a) Regulado:** medicamentos que se consideran estratégicos,
- b) Liberado:** Son medicamentos que no son de mucha relevancia en la toma de decisiones por ello el valor de su venta se notifica cada meses a la autoridad pertinente; y
- c) Fijación directa:** Se realizará en caso de incumplimiento de alguno de los anteriores. (Bank watch ratings S.A , 2019)

La normativa señala que toda distribuidora farmacéutica deberá:

- Contar con un responsable técnico.
- Cumplir con Normas de Buenas Prácticas de Almacenamiento, Distribución y Transporte y que las instalaciones cuenten con condiciones óptimas para los medicamentos.
- En el caso de laboratorios farmacéuticos se debe contar con un Director Técnico, de profesión Químico Farmacéutico o Bioquímico Farmacéutico.
- Queda prohibido dentro de los establecimientos farmacéuticos la instalación de cualquier tipo de consultorio médico, odontológico, obstétrico, psicológico, y laboratorios químicos. (Bank watch ratings S.A , 2019)

## **Bases teóricas**

### **PYMES.**

Según lavarone (2012) las pymes son las pequeñas y medianas empresas que cumplen con el rol potencial de un negocio en funcionamiento debido a que son entidades con un gran potencial para la creación de empleos, representan un gran porcentaje en las actividades manufactureras y con ello van construyendo bases para crecer en un futuro no lejano. (pág. 7)

También se considera algunas variables que se demuestran en las tablas 5, 6 y 7 del presente informe, como las ventas o el patrimonio, el número de empleados por empresa, siendo esta la más estable y una de las más utilizadas.

### **Competitividad de las PYMES**

Según Aguilera Enríquez (2016) “la competitividad entre empresas siempre será en todos los mercados, mediante ello cada empresa que compita con otra u otras buscaran constantemente distintas estrategias para sobresalir en un mar de mercado competitivo. La competencia en una buena estrategia que de manera natural y sin ser forzada, siempre saca el lado positivo de la situación” (pág. 125).

Basándose en el análisis, la competitividad nace como un tipo de fenómeno que va dirigida a la comprensión y entendimiento de una problemática que se relaciona con algunas situaciones que nos llevan a la solución. Por lo que, definir la competitividad se vuelve en sí mismo un problema de investigación, donde se derivan varias cuestiones significativas sobre respuestas públicas y

privadas para mejorarla.

Saavedra García (2017) definen a la competitividad como “el conjunto de actividades de Integración dinámica que se dan en los países mediante los productos que se comercializan en los mercados internacionales, siempre dependiendo de la oferta y demanda”. (pág. 99)

En este contexto, la competitividad se relacionada con la capacidad de incrementar el nivel de vida de la población, de generar ingresos permanentes en productividad, de insertarse exitosamente en los mercados internacionales.

Solleiro y Castañón (2017) mencionan que el ambiente competitivo así como el comportamiento de la empresa refuerza las bases de las microempresas debido a que está determinada por una gran variedad de conocimientos e información, tomando en cuenta la naturaleza de las actividades que realiza cada empresa. (pág. 1060).

En su sentido más general, la competitividad se concibe, implícita y explícitamente, como la capacidad de un país, región, industria o sector para competir efectivamente en los mercados con los que se relaciona, permitiendo que los niveles de vida de la población, mejoren de forma sostenida, en los países o regiones, o en sus beneficios económicos en las empresas.

### **Fuerzas competitivas de Porter**

Michael Porter (2006) señala las cinco fuerzas competitivas que especifican los resultados de rendimiento a largo plazo de un segmento del mercado, la noción implícita es que la empresa debe valorar sus metas y bienes ante estas cinco fuerzas que rigen la competencia industrial.

#### **Amenaza de entrada de nuevos competidores**

El mercado o el segmento no son interesante, dependiendo de si las barreras de entrada son sencillas o no de ceder por nuevos integrantes.

#### **La rivalidad entre los competidores**

Para una compañía será más complicado disputar en un mercado donde la competencia este muy bien ubicada, sean muy numerosos y los costes fijos sean elevados.

#### **Poder de negociación de los proveedores**

Un mercado no será de gran interés cuando los proveedores estén organizados por grupo, tengan grandes bienes y puedan exigir sus condiciones de precio y la cantidad del pedido.

### **Poder de negociación de los compradores**

Un mercado no será llamativo cuando los clientes están muy bien ordenados, el producto tiene algunos reemplazos, el artículo no tiene mucha diferencia o es de bajo precio para el cliente.

### **Amenaza de ingreso de productos sustitutos**

Un mercado o segmento no es cautivo si existen productos sucesores reales o de gran potencial.

Pero los ajustes de estas cinco fuerzas competitivas tendrán diferencias determinadas dependiendo de la industria que se esté analizando porque no existen consumos universales y los valores de consideración para cada fuerza son distintos en cada ámbito. Lo más importante de las cinco fuerzas especifica el nivel de ganancia en una industria. Habrá que considerar que el objetivo de cualquier técnica competitiva para un negocio, compañía u organización es conseguir una posición que le permita defender de las cinco fuerzas competitivas o utilizarlas a su favor (Porter, 1980), por ello, “la idea subyacente es que la empresa debe evaluar sus objetivos y recursos frente a estas cinco fuerzas que rigen la competencia industrial” (Factores que impactan la competitividad de las pymes., 2016)

### **Determinantes de la competitividad industria farmacéutica**

La importancia y transformación de la industria farmacéutica a nivel mundial se encuentra de una manera influenciada por un grupo de factores que le da una naturaleza única y forman el marco sobre el cual considerar el desempeño de sus niveles de competencia.

#### **Condiciones demográficas**

Estimulan el desarrollo de los gastos totales en salud de origen público y privado. El sistema de salud pública muestra un nivel creciente de sobrecarga de operaciones y de lo financiero que los obliga a buscar herramienta para disminuir costos. Las situaciones naturales de la industria farmacéutica y de los mercados globales hacen posible un alto nivel de concentración en un número limitado de empresas innovadoras de países desarrollados.

Las medicinas constituyen un producto básico y de uso masivo, por la magnitud del mercado, países con industrias locales limitadas tienen a incurrir en fuertes déficits comerciales, la demanda de fármacos se encuentra determinada por las interrelaciones entre pacientes, médicos, entidades



aseguradoras (incluyendo seguro social) y farmacéuticos, expiración de patentes, resultando en una constante disminución de ingresos para muchos de los mayores actores.

### **Cambios sociales y culturales**

Son como un mayor conocimiento de las medicinas que les son administradas y las grandes expectativas de los pacientes, demanda de los pacientes por una experiencia deservicio eficiente y personalizado, utilizando para ello los medios tecnológicos, sin embargo, esto conlleva nuevos riesgos de seguridad.

### **Negociaciones internacionales de las PYMES**

En las PYMES, el desconocimiento del funcionamiento de los mercados, la dificultad para anticiparse a los problemas y la lenta reacción para buscar soluciones, son limitaciones frecuentes. Uno de los elementos centrales para que las PYMES puedan adecuarse al modelo de negocios que requiere la nueva economía, es el uso de las nuevas tecnologías de información y comunicación, pero esto no es suficiente.

La capacidad de gestión, la definición de nuevas estrategias para el acceso a los mercados, la sustitución de las tecnologías de procesos y productos en estado de obsolescencia, la participación del personal en el diseño e implementación de las estrategias de negocios, la capacidad para responder adecuadamente a las recomendaciones de los proveedores y la opinión de los clientes, son todos factores que están en la base de un modelo nuevo de pequeñas y medianas empresas que sea capaz de priorizar y garantizar la mejora continua de la competitividad y productividad.

De aquí se evidencia los líderes de un proceso empresarial son piezas clave en el desempeño del negocio, y necesitan alinearse al factor humano, alrededor de objetivos compartidos que sean merecedores de su apoyo y dedicación. El elemento más importante del comportamiento organizacional en una pequeña y mediana empresa es el liderazgo ya que en la mayoría de las PYMES el empresario es muchas veces director, accionista, gerente y hasta tiene que realizar tareas operativas.

El elemento central de la transformación política y económica de cualquier país en transición es la creación de un importante sector privado, y de un mayor desarrollo de las Pymes y de la actividad emprendedora.

Paradójicamente, a pesar de la relativamente poca atención que reciben de parte de los hacedores de políticas, las Pymes representan una de las principales fuerzas en el desarrollo económico, especialmente en los países en vías de desarrollo. (Orlandi, 2013)

Desde el punto de vista estratégico, las razones que justifican el desarrollo de políticas para las Pymes son:

- Las Pymes contribuyen al crecimiento del empleo en tasas mayores que las grandes corporaciones., y bien pueden representar una importante porción del empleo total.
- Las Pymes pueden ser una herramienta interesante para reestructurar las empresas estatales, ayudándolas a abandonar o vender las actividades que no están ligadas a su Core estratégico, y absorbiendo a los empleados desafectados.
- Las Pymes aportan mayor flexibilidad en la producción de bienes y servicios a la economía en términos agregados.
- Mejoran la competitividad en el mercado, y moderan las posiciones monopólicas de las grandes corporaciones.
- Las Pymes pueden actuar como un semillero para la actividad emprendedora y la innovación.
- Juegan un papel relevante en la provisión de servicios para la comunidad, y pueden realizar una importante contribución a los programas de desarrollo regional. (Orlandi, 2013)

## CAPITULO II.

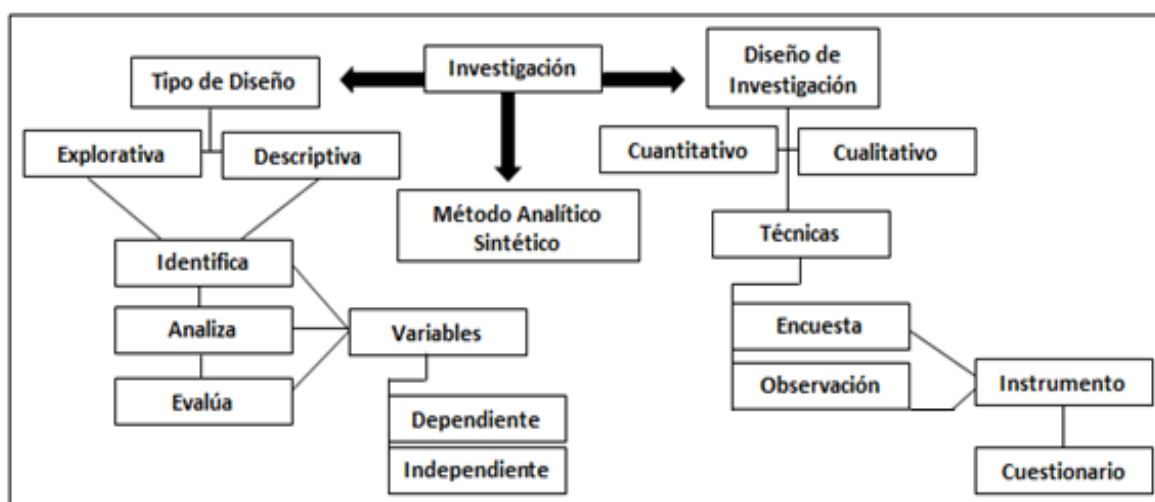
### MARCO METODOLÓGICO

#### 2.1 Tipo de diseño, alcance y enfoque de la investigación

Este capítulo se basará en la descripción de las características, así como la metodología de la presente investigación, incluyendo las diversas técnicas e instrumentos aplicados dentro de la Importadora Jorua Cia. Ltda. En el caso de los factores limitantes que inciden en la negociación internacional de productos farmacéuticos en las PYMES.

#### *Metodología de la Investigación*

Tabla 8 Metodología de la investigación



*Elaborado por el autor*

#### 2.2 Métodos de investigación

Ante todo, se debe conocer el concepto de una investigación el cual es el procedimiento de indagación y curiosidad que se evidencia mediante la evidencia física que se plasma en un informe con la ayuda de la información recolectada por el cual se llega a obtener conocimiento científico, aunque no existe un método 100% infalible que pueda eliminar el margen de error que pueda darse en la elaboración del escrito. (Stenhouse, 2018)

En un sentido global, el autor Tomás Gallego Izquierdo (2007) los métodos son un conjunto de procedimientos que se llevan a cabo con la finalidad de encontrar la verdad y mostrarla, su principal objetivo es la solución de problemas mediante el uso y aplicación de técnicas e instrumentos. (pág. 84)

Existen muchos tipos de métodos de investigación que se pueden aplicar en un trabajo investigativo, sin embargo solo se tomarán en cuenta aquellos

métodos que son factibles en el presente trabajo. Se utilizara el método analítico-sintético para lograr identificar los factores limitantes que inciden en la negociación internacional de productos farmacéuticos de las PYMES, el cual de acuerdo al artículo el M.B.A Francisco Rodríguez (2007) se basa en el estudio de los hechos partiendo de la descomposición del objeto de estudio en cada una de sus partes para examinarlas de forma individual, analizando cada una para luego integrarlas todas juntas y estudiar su síntesis.(pág. 15)

Mediante la aplicación de la metodología de una investigación documental se recaudara una mayor cantidad de fuentes de información de alto reconocimiento e impacto académico relacionadas en el ámbito sectorial farmacéutico con el fin de evidenciar el aporte que éstos brindan a las PYMES.

### **2.3 Unidad de análisis, población y muestra**

Para la presente investigación, se considera como objeto de estudio a la Importadora Jorua Cia. Ltda. Constituida en la ciudad de Babahoyo, provincia de Los Ríos y la población está definida por los empleados, jefes y gerente. En relación a la muestra, se considera el personal de la Importadora JORUA Cia. Ltda., seleccionando un total de 123 empleados, 7 jefes y 3 gerentes.

Se tomó en consideración como población total las 133 personas (empleados, jefes y gerentes) y se seleccionó una muestra de 46 personales tomando en cuenta principalmente a los gerentes, jefes y un selectivo grupo de empleados, la decisión tomada se basa en el muestreo intencional que es un tipo de muestreo no probalísticos el cual se toma en cuenta el juicio de valor del investigador debido a que esta persona será la encargada se escoger de forma personal a un cierto de personas capacitadas con la finalidad de que sea preciso el criterio de selección. (Sadornil, 2013)

### **2.4 Variables de la investigación, operacionalización**

La presente investigación es de tipo no experimental, ya que en esta, el investigador no tiene control sobre las variables independientes porque ya ocurrieron los hechos o porque son intrínsecamente manipulables; tiene que limitarse a la observación de situaciones ya existentes dada la incapacidad de influir sobre las variables y sus efectos.

Gemma García Ferre (2005) nos argumenta que “el propósito de una investigación exploratoria es proporcionar ideas que posteriormente se convertirán en un plan de acción investigativo, para ayudar a reconocer las

variables relevantes. Es decir, este tipo de información es el inicio de un conjunto de ideales”.

Por otra parte para Mohammad Naghi Namakforoosh, (2005) y al contrario de la investigación exploratoria, la investigación descriptiva “es una forma de estudio para saber quién, como, cuando, donde y por qué del sujeto de investigación, la información obtenida se explica de forma correcta gracias al informe previo realizado”. (pág. 91)

**Tabla 9 Variable independiente (VI) - Variable dependiente (VD)**

<b>Variable independiente (VI)</b>	<b>Variable dependiente (VD)</b>
Factores limitantes	Negociación internacional
Causa	Efecto

## **2.5 Fuentes, técnicas e instrumentos para la recolección de información.**

El análisis de este proceso se enmarca en la metodología de una investigación documental, la búsqueda de la información se basa en los recursos de alto reconocimiento e impacto académico y científico, combinando campos de búsqueda con relacionados a las PYMES del sector farmacéutico.

José Alberto Yuni (2006), describe la técnica de la “observación” como “la inspección y estudio realizado por el investigador, mediante el empleo de sus propios sentidos, con o sin ayuda de aparatos técnicos, de las cosas o hechos de interés social”. (pág. 40)

Las percepciones sobre los factores limitantes que inciden en la negociación internacional de productos farmacéuticos de las PYMES – caso Importadora Jorua Cia. Ltda., serán medidas a través de una encuesta, que es aplicable a través de un cuestionario establecido bajo la escala nominal, la cual comprende los datos nominales que no tienen un orden: los datos dicotómicos solo pueden tomar dos valores posibles (como vivo o muerto – si o no). Con el propósito de examinar la validez de constructo de las escalas empleadas en el presente estudio, logrando realizar correcto análisis. (S., 2014)

A través de la revisión en fuentes primarias, y secundarias se recabará información referente a los aportes que brindan las estrategias de internacionalización de los laboratorios farmacéuticos extranjeros a las PYMES

– caso Importadora Jorua Cia. Ltda., para ello se utilizará la técnica de investigación documental.

Entre las fuentes utilizadas, están:

### **Fuentes primarias**

En este grupo se identifican los datos que provienen de:

- Informes del Banco Central del Ecuador.
- Informes del Ministerio de Salud Pública.
- Bases de Datos de la Agencia Nacional de Regulación, Control y Vigilancia Sanitaria – ARCSA.
- Informes de la Organización Mundial de Comercio.
- Informes de la Superintendencia de Compañías, Valores y Seguros.
- Bases de datos del Instituto Nacional de Estadísticas y Censos – INEC.

### **Fuentes secundarias**

También se requirió información externa que aporta con datos importantes para la investigación, identificando las siguientes fuentes secundarias:

- Artículos científicos a nivel local, regional y mundial de revistas científicas.
- Trabajos investigativos publicados en tesis de grado, posgrado y doctorado.
- Libros y secciones de libros de gestión empresarial, Pymes, relacionados a la industria farmacéutica.

## **2.6 Tratamiento de la información**

Para el análisis de la información de forma estadística, se realizará el análisis descriptivo y pruebas estadísticas que permitan determinar los factores limitantes que inciden en la negociación internacional de productos farmacéuticos de las PYMES - caso Importadora Jorua Cia. Ltda.

Con el propósito de examinar la validez de la información es aplicable un cuestionario establecido bajo la escala nominal, la cual comprende los datos nominales que no tienen un orden: los datos dicotómicos solo pueden tomar dos valores posibles (como vivo o muerto – si o no) constructo de las escalas empleadas en el presente estudio se realizará un análisis factorial. A través de la revisión en fuentes primarias, se recabará información referente a las PYMES farmacéuticas de la ciudad de Babahoyo, para lo cual se utilizarán

datos de la Superintendencia de Compañía, Servicio de Rentas Internas y Cámara de Comercio.

Con el fin de determinar la liquidez de la Importadora Jorua Cia. Ltda. Se efectuará un análisis financiero, partiendo de los estados financieros y estados de resultados de los tres últimos años, con el propósito de evidenciar la evolución de la situación financiera de las mismas.

## **CAPITULO III.**

### **RESULTADOS Y DISCUSIÓN**

#### **3.1. Análisis de la situación actual**

El estudio de la situación sobre los limitantes de la negociación internacional expresa que los problemas que se pueden presentar son a considerarse, en especial para las empresas que dependen de cierto tipo de comercio y obtienen, ya sea materia prima o productos terminados en el extranjero.

La empresa JORUA CIA LTDA al ser una de las Pymes en el Ecuador que efectúa la actividad de importación de productos farmacéuticos funge como objeto de estudio para la comprobación de las interrogantes diseñadas para detectar si las restricciones internacionales afectan a la adquisición de los productos, para lo cual se ha determinado la realización de 2 métodos para la determinación de los resultados.

- Encuesta ejecutada a los Trabajadores de la empresa.
- Análisis Financiero a la empresa Jorua Cia Ltda.

#### **Encuesta**

Para la identificación de la situación actual de la empresa de estudio JORUA CIA. LTDA, se presentan los resultados obtenidos mediante la aplicación de la encuesta ejecutada a los trabajadores de la empresa relacionados al área contable, administrativa o gerencial.

La presentación de los resultados se realiza de forma ordenada con la finalidad de describir y mostrar de manera sintética el análisis obtenido de cada respuesta expresado por los funcionarios de la empresa.

La encuesta consiste en un formato de 8 preguntas planificadas y diseñadas con el fin de obtener información que ayude a solucionar las interrogantes planteadas. La población encuestada consiste en los trabajadores de la empresa como se mencionó antes, los mismos se encuentra ciertamente vinculados con el proceso de importación de productos farmacéuticos.

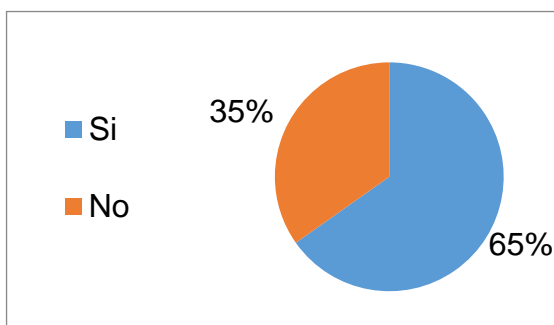


**1. ¿Conoce usted los factores que limitan la negociación internacional de los productos que vende la Importadora Jorua Cia. Ltda.?**

*Tabla 10 Encuesta - Pregunta #01*

Respuesta	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	30	65%
No	16	35%
<b>Total</b>	<b>46</b>	<b>100%</b>

*Ilustración 7 Tabulación - Pregunta #01*



**Análisis:**

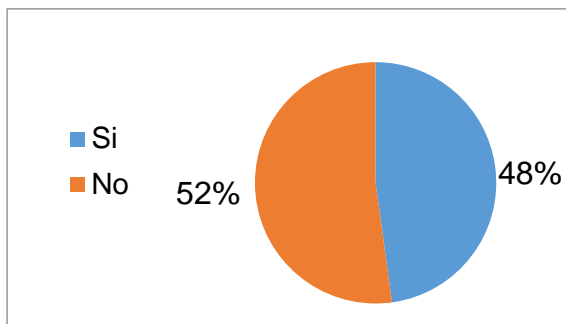
El personal administrativo, contable de la empresa Jorua Cia. Ltda., tiene el conocimiento de los factores limitantes de la negociación internacional un 65%, mientras que en un 35% del personal desconoce la información de estos factores.

**2. ¿Tiene conocimiento si la empresa ha optado por adquirir productos nacionales a causa de las limitaciones internacionales impuestas para la importación de fármacos?**

*Tabla 11 Encuesta - Pregunta #02*

Respuesta	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	22	48%
No	24	52%
<b>Total</b>	<b>46</b>	<b>100%</b>

**Ilustración 8 Tabulación - Pregunta #02**



**Análisis:**

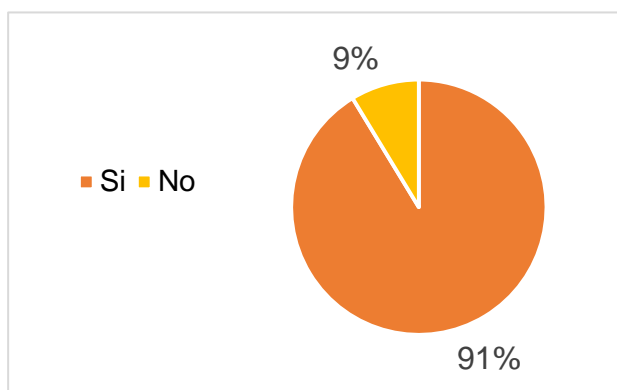
Del total del personal administrativo, contable encuestada, el 48% conoce que la empresa ha aptado por adquirir productos nacionales debido a las limitaciones implantadas en la importación de fármacos, mientras que el 52% no tiene el conocimiento sobre esta opción.

**3. ¿El proceso de importación de fármacos es dificultoso para la empresa?**

**Tabla 12 Encuesta - Pregunta #03**

Respuesta	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	42	91%
No	4	9%
<b>Total</b>	46	100%

**Ilustración 9 Tabulación - Pregunta**



**Análisis:**

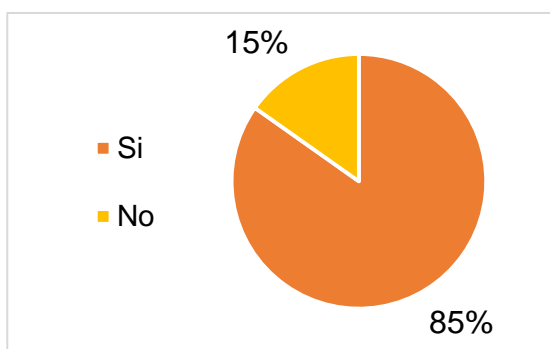
El 91% del personal administrativo, contable si está de acuerdo que el proceso que se lleva a cabo en la importación de los productos farmacéuticos es dificultoso para la empresa, mientras que el 9% está totalmente en desacuerdo en la dificultad del proceso.

**4. ¿De acuerdo a su cargo en la empresa se encuentra relacionado con el proceso que lleva una importación?**

**Tabla 13 Tabulación - Pregunta #04**

RESPUESTA	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	39	85%
No	7	15%
<b>Total</b>	46	100%

**Ilustración 10 Tabulación - Pregunta #04**



**Análisis:**

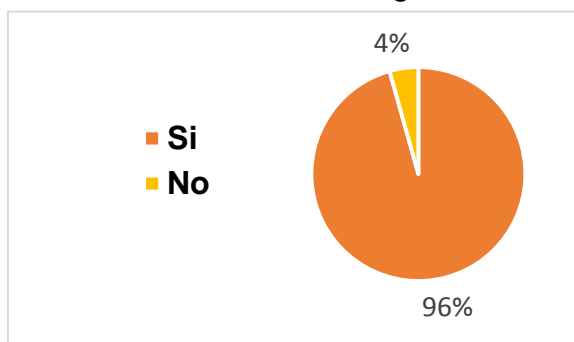
La encuesta realizada al personal administrativo, contable obtuvimos en un 85% que el proceso manejado para la importación es acorde a su puesto de trabajo dentro de la importadora, mientras que en un 15% no está relacionado a su cargo sobre la adquisición en la empresa.

**5. ¿Cree usted que la empresa ha sufrido un impacto en las finanzas por motivo de las limitaciones internacionales para la adquisición de fármacos?**

**Tabla 14 Encuesta - Pregunta #05**

Respuesta	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	44	96%
No	2	4%
<b>Total</b>	46	100%

**Ilustración 11 Tabulación - Pregunta #05**



**Análisis:**

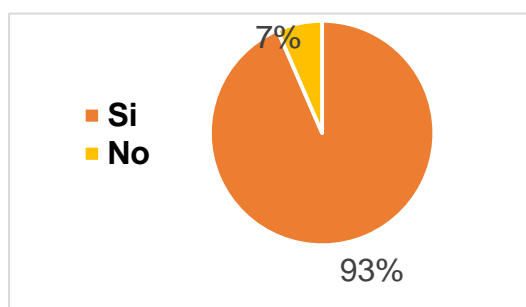
La información recopilada del personal administrativo, contable de la Importadora Jorua Cia. Ltda., en lo referente si ha sufrido un impacto en sus finanzas a razón de las limitaciones internacionales en la compra de fármacos, obtenemos que el 96% si estima la existencia de este impacto, mientras que el 4% no acepta que se vea afectada las finanzas de la empresa.

**6. ¿Usted cree que el virus covid-19 complica la importación de productos farmacéuticos?**

**Tabla 15 Encuesta - Pregunta #06**

Respuesta	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	43	93%
No	3	7%
<b>Total</b>	46	100%

**Ilustración 12 Tabulación - Pregunta #06**



**Análisis:**

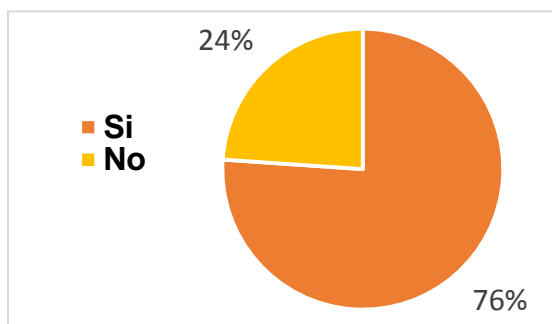
Evidentemente el virus covid-19 complica la importación de los fármacos; con un 93% el personal administrativo, contable lo admite o acepta, mientras que el 7% no afirma esta complicación.

**7. ¿Considera usted que la extensa cantidad de requisitos para la importación de fármacos representa una limitación internacional?**

**Tabla 16 Encuesta - Pregunta #07**

Respuesta	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	35	76%
No	11	24%
<b>Total</b>	46	100%

**Ilustración 13 Tabulación - Pregunta #07**



**Análisis:**

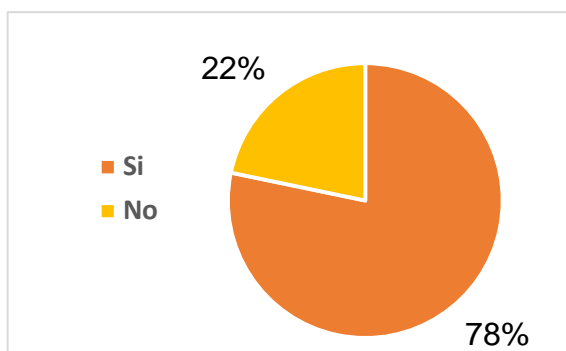
Los resultados obtenidos del personal encuestado, el 76% considera que la extensa cantidad de requisitos para la importación de los productos en una limitación internacional, mientras que el 24% no lo considera una barrera.

**8. ¿Considera usted que el estado es un limitante para la importación de productos farmacéuticos?**

**Tabla 17 Encuesta - Pregunta #08**

Respuesta	TOTAL	
	Cantidad	%
Si	36	78%
No	10	22%
<b>Total</b>	46	100%

**Ilustración 14 Tabulación - Pregunta #08**



**Análisis:**

El 78% del personal administrativo, contable estima que el Estado es su mayor limitante en la importación, mientras que el 22% no lo ve al Estado como un obstáculo en la adquisición de los fármacos.

**Análisis financiero de la empresa**

El estudio de la información financiera de una empresa puede determinar la solución a cualquier interrogante que se posea en relación a la situación actual por la que se esté atravesando, sea esta buena o mala. Además se tiene la posibilidad de usar esta información para beneficio de la empresa, ya que la toma de decisiones depende mucho de este tipo de estudios.

La determinación de los resultados basados en la información financiera de la empresa permitirá determinar si la liquidez de esta ha sufrido afectaciones durante los últimos años, la cual llegaría a ser afectada en parte por la dificultad de la adquisición de productos farmacéuticos durante los últimos años.

Entre los tipos de análisis financiero serán tomados en cuenta los siguientes:

- Análisis financiero horizontal.
- Ratios de liquidez.

El análisis de tipo financiero según García (2015), se elabora al considerar toda la información disponible. Las fuentes de información interna son variadas, pero puede considerarse que los estados financieros, y los manuales de políticas y procedimientos, son excelentes elementos para iniciar el análisis.

El análisis financiero integral genera información que se utiliza como base para la toma de decisiones. El método analítico en una organización aplicado a los elementos que afectan el desempeño económico proporciona información que se transforma en un elemento de soporte en la toma de decisiones.

Según Lavalle (2016), el análisis horizontal consiste en comparar estados financieros homogéneos en periodos consecutivos. Con este se puede observar si los resultados financieros de una empresa han sido positivos o negativos y también a identificar si los cambios que se han presentado merecen o no importancia para poder darles la atención pertinente.

Este análisis ayuda a identificar el comportamiento de las diferentes cuentas o partidas que se presentan en los estados financieros. Es conocido también como análisis de tendencias, ya que nos indica la tendencia que llevan las diferentes cuentas de los estados financieros que se estén evaluando o analizando.

Las ratios de liquidez de acuerdo a Pérez (2011), miden la posibilidad de la empresa de hacer frente a sus deudas más inmediatas con el dinero líquido que ella va generando. El más conocido es el ratio de liquidez que relaciona el activo circulante con el pasivo circulante. Mientras que el ratio de prueba acida relación el activo corriente sin los inventarios y el pasivo corriente.

### Interpretación

Para cada análisis de estado se da un estudio de las cuentas que se detectan ciertos cambios o peculiaridades, donde la limitación para la adquisición de productos farmacéuticos llegue a tener influencia.

**Tabla 18 Análisis Horizontal del Estado de Situación Financiera 2018-2019**

IMPORTADORA JORUA CIA. LTDA.				
ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA (ANÁLISIS HORIZONTAL)				
Desde: 01/01		Hasta: 30/12		
DENOMINACION	2018	2019	Var. Abs.	Var %
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>				
Efectivo y equivalentes al efectivo	\$698,60	\$3.621,54	\$2922,94	418%
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES</b>				
Locales	\$24733,44	\$71669,63	\$46936,19	190%
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES				
OTRAS RELACIONADAS				
Locales	0	\$5207,22	\$5207,22	0%
OTRAS NO RELACIONADAS				
Locales	0	\$746,03	\$746,03	0%
<b>ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES</b>				
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	\$247,33	0	\$-247,33	100%

<b>INVENTARIOS</b>				
Inventario de prod. term. y mercad. en almacén (excluyendo obras/inmuebles terminados para la venta)	\$3384,81	0	-\$3384,81	100%
<b>TOTAL ACTIVOS CORRIENTES</b>	\$29066,38	\$81244,42	\$52178,04	180%
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES</b>				
<b>PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO</b>				
Muebles y enseres	0	\$10479,16	\$10479,16	0%
Equipo de Computación	0	\$6436,24	\$6436,24	0%
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	0	\$49088,67	\$49088,67	0%
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO				
Del costo histórico antes de re expresiones o revaluaciones	0	\$17676,5	\$17676,5	0%
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	0	\$48327,57	\$48327,57	0%
<b>TOTAL DEL ACTIVO</b>	\$29066,38	\$129571,99	\$100505,61	346%
<b>PASIVO</b>				
<b>PASIVOS CORRIENTES</b>				
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES</b>				
RELACIONADAS				
Locales	\$26037,00	\$85251,42	\$59214,42	227%
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES				
OTRAS RELACIONADAS				
Locales	0	\$17003,28	\$17003,28	0%
OTRAS NO RELACIONADAS				
Locales	0	\$1418,9	\$1418,9	0%
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS				
Obligaciones con el IESS	\$664,14	0	-\$664,14	100%
OTROS PASIVOS CORRIENTES				
Otros	\$1567,44	0	-\$1567,44	100%
<b>TOTAL PASIVOS CORRIENTES</b>	\$28268,58	\$103673,6	\$75405,02	267%
<b>PASIVOS NO CORRIENTES</b>				
<b>TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES</b>	0	0	0	0%
<b>TOTAL DEL PASIVO</b>	\$28268,58	\$103673,6	\$75405,02	267%
<b>PATRIMONIO</b>				
Capital suscrito y/o asignado	\$800	\$800	0	0%
<b>RESULTADOS ACUMULADOS</b>				
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	0	\$25098,3	\$25098,3	0%
<b>TOTAL DEL PATRIMONIO</b>	\$797,8	\$25898,39	\$25100,59	3146%
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	\$29066,38	\$129571,99	\$100505,61	346%

**Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.**

**Elaborado por: Autor**



**Análisis:**

En análisis del periodo 2018 y 2019, se puede detectar un incremento en los activos totales de la empresa de un año a otro, las cuentas detectadas con un aumento son el efectivo, dado la puesta de liquidez en esta cuenta para el uso de la empresa; por otro lado, las Cuentas por Cobrar de Jorua también se han incrementado dado por la deudas que mantienen los clientes con la empresa, generando un dinero que puede ser cobrado a largo plazo o que puede llegar a representar una pérdida.

Se da el registro de la Propiedad, Planta y Equipo de la empresa en el periodo 2019 únicamente, dado que no se la presencia de estas existencias históricas en años anteriores.

En relación a los Pasivos, las Cuentas por Pagar de la empresa han sufrido un incremento del 227% desde el 2018 al 2019, dado las deudas que la empresa ha contraído por adquisición de mercancías e intereses acumulados por transacciones realizadas en periodos anteriores.

En cuanto al Patrimonio de la empresa, dado por la falta de registros históricos no se tienen datos de utilidades acumuladas, por lo que se evidencia que el patrimonio en el periodo 2019 es significativamente más alto que en el 2018.

**Tabla 19 Análisis Horizontal del Estado de Resultados Integral 2018-2019**

IMPORTADORA JORUA CIA. LTDA.				
ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL (ANÁLISIS HORIZONTAL)				
Desde: 01/01		Hasta: 30/12		
DENOMINACION	2018	2019	Var Abs	Var %
<b>INGRESOS</b>				
<b>INGRESOS DE VENTAS ORDINARIAS</b>				
VENTAS LOCALES DE BIENES				
Gravadas con tarifa 0% de IVA o exentas de IVA	\$24733,44	\$399386,93	\$374653,49	1515%
<b>TOTAL INGRESOS</b>	\$24733,44	\$399386,93	\$374653,49	1515%
Ingresos brutos totales según contabilidad	0	\$399386,93	\$399386,93	0%
<b>COSTOS Y GASTOS</b>				
<b>COSTO DE VENTAS</b>				
Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$26037	\$390130,3	\$364093,3	1398%
<b>GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS Y HONORARIOS</b>				
Sueldos, salarios y demás remuneraciones que constituyen materia gravada del IESS	\$1567,44	\$4310,59	\$2743,15	175%
Beneficios sociales, indemnizaciones y otras remuneraciones que no constituyen mat. gravada del IESS	\$325,57	0	-\$325,57	100%
Aporte a la seguridad social (incluye fondo de reserva)	\$190,44	0	-\$190,44	100%
<b>OTROS GASTOS</b>				
Mantenimiento y reparaciones	0	\$4946,04	\$4946,04	0%
<b>TOTAL COSTOS</b>	\$24735,64	\$399386,93	\$374651,29	1515%
<b>TOTAL GASTOS</b>	0	0	0	0%
<b>TOTAL COSTOS Y GASTOS</b>	\$24735,64	\$399386,93	\$374651,29	1515%
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>	0	0	0	0%
<b>PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	\$2,2	0	-\$2,2	100%

**Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.**

**Elaborado por: Autor**

### **Análisis:**

En análisis del periodo 2018 y 2019, los Ingresos de la empresa se han incrementado de un periodo a otro, dado una inversión más fuerte en la empresa, a pesar de las restricciones que se dan en la importación de los productos farmacéuticos, como una medida para reforzar la liquidez de la empresa. El incremento en los ingresos se ha dado en un 1515% en el periodo de un año.

Por consiguiente, los costos y gastos de la empresa también se han incrementado siendo las compras para la mercadería uno de los puntos más reforzados con un aumento del 1398%; por otro lado, los valores en sueldos

también han aumentado en un 175%, por motivo del incremento de personal para la empresa en los distintos valores.

**Tabla 20 Análisis Horizontal del Estado de Situación Financiera 2019-2020**

IMPORTADORA JORUA CIA. LTDA.				
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA (ANALISIS HORIZONTAL)				
Desde: 01/01		Hasta: 30/12		
DENOMINACION	2019	2020	Var Abs	Var %
<b>ACTIVO</b>				
<b>ACTIVO CORRIENTE</b>				
Efectivo y equivalentes al efectivo	\$3621,54	\$542792,33	\$539170,79	14888%
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES</b>				
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES CORRIENTES				
RELACIONADAS				
Locales	\$71669,63	0	\$-71669,63	100%
NO RELACIONADAS	0	\$581740,81	\$581740,81	0%
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES				
OTRAS RELACIONADAS				
Locales	\$5207,22	0	\$-5207,22	100%
OTRAS NO RELACIONADAS				
Locales	\$746,03	0	\$-746,03	100%
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES				
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (ISD)	0	\$19107,37	\$19107,37	0%
<b>INVENTARIOS</b>				
Mercaderías en tránsito	0	\$569691,93	\$569691,93	0%
<b>TOTAL ACTIVOS CORRIENTES</b>	\$81244,42	\$1713332,44	\$1632088,02	2009%
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES</b>				
<b>PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO</b>				
Terrenos	0	\$38000	\$38000	0%
Muebles y enseres	\$10479,16	0	\$-10479,16	100%
Equipo de Computación	\$6436,24	0	\$-6436,24	100%
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	\$49088,67	\$56990	\$7901,33	16%
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO				
Del costo histórico antes de re expresiones o revaluaciones	\$17676,5	\$-11398	\$-29074,5	164%
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	\$48327,57	\$83592,00	\$35264,43	73%
<b>TOTAL DEL ACTIVO</b>	\$129571,99	\$1796924,44	\$1667352,45	1287%
<b>PASIVO</b>				
<b>PASIVOS CORRIENTES</b>				

<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES</b>				
RELACIONADAS				
Locales	\$85251,42	\$1320276,56	\$1235025,14	1449%
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES				
OTRAS RELACIONADAS				
Locales	\$17003,28	0	\$-17003,28	100%
OTRAS NO RELACIONADAS				
Locales	\$1418,9	0	\$-1418,9	0%
OTROS PASIVOS FINANCIEROS				
A costo amortizado	0	\$24952,71	\$24952,71	0%
PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS				
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	0	0	0	0%
Obligaciones con el IESS	0	\$264,21	\$264,21	0%
Jubilación Patronal	0	0	0	0%
Otros Pasivos Corrientes Por Beneficios a Empleados	0	\$4126,22	\$4126,22	0%
<b>TOTAL PASIVOS CORRIENTES</b>	<b>\$103673,6</b>	<b>\$1349619,7</b>	<b>\$1245946,1</b>	<b>1202%</b>
<b>PASIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0%</b>
<b>TOTAL DEL PASIVO</b>	<b>\$103673,6</b>	<b>\$1349619,7</b>	<b>\$1245946,1</b>	<b>1202%</b>
<b>PATRIMONIO</b>				
Capital suscrito y/o asignado	\$800	\$800	0	0%
Aportes de socios, accionistas, partícipes, fundadores, constituyentes, beneficiarios u otros titulares de derechos representativos de capital para futura capitalización	0	\$94990	\$94990	0%
<b>RESULTADOS ACUMULADOS</b>				
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	\$25098,3	0	\$-25098,3	100%
Utilidad del ejercicio	0	\$351514,74	\$351514,74	0%
<b>TOTAL DEL PATRIMONIO</b>	<b>\$25898,39</b>	<b>\$447304,74</b>	<b>\$421406,35</b>	<b>1627%</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>	<b>\$129571,99</b>	<b>\$1796924,44</b>	<b>\$1667352,45</b>	<b>1287%</b>

**Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.**

**Elaborado por: Autor**

### **Análisis:**

En relación a la evolución del activo, los Estados Financieros reflejan que ha existido un incremento en relación a los activos, tanto a Efectivo y sus equivalentes, así como en Cuentas por Cobrar, sin embargo en los Inventarios al no existir datos históricos sobre esta cuenta, no se puede determinar si se ha dado una mejoría o un retroceso.

Los registros en relación a los Activos no Corrientes reflejan que datos en relación al terreno de la empresa, donde se puede observar que se ha adquirido terreno por parte de la empresa, al igual que equipos de movilización (vehículos). Un registro no verificable de los Activos Totales de la empresa, demuestra una mejoría con un porcentaje del 1287% del 2019 al 2020.

Por otro lado, los Pasivos de la empresa también muestran un incremento significativo al haberse dado préstamos por parte del negocio para el financiamiento de mercadería por importación de la empresa, en razón de Cuentas y Documentos por Pagar con un incremento del 1449%.

Mientras que las deudas en relación a los pagos a los trabajadores estos también se han incrementado, dado que la contratación de más personal de apoyo a la empresa JORUA CIA LTDA.

En relación al patrimonio de la empresa, se demuestra que el capital suscrito se mantiene al igual que en los periodos 2018 y 2019, sin embargo, el registro del aporte de los socios se presencia en el año 2020, además se presenta la utilidad del ejercicio del año 2020 donde se presenta una utilidad de \$351.514,74.

**Tabla 21 Análisis Horizontal del Estado de Resultados Integral 2019-2020**

IMPORTADORA JORUA CIA. LTDA.				
ESTADO DE RESULTADOS INTEGRAL (ANALISIS HORIZONTAL)				
Desde: 01/01		Hasta: 30/12		
DENOMINACION	2019	2020	Var Abs	Var %
<b>INGRESOS</b>				
<b>INGRESOS DE VENTAS ORDINARIAS</b>				
VENTAS LOCALES DE BIENES				
Gravadas con tarifa 0% de IVA o exentas de IVA	\$399386,93	\$956306,77	\$556919,84	139%
<b>TOTAL INGRESOS</b>	\$399386,93	\$956306,77	\$556919,84	139%
<b>COSTOS Y GASTOS</b>				
<b>COSTO DE VENTAS</b>				
Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	\$390130,3	\$381553,78	\$-8576,52	2%
(+ / -) Ajustes	0	\$176830,3	\$176830,3	0%
<b>GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS Y HONORARIOS</b>				
Sueldos, salarios y demás remuneraciones que constituyen materia gravada del IESS	\$4310,59	19953,3	\$15642,71	363%

Beneficios sociales, indemnizaciones y otras remuneraciones que no constituyen materia gravada del IESS	0	\$7017,76	\$7017,76	0%
<b>GASTOS POR DEPRECIACIONES</b>				
DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO				
Acelerada	0	\$11398	\$11398	0%
<b>OTROS GASTOS</b>				
Transporte	0	\$530	\$530	#DIV/0!
Consumo de combustibles y lubricantes	0	\$151,16	\$151,16	#DIV/0!
Suministros, herramientas, materiales y repuestos	0	\$93	\$93	0%
Mantenimiento y reparaciones	\$4946,04	\$42,63	\$-4903,41	99%
Seguros y reaseguros (primas y cesiones)	0	\$250,6	\$250,6	0%
Software	0	\$140	\$140	0%
Gasto Uniforme	0	\$4519,5	\$4519,5	0%
Arrendamiento Operativo	0	\$2000	\$2000	0%
Impuestos, contribuciones y otros	0	\$312	\$312	0%
<b>TOTAL COSTOS</b>	\$399386,93	\$604792,03	\$205405,1	51%
<b>TOTAL GASTOS</b>	0	0	0	0%
<b>TOTAL COSTOS Y GASTOS</b>	\$399386,93	\$604792,03	\$205405,1	51%
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>	0	\$351514,74	\$351514,74	0%
<b>PERDIDA DEL EJERCICIO</b>	0	0	0	0%

*Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.*

*Elaborado por: Autor*

### **Análisis:**

En relación a la evolución de los Ingresos de la Empresa, se da un incremento del 139% del 2019 al 2020, donde se nota una mejoría en las ventas de la empresa, sobre los productos que se ofertan.

Por otro lado, los Costos y Gastos también han sufrido un incremento, dado que la operación de la empresa se ha expandido a fin de incrementar su stock de venta. Los Costos de Ventas se han incrementado en un 51%, dado que se ha realizado préstamos para la adquisición de más mercancías para la negociación ante el público.

## Ratios Financieros de Liquidez 2018 – 2019 – 2020

### Ratios financieros de liquidez 2018

*Tabla 22 Ratio Circulante 2018*

<b>Razón Circulante 2018</b>	Activo Circulante	1,02822
	Pasivos Circulantes	
<b>Razón Circulante 2018</b>	\$ 29.066,38	
	\$ 28.268,58	

*Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.*

*Elaborado por: Autor*

#### Análisis:

De acuerdo a los Ratios Financieros para el estudio de la liquidez, se determina que la empresa cuenta con \$1,03 centavos de Activo Circulante o Corriente para para cubrir cada dólar de deuda en el año 2018.

*Tabla 23 Ratio Prueba Acida 2018*

<b>Razón Prueba Acida 2018</b>	Activo Circulante - Inventarios	0,90848
	Pasivos Circulantes	
<b>Razón Prueba Acida 2018</b>	\$ 25.681,57	
	\$ 28.268,58	

*Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.*

*Elaborado por: Autor*

#### Análisis:

De acuerdo a los Ratios Financieros para el estudio de la liquidez, se determina que la empresa cuenta con \$0.90 centavos de Activo Circulante o Corriente menos los Inventarios para para cubrir cada dólar de deuda en el año 2018.

### Ratios financieros de liquidez 2019

*Tabla 24 Ratio Circulante 2019*

<b>Razón Circulante 2019</b>	Activo Circulante	0,78366
	Pasivos Circulantes	
<b>Razón Circulante 2019</b>	\$ 81.244,42	
	\$ 103.673,60	

*Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.*

*Elaborado por: Autor*

**Análisis:**

El estudio del Ratio de Activos Circulantes, se determina que la empresa cuenta con \$0,78 centavos de Activo Circulante para para cubrir cada dólar de deuda en el año 2019.

**Tabla 25 Prueba Acida 2019**

<b>Razón Prueba Acida 2019</b>	Activo Circulante – Inventarios	0,7836
	Pasivos Circulantes	
<b>Razón Prueba Acida 2019</b>	\$ 81.244,42	
	\$ 103.673,19,6	

**Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.**

**Elaborado por: Autor**

**Análisis:**

De acuerdo a los Ratios Financieros para el estudio de la liquidez, se determina que la empresa cuenta con \$0.78 centavos de Activo Circulante o Corriente menos los Inventarios para para cubrir cada dólar de deuda en el año 2018.

**Ratios financieros de liquidez 2020****Tabla 26 Ratio Circulante 2020**

<b>Razón Circulante 2020</b>	Activo Circulante	1,26949
	Pasivos Circulantes	
<b>Razón Circulante 2020</b>	\$ 1.713.332,44	
	\$ 1.349.619,70	

**Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.**

**Elaborado por: Autor**

**Análisis:**

De acuerdo a los Ratios Financieros para el estudio de la liquidez, se determina que la empresa cuenta con \$1,27 centavos de Activo Circulante o Corriente para para cubrir cada dólar de deuda en el año 2020

**Tabla 27 Ratio Prueba Acida 2020**

<b>Razón Prueba Acida 2020</b>	Activo Circulante – Inventarios	0,84738
	Pasivos Circulantes	
<b>Razón Prueba Acida 2020</b>	\$ 1.143.640,51	
	\$ 1.349.619,70	

**Fuente: Importadora JORUA Cia Ltda.**

**Elaborado por: Autor**



## **Análisis:**

De acuerdo a los Ratios Financieros para el estudio de la liquidez, se determina que la empresa cuenta con \$0.85 centavos de Activo Circulante o Corriente menos los Inventarios para para cubrir cada dólar de deuda en el año 2018.

### **3.2. Análisis comparativo, evolución, tendencias y perspectiva**

En los resultados de las 8 preguntas aplicadas a los trabajadores de la empresa se muestra una comparación de los resultados, donde al menos más del 50% de estos colaboradores afirman o aceptan que las restricciones que se ponen en los negocios de fármacos a nivel internacional afectan a su negocio, así como pueden afectar a las demás Pymes que se encuentran en el país.

La temática abordada sobre la restricciones relacionada al Estado, Virus COVID 19 y Requisitos de Importación consiste en una situación que trae problemas al momento de iniciar los procesos de importación, dado que muchos de estos mas no ser imposibles, son algo dificultosos de lograr, en especial la documentación como es expresada en la encuesta, al tratarse de una gran cantidad de documentos que deben ser tramitados por Jorua Cia Ltda.

Cabe resaltar que la aplicación de la encuesta contribuye a la demostración y aplicación del método, para determinar cuál es la afectación de las restricciones internacionales en la negociación de fármacos.

Por otro lado, la información financiera de la empresa que se ha recogido, es considerada como útil, dado que posee los parámetros para el estudio de las cuentas del negocio, cuál ha sido su evolución y si existe un impacto en la liquidez de la empresa por motivo de la problemática planteada.

De acuerdo al análisis efectuado, se puede dar una comparación y perspectiva de cómo se relaciona la falta de liquidez de la empresa con la temática abordada, ya que este representa un aspecto dificultoso para el personal administrativo y contable, apoyado en los resultados que se han obtenido de acuerdo a la encuesta efectuada en la empresa.

Por lo tanto se indica que las restricciones limitantes de la negociación internacional de fármacos para la Pymes, tomando como ejemplo a la empresa ocasiona una afectación a la forma en la que se maneja la venta del producto,

ya que su adquisición es problemática y las actuales condiciones pueden generar que este problema no se solucione a corto plazo. Mientras que el estudio de la información financiera refleja, que existe una falta de liquidez en la empresa, que puede agravarse si la problemática de las limitantes internacionales no es solucionado.

### **3.3. Presentación de resultados y discusión**

Las encuestas que han sido aplicadas al personal de la empresa tanto administrativo como contable reflejan los siguientes resultados:

1. Los limitantes para la negociación internacional de productos farmacéuticos en la empresa, si representa una dificultad a la hora de adquirir el producto, por lo que suelen existir retrasos ocasionales en este proceso cada vez que se va a realizar una nueva adquisición.
2. Al ser la adquisición o importación de productos fármacos un proceso con complicación, se ha optado en la empresa por cambio la distribución de los productos y usar productos nacionales.
3. La importación de las mercaderías (fármacos) es un proceso conocido por la mayoría de la empresa, dado que de este se depende el curso que este tome, ya que la venta del mismo es una de las que más genera recursos en general en Jorua Cia. Ltda.
4. De acuerdo a la expresión de los trabajadores de la empresa, el resultado económico de la misma ha sido afectado, ya que muchas veces no se puede realizar la adquisición de productos fármacos por complicaciones vinculadas a las limitaciones antes mencionadas.
5. La aparición de la pandemia causada por el coronavirus Covid-19 se ha manifestado como una nueva limitación para la importación de productos farmacéuticos hacia la empresa, como se lo pudo reflejar en las conceptualizaciones tomadas, donde se asegura que muchos países evitan la exportación de sus medicinas para salvaguardar las vidas de sus habitantes.
6. Muchos de los requisitos que se solicitan por parte del Estado y Aduana, es visto como una complicación, ya que muchos de estos requisitos son difíciles de conseguir, aun para la empresa que ya está constituida, por

lo que el proceso se muestra aún más dificultoso para una Pyme que apenas inicie en este negocio.

Por otro lado, la ejecución del estudio financiero a los Estados de la Empresa arrojaron los siguientes resultados:

1. Los resultados financieros de la empresa demuestran que la empresa no posee la liquidez suficiente para afrontar las deudas durante los periodos 2018 y 2019, problema que puede estar vinculado a la problemática planteada como uno de los factores que influyen en la liquidez de la empresa.
2. Existen cambios significativos en la empresa, a nivel económico, o lo que sugiere que esta ha estado creciendo en inversión, sin embargo no se ha obtenido el nivel de liquidez esperado.
3. Durante el periodo 2019 al 2020, la empresa al realizar una inversión en el stock de la mercadería ha conseguido una mejoría significativa, apoyándose en obtener una mejor distribución del producto que pueda abarcar más lugares, sin embargo, la aparición de nuevas restricciones o limitaciones sobre la adquisición de mercadería, podría generar que la inversión resulte en contra de la empresa, en caso de que las medidas se lleguen a tornar muy dificultosas.

## **CAPITULO IV.**

### **PROPUESTA**

#### **Plan de Acción para Salvaguardar la Importación de los Productos Farmacéuticos**

##### **4.1. Justificación**

La importación de productos farmacéuticos dentro de las pymes es un proceso cotidiano cuando la actividad a la que se especializa un negocio depende de un producto que no se encuentra en el territorio nacional. Este genera que nuevas fuentes de empleo mediante la apertura de negocios novedosos sean posibles incrementado la productividad del país y formando que las relaciones internacionales entre empresas sean sólidas.

Muchas empresas sin importar los resultados económicos o las situaciones actuales mantienen como una carta de garantía, la existencia de cualquier plan - programa que permita adelantarse a los impactos que generen situaciones aleatorias impredecibles a fin de evitar que estos provoquen alteraciones en la actividad cotidiana de un negocio.

Para la definición de estos planes es necesario conocer lo que se desea alcanzar y la temporalidad del mismo. Con el fin de cumplir las metas que se tracen en el plan, se requiere la formulación de actividades que estén relacionadas al giro cotidiano a la empresa.

Este plan además de convertirse en una contingencia, puede ser tomado también para la mejora de las actividades de la empresa donde se puedan detectar falencias por lo que la determinación de puntos de soporte a través de estrategias sea a corto o a largo plazo es una opción viable.

La finalidad del desarrollo de esta propuesta consiste en crear un plan de acción para evitar un impacto en las actividades ordinarias en la Importadora Jorua Cia. Ltda., donde una serie de actividades diseñadas permitirán evitar cualquier contratiempo en el futuro.

##### **4.2 Propósito general**

- Diseñar un modelo de contingencia con la finalidad de evitar inconvenientes en el proceso de importación a causa de las limitaciones actuales de la negociación internacional.

## Específicos

- Establecer las actividades necesarias que permitan asegurar la importación de productos farmacéuticos para la empresa.
- Dar seguimiento a las actividades a establecerse dentro del proceso de la importación de los productos farmacéuticos para la empresa.

## Desarrollo

Se han desarrollado las siguientes actividades con la finalidad de asegurar la importación de los productos farmacéuticos ante la posible probabilidad de existir cambios o algún impacto las limitaciones en la negociación internacional.

### Actividad 1.

**Tabla 28. Actividades del Plan de Acción**

<b>Actividad:</b> Reforzar las relaciones comerciales con las empresas proveedoras de fármacos a nivel internacional			
<b>Objetivo:</b> Buscar acuerdos que ayuden a fortalecer la negociación con los proveedores de los fármacos, a fin de lograr beneficios en ambas partes y evitar inconvenientes futuros por cualquier restricción impuesta que pueda perjudicar los contratos.			
<b>Área Implicada:</b> Administrativa de la Importadora Jorua Cia. Ltda.			
Medidas sugeridas	Acciones Estratégicas	Responsable	Plazos
Idear estrategias que beneficien a ambas partes al momento de llevar a cabo las negociaciones	<ul style="list-style-type: none"><li>- Desarrollo de estrategia de negociación el proveedor</li><li>- Crear opciones de apoyo a las empresas negociantes en el territorio nacional, mediante estrategias de marketing</li></ul>	- Jefe Administrativo	1 año

*Elaborado por el autor*

## Actividad 2.

**Tabla 29. Actividades del Plan de Acción**

<b>Actividad:</b> Identificar fortalezas y amenazas en el ámbito comercial internacional relacionado a los fármacos que importa Jorua Cia. Ltda.			
<b>Objetivo:</b> Detectar los puntos fuertes y débiles del ámbito internacional durante el proceso de importación de los productos farmacéuticos			
<b>Área Implicada:</b> Administrativa y Contable de la Importadora Jorua Cia. Ltda.			
Medidas sugeridas	Acciones Estratégicas	Responsable	Plazos
Analizar los diferentes puntos que se vinculen a los aspectos positivos y negativos relacionados a la negociación internacional de los fármacos que importa Jorua Cia. Ltda.	- Realización de la matriz FODA  -Análisis minucioso de las fortalezas y amenazas	- Jefe Administrativo  - Jefe Contable	1 año

*Elaborado por el autor*

## Actividad 3.

**Tabla 30. Actividades del Plan de Acción**

<b>Actividad:</b> Establecer un plan de adquisición adicional de fármacos, en caso de presentarse el surgimiento de nuevas limitaciones para la negociación internacional de productos farmacéuticos			
<b>Objetivo:</b> Anticipar situaciones emergentes que afecten a la adquisición de fármacos de manera inesperada			
<b>Área Implicada:</b> Administrativa, Contable y Gerencia de la Importadora Jorua Cia. Ltda.			
Medidas sugeridas	Acciones Estratégicas	Responsable	Plazos
Establecer las bases para crear un plan de anticipación para la adquisición de mercadería adicional	-Diseño de un plan de anticipación para la adquisición de mercadería extra  -Concertar acuerdos que faciliten la adquisición de mercadería con la empresa proveedora	- Jefe Administrativo  - Jefe Contable  - Gerencia	1 año

*Elaborado por el autor*

#### Actividad 4.

**Tabla 31. Actividades del Plan de Acción**

<b>Actividad:</b> Determinar un registro de proveedores de fármacos nacionales e internacionales			
<b>Objetivo:</b> Estudiar los posibles proveedores de fármacos nacionales e internacionales, los cuales distribuyan los productos que comercializa la empresa; como medida de prevención ante el surgimiento de cambios en el proceso de importación.			
<b>Área Implicada:</b> Administrativa, Contable de la Importadora Jorua Cia. Ltda.			
Medidas sugeridas	Acciones Estratégicas	Responsable	Plazos
Investigar las características de los productos farmacéuticos, con el fin de obtener un registro apropiado y completo	- Estudio de mercado de los diferentes proveedores de fármacos en el mundo  -Estudio de factibilidad de empresas cuyos requerimientos se acoplen a los procesos de la empresa	- Jefe Administrativo  - Jefe Contable	1 año

*Elaborado por el autor*

#### Actividad 5.

**Tabla 32. Actividades del Plan de Acción**

<b>Actividad:</b> Analizar la adquisición de productos genéricos fabricados en el Ecuador			
<b>Objetivo:</b> Buscar métodos que permitan un reemplazo del stock actualmente ofrecido por la Importadora Jorua Cia. Ltda. mediante el uso de productos sustitutos			
<b>Área Implicada:</b> Administrativa, Contable y Gerencial de la Importadora Jorua Cia. Ltda.			
Medidas sugeridas	Acciones Estratégicas	Responsable	Plazos
Análisis comparativos entre los productos ofertados por las importadoras y las empresas locales en el Ecuador	- Cotizar los productos genéricos fabricados en nuestro país  -Concertar con asesores comerciales las características de los productos genéricos	- Jefe Administrativo  - Jefe Contable  - Gerencia	1 año

*Elaborado por el autor*

**Tabla 33. Control de Tareas por Objetivos**

<b>Objetivos Tarea / Actividad</b>			
Reforzar las relaciones comerciales con las empresas proveedoras de fármacos a nivel internacional			
<b>Responsabilidad Persona / Área</b>	<b>Plazo Fecha / Prevista</b>	<b>Cambios</b>	<b>Resultado</b>
Jefe Administrativo	1 año	Estudiar nuevas vías para asegurar una relación sana con las empresas proveedoras actuales	Alcanzar negociaciones comprensibles y favorecedoras tanto para la Importadora Jorua Cia. Ltda. como para proveedores
<b>Objetivos Tarea / Actividad</b>			
Identificar fortalezas y amenazas en el ámbito comercial internacional relacionado a los fármacos que importa Jorua Cia. Ltda.			
<b>Responsabilidad Persona / Área</b>	<b>Plazo Fecha / Prevista</b>	<b>Cambios</b>	<b>Resultado</b>
- Jefe Administrativo  - Jefe Contable	1 año	Realizar una nueva investigación actualizada de fortalezas y amenazas, teniendo en cuenta que puede generarse la aparición de factores limitantes nuevos en el mercado	Obtener una información más actualizada y comprensible para la negociación internacional
<b>Objetivos Tarea / Actividad</b>			
Establecer un plan de adquisición adicional de fármacos, en caso de presentarse el surgimiento de nuevas limitaciones para la negociación internacional de productos farmacéuticos			
<b>Responsabilidad Persona / Área</b>	<b>Plazo Fecha / Prevista</b>	<b>Cambios</b>	<b>Resultado</b>
- Jefe Administrativo  - Jefe Contable  - Gerencia	1 año	Extender la cantidad o el tipo de productos requeridos para evitar que exista un desabastecimiento de fármacos a largo plazo	Hacer frente a las posibles restricciones sobre importaciones que puedan surgir en el transcurso de la ejecución del plan de adquisición
<b>Objetivos Tarea / Actividad</b>			
Determinar un registro de proveedores de fármacos nacionales e internacionales			



<b>Responsabilidad Persona / Área</b>	<b>Plazo Fecha / Prevista</b>	<b>Cambios</b>	<b>Resultado</b>
- Jefe Administrativo  - Jefe Contable  - Gerencia	1 año	Efectuar un estudio factorial que permita conocer las nuevas modalidades de comercialización de fármacos para las empresas que se encuentren registradas en el catálogo de proveedores de la empresa	Obtener un incremento de información sobre los proveedores vinculados al ámbito internacional
<b>Objetivos Tarea / Actividad</b>			
Analizar la adquisición de productos genéricos fabricados en el Ecuador			
<b>Responsabilidad Persona / Área</b>	<b>Plazo Fecha / Prevista</b>	<b>Cambios</b>	<b>Resultado</b>
- Jefe Administrativo  - Jefe Contable  - Gerencia	1 año	Realizar un estudio comparativo que permita conocer los beneficios y desventajas de los productos genéricos contra los productos internacionales	Obtener conocimiento adicional las ventajas que pueden tener los productos nacionales como internacionales

*Elaborado por el autor*

## CONCLUSIONES

Una vez finalizado el proceso investigativo sobre los factores limitantes de la negociación internacional de productos farmacéuticos de las Pymes – caso Importadora Jorua Cia. Ltda., mediante la revisión de la información teórica, e información numérica y estadística, sustraída tanto de fuentes respaldadas por autores como de datos entregados por la empresa de estudio se ha podido concluir los siguientes hechos:

- En la actualidad la existencia de factores o restricciones que limitan al proceso de importación se considera una variable que afecta a muchas empresas pequeñas, aun mas las que dependen de materia prima adquirida en suelo extranjero, por lo que la aparición de estos limitantes genera un retroceso en el desarrollo de este tipo de empresas. Tomando como objeto a la Importadora Jorua Cia. Ltda. la misma que adquiere su mercadería por contacto internacional representa una complicación que es anticipada en casa periodo financiero con el fin de evitar el surgimiento vinculado al stock del negocio.
- El proceso de adquisición de mercadería para la importadora Jorua Cia. Ltda. es dificultoso dado la existencia de la gran cantidad de requisitos que se necesitan para su ingreso al país, además las actuales disposiciones por causa de la pandemia covid-19 mantienen una limitación en relación a productos farmacéuticos para su comercialización internacional siendo este un factor de interés para la empresa.
- Se considera a las normas del Estado como un limitante para la negociación internacional con el importar productos farmacéuticos ya que además de los requisitos solicitados en la aduana existen restricciones para el ingreso de ciertos medicamentos al país.
- Las finanzas de la empresa tras una serie de cifras inconsistentes en años anteriores han mejorado para el 2020, ya que se ha invertido en un mayor stock de mercaderías para la venta con la finalidad de evitar posibles contratiempos en el futuro, a causa de la pandemia actualmente presentada, por el surgimiento de nuevas limitaciones para la adquisición de productos fármacos.

- La propuesta enfocada a los factores limitantes en la negociación internacional de productos farmacéuticos pymes (Importadora Jorua Cia. Ltda.) se desarrolló mediante un Plan de Acción para Salvaguardar la Importación de estos Productos, establecidas en cinco actividades las mismas que llevan su respectivo control, con la finalidad de que en el corto plazo ayude y brinde los beneficios correspondientes al momento de realizar el proceso de importación de los fármacos.

Las 5 actividades se basan en permite buscar acuerdos que ayuden a fortalecer la negociación con los proveedores de los fármacos; detectar los puntos fuertes y débiles del ámbito internacional durante el proceso de importación de los productos farmacéuticos; orienta a anticipar situaciones emergentes que afecten a la adquisición de fármacos de manera inesperada; ayudar a estudiar los posibles proveedores de fármacos nacionales e internacionales y permitir buscar métodos que permitan un reemplazo del stock actualmente ofrecido por la Importadora Jorua Cia. Ltda. Mediante el uso de productos sustitutos.

## **RECOMENDACIONES**

De acuerdo a las conclusiones, se recomienda lo siguiente:

- Se recomienda dar un seguimiento periódico a las nuevas limitaciones que puedan presentarse en el futuro y que sean una amenaza significativa para el proceso de adquisición de las mercaderías, con el fin de diseñar estrategias para hacer frente a los problemas que conlleven esta situación.
- Otra recomendación se enfoca en mantener una anticipación durante el proceso de adquisición de las mercaderías, para evitar que la falta de un requisito o una complicación que afecte a la negociación internacional impida la compra de los materiales que se ofertan en la empresa estudiada.
- Se recomienda la ejecución de cotizaciones de productos farmacéuticos actualmente a fin de adelantarse a posibles rebrotes de coronavirus, que causarían que la venta internacional de fármacos no se concrete, rompiendo el ciclo de una adquisición periódica de artículos farmacéuticos.
- Se recomienda que la propuesta sea puesta en conocimiento y discutida con personal administrativo, contable y gerencia de la Importadora Jorua Cia. Ltda., que proporcione opiniones sobre lo sugerido, con el objetivo de que su criterio sirva como aporte a la mejora y progreso de las actividades fijadas que ayude a llevar a cabo de forma rápida, ágil y correcta el proceso de la negociación internacional.

## REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Banco Central del Ecuador. (2019). Sector Farmaceutico Ecuatoriano. Quito.
- (CEPAL), C. E. (2020). Las restricciones a la exportación de productos médicos dificultan los esfuerzos por contener la enfermedad por coronavirus (COVID-19) en América Latina y el Caribe. Chile.
- Agencia Nacional de Regulacion, C. y. (Noviembre de 2015). GUÍA DE USUARIO BUENAS PRÁCTICAS DE RECEPCIÓN, ALMACENAMIENTO Y DISPENSACIÓN DE MEDICAMENTOS EN FARMACIAS Y BOTIQUINES. Obtenido de <https://www.controlsanitario.gob.ec/>: [https://www.controlsanitario.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2015/12/ge-d.2.1-est-05\\_guia\\_dispensacion\\_socializaci%C3%93n.pdf](https://www.controlsanitario.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2015/12/ge-d.2.1-est-05_guia_dispensacion_socializaci%C3%93n.pdf)
- Antonio Quezada Pavón . (enero de 2011). La Industria Farmacéutica en el Ecuador: Mirando Hacia Adelante. Obtenido de <http://www.espae.espol.edu.ec/>: [https://www.espae.espol.edu.ec/wp-content/uploads/2011/12/EyE\\_Industria\\_Farmaceutica\\_2011.pdf](https://www.espae.espol.edu.ec/wp-content/uploads/2011/12/EyE_Industria_Farmaceutica_2011.pdf)
- Banco Central del Ecuador. (2020). Evolucion de la Balanza Comercial. Enero - Junio 2020 . Quito.
- Bank watch ratings S.A . (Enero de 2019). Bank watch ratings S.A - Calificadora de Riesgo. Obtenido de Bank watch ratings S.A - Calificadora de Riesgos : <https://www.bankwatchratings.com/noticias/187-sectorial-farmaceutico-enero-2019>
- Cámara de Industrias de Guayaquil. (5 de junio de 2019). Industrias - issuu. Obtenido de issuu.com: [https://issuu.com/industrias/docs/cig-estudiosectorial\\_farmaceutico](https://issuu.com/industrias/docs/cig-estudiosectorial_farmaceutico)
- CODIGO ORGANICO DE LA PRODUCCION, COMERCIO E INVERSIONES, COPCI. (21 de agosto de 2018). Correos del Ecuador.

Obtenido de <https://www.correosdelecuador.gob.ec/>:  
<https://www.correosdelecuador.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2018/11/COPCI.pdf>

- Comercio, E. (20 de Agosto de 2013). El Comercio. Obtenido de <https://www.elcomercio.com/>:  
<https://www.elcomercio.com/tendencias/ricardo-aman-50-poblacion-urbana.html>
- COMITÉ DE COMERCIO EXTERIOR. (2017). NOMENCLATURA DE DESIGNACIÓN Y CODIFICACIÓN DE. Quito: Ministerio del Comercio Exterior.
- Ecuador, M. d. (2011). Código de la Producción. Obtenido de [http://www.mipro.gob.ec/index.php?option=com\\_content&view=article&id=293&Itemid=141](http://www.mipro.gob.ec/index.php?option=com_content&view=article&id=293&Itemid=141)
- Ecuador, S. N. (9 de Octubre de 2020). Aduana. Obtenido de <https://www.aduana.gob.ec/>: <https://www.aduana.gob.ec/introduccion/>
- Ferre, G. G. (2005). Investigación comercial. Madrid: ESIC.
- Francisco N. Rodríguez C., M.B.A. (2007). GENERALIDADES ACERCA DE LAS TÉCNICAS DE INVESTIGACIÓN CUANTITATIVA. Paradigmas, Vol 2, No. 1 , pp. 9 - 39.
- García Padilla, V. M. (2015). Análisis Financiero: Un enfoque integral. México: Grupo Editorial Patria.
- González, P. C. (8 de Agosto de 2017). Diario El Comercio. Obtenido de EL COMERCIO: <https://www.elcomercio.com/actualidad/importaciones-sector-farmaceutico-supera-exportaciones.html>
- Guerrero, G. (Junio de 2020). Liderazgo transformacional para incrementar la competitividad de las PYMES del sector farmacéutico de la ciudad de Babahoyo, Provincia de Los Ríos. Guayaquil, Guayas, Ecuador: Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil.

- José Alberto Yuni, C. A. (2006). Técnicas Para Investigar 2. Córdoba: Brujas.
- Lavallo Burguete, A. C. (2016). Análisis financiero. México: Editorial Digital UNID.
- Luis Aguilera Enríquez, M. G. (2016). Factores que impactan la competitividad de las pymes. Mercados y Negocios: Revista de Investigación y Análisis , 116-136.
- Marcelo Icaza Ponce. (12 de Enero de 2011). Resolución SC.Q.ICI.CPAIFRS.11.01 Dispónese que para efectos del registro y preparación de estados financieros, esta Superintendencia califique como PYMES a las personas jurídicas que cumplan varias condiciones. Obtenido de <https://www.oficial.ec/resolucion-scqjicpaifrs1101-disponese-que-efectos-registro-preparacion-estados-financieros-esta>
- Márquez R, M. M. (2019). Configuración económica de la industria farmacéutica. Universidad de los Andes, vol. 22, núm. 38.
- Mascareñas Pérez, J. (2011). Fusiones, adquisiciones y valoración de empresas. Madrid: Editorial del Economista.
- Mohammad Naghi Namakforoosh. (2005). Metodología de la investigación. México: limusa.
- Ordoñez Iturralde, D. D. (Diciembre de 2014). Pymes Ecuatorianas: Comercio Exterior y Fortalecimiento de Mercados Internacionales. Guayaquil, Guayas, Ecuador: Universidad de Guayaquil.
- Orlandi, P. (2013). Las Pymes y su rol en el Comercio Internacional . Buenos aires: Universidad de Palermo.
- Pérez., D. L. (13 de septiembre de 2012). Agencia Nacional de Regulación, Control y Vigilancia Sanitaria (Arcsa). Obtenido de <https://www.controlsanitario.gob.ec/>:  
<https://www.controlsanitario.gob.ec/wp-content/uploads/downloads/2020/06/Creacio%CC%81n-y-competencias-de-Arcsa.pdf>

- Philip Kotler, Kevin Lane Keller. (2006). Dirección de Marketing. Mexico: Pearson.
- Plaza, M. A. (6 de Abril de 2018). Espae.Espol. Obtenido de <http://www.espae.espol.edu.ec/>: <http://www.espae.espol.edu.ec/wp-content/uploads/documentos/IndustriaFarmaceutica.pdf>
- Rengifo Cevallos, S., & Sánchez Rengifo, D. (Septiembre de 2018). Análisis de los Factores que influyen en las importaciones de equipos médicos en la Empresa SGBIOMED CIA. LTDA. Guayaquil, Guayas, Ecuador: Universidad de Guayaquil.
- S., J. D. (2014). TIPOS DE DATOS Y ESCALAS DE MEDIDA. Revista Chilena de Anestesia Vol. 43 Número 2 pp, 109-111.
- Saavedra García, M. L. (2017). Una propuesta para la determinación de la competitividad en la pyme latinoamericana. Obtenido de Pensamiento y Gestión: <https://doi.org/10.1177/0265691415585975>
- Sadornil, D. D. (2013). DICCIONARIO-GLOSARIO DE METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN SOCIAL. Madrid: uned.
- SALUD, L. O. (2015). [salud.gob.ec/](http://salud.gob.ec/). Obtenido de <https://www.salud.gob.ec/>: [salud.gob.ec/wp-content/uploads/2017/03/LEY-ORGÁNICA-DE-SALUD4.pdf](https://www.salud.gob.ec/wp-content/uploads/2017/03/LEY-ORGÁNICA-DE-SALUD4.pdf)
- Sanchez, A. (2019). Sector Farmaceutico Ecuatoriano. Tungurahua: Universidad Tecnica de Ambato.
- Sandoya Valero, E., & Ronquillo Murrieta, G. V. (diciembre 2019). Estrategias de Diferenciación Aplicadas a la Comercialización de Medicamentos e Insumos Medicos de la Importadora Jorua Cia Ltda en la Provincia de los Rios, Ecuador. Revista Académica de Investigación, 32-54.
- Servicio Nacional de Aduana del Ecuador . (Febrero de 2020). <https://www.aduana.gob.ec/>. Obtenido de <https://www.aduana.gob.ec/para-importar/>



- Solleiro, J. L. (2017). Competitiveness and innovation systems: The challenges for Mexico ' s insertion in the global context Competitiveness and innovation systems: the challenges for Mexico ' s insertion in the global context. Technova. Obtenido de <https://doi.org/10.1016/j.technovation.2004.02.005>
- Stenhouse, L. (2018). La investigación como base de la enseñanza. Madrid: Morata.
- Tomás Gallego Izquierdo. (2007). Bases teóricas y fundamentos de la fisioterapia. Madrid: editorial medica panamericana.
- Toranzos, M. (2 de Febrero de 2020). La exportación de fármacos nacionales, un sueño fallido. Expreso.
- Torres Domínguez, A. (2010). Medicamentos y transnacionales farmacéuticas: impacto en el acceso a los medicamentos para los países subdesarrollados. Revista Cubana de Farmacia, v.44 n.1.
- Urmeneta, R. (2016). Dinámica de las empresas exportadoras en América Latina. Obtenido de Cepal: [https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/40296/1/S1600377\\_es.pdf](https://repositorio.cepal.org/bitstream/handle/11362/40296/1/S1600377_es.pdf)
- Valencia Olvera, K. L. (2017). Control de Inventarios de Producción en la Importadora Jorua Cia tda y su Rentabilidad. Babahoyo, Los Rios, Ecuador: Universidad Tecnica de Babahoyo.

# ANEXOS

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERO – ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL 2018



Sistema de declaración de impuestos  
A través de Internet

Obligación Tributaria: 1021 - DECLARACIÓN DE IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES  
 Identificación: 0992173491001 Razon Social: IMPORTADORA JORUA CIA. LTDA.  
 Periodo Fiscal: AÑO 2018 Tipo Declaracion: ORIGINAL  
 Formulario Sustituye:

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR		
<b>CON PARTES RELACIONADAS LOCALES</b>		
Operaciones de activo	003	0.00
Operaciones de pasivo	004	0.00
Operaciones de ingreso	005	0.00
Operaciones de egreso	006	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	007	0.00
<b>CON PARTES RELACIONADAS EN PARAÍSO FISCALES, JURISDICCIONES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES</b>		
Operaciones de activo	008	0.00
Operaciones de pasivo	009	0.00
Operaciones de ingreso	010	0.00
Operaciones de egreso	011	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	012	0.00
<b>CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIONES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR</b>		
Operaciones de activo	013	0.00
Operaciones de pasivo	014	0.00
Operaciones de ingreso	015	0.00
Operaciones de egreso	016	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	017	0.00
<b>TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS</b>	<b>029</b>	<b>0.00</b>
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?	030	No aplica

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA		
<b>ACTIVO</b>		
<b>ACTIVOS CORRIENTES</b>		
Efectivo y equivalentes al efectivo	311	698.60
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES</b>		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES CORRIENTES		
RELACIONADAS		
Locales	312	24733.44
Del exterior	313	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	314	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente			
<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>	<b>PÁGINA</b>
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	1

NO RELACIONADAS		
Locales	315	0.00
Del exterior	316	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	317	0.00
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES		
A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL		
Locales	318	0.00
Del exterior	319	0.00
DIVIDENDOS POR COBRAR		
En efectivo	320	0.00
En activos diferentes del efectivo	321	0.00
OTRAS RELACIONADAS		
Locales	322	0.00
Del exterior	323	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	324	0.00
OTRAS NO RELACIONADAS		
Locales	325	0.00
Del exterior	326	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	327	0.00
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES		
A costo amortizado	328	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otros activos financieros corrientes medidos a costo amortizado (provisiones para créditos incobrables)	329	0.00
A valor razonable	330	0.00
PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR		
Relacionadas	331	0.00
No relacionadas	332	0.00
IMPORTE BRUTO ADEUDADO POR LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN		
Relacionadas	333	0.00
No relacionadas	334	0.00
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES		
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (ISD)	335	0.00
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA)	336	0.00
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	337	247.33
Otros	338	2.20
<b>INVENTARIOS</b>		
Mercaderías en tránsito	339	0.00
Inventario de materia prima (no para la construcción)	340	0.00
Inventario de productos en proceso (excluyendo obras/inmuebles en construcción para la venta)	341	0.00
Inventario de prod. term. y mercad. en almacén (excluyendo obras/inmuebles terminados para la venta)	342	3384.81
Inventario de suministros, herramientas, repuestos y materiales (no para la construcción)	343	0.00
Inventario de materia prima, suministros y materiales para la construcción	344	0.00
Inventario de obras/inmuebles en construcción para la venta	345	0.00
Inventario de obras/inmuebles terminados para la venta	346	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de inventarios por ajuste al valor neto realizable	347	0.00
ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA		
Costo	348	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos no corrientes mantenidos para la venta	349	0.00
<b>ACTIVOS BIOLÓGICOS</b>		



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	2

PLANTAS VIVAS Y FRUTOS EN CRECIMIENTO		
A costo	350	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo	351	0.00
A valor razonable menos los costos de venta	352	0.00
ANIMALES VIVOS		
A costo	353	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo	354	0.00
A valor razonable menos los costos de venta	355	0.00
GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO (PREPAGADOS)		
Propaganda y publicidad prepagada	356	0.00
Arrendamientos operativos pagados por anticipado	357	0.00
Primas de seguro pagadas por anticipado	358	0.00
Otros	359	0.00
Otros Activos Corrientes	360	0.00
<b>TOTAL ACTIVOS CORRIENTES</b>	<b>361</b>	<b>29066.38</b>

**ACTIVOS NO CORRIENTES**

<b>PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO</b>		
TERRENOS		
Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones	362	0.00
Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones	363	0.00
EDIFICIOS Y OTROS INMUEBLES (EXCEPTO TERRENOS)		
Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones	364	0.00
Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones	365	0.00
NAVES, AERONAVES, BARCAZAS Y SIMILARES		
Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones	366	0.00
Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones	367	0.00
MAQUINARIA, EQUIPO, INSTALACIONES Y ADECUACIONES		
Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones	368	0.00
Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones	369	0.00
PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA)		
Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones	370	0.00
Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones	371	0.00
Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito	372	0.00
Muebles y enseres	373	0.00
Equipo de Computación	374	0.00
Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil	375	0.00
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO		
Terrenos	376	0.00
Edificios y otros inmuebles (excepto terrenos)	377	0.00
Naves, aeronaves, barcasas y similares	378	0.00
Maquinaria, equipo, instalaciones y adecuaciones	379	0.00
Equipo de computación	380	0.00
Vehículos, equipo de transporte y caminero móvil	381	0.00
Otros	382	0.00
Otras Propiedades, Planta y Equipo	383	0.00
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO		
Del costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones	384	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>	<b>PÁGINA</b>
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	3

Del ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones	385	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de propiedades, planta y equipo	386	0.00
<b>ACTIVOS INTANGIBLES</b>		
Plusvalía o goodwill (derecho de llave)	387	0.00
Marcas, patentes, licencias y otros similares	388	0.00
Adecuaciones y mejoras en bienes arrendados mediante arrendamiento operativo	389	0.00
Derechos en acuerdos de concesión	390	0.00
Otros	391	0.00
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	392	0.00
(-) Deterioro acumulado de activos intangibles	393	0.00
<b>PROPIEDADES DE INVERSIÓN</b>		
<b>TERRENOS</b>		
A costo	394	0.00
A valor razonable	395	0.00
<b>EDIFICIOS</b>		
A costo	396	0.00
A valor razonable	397	0.00
(-) Depreciación Acumulada de Propiedades de Inversión	398	0.00
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Propiedades de Inversión	399	0.00
<b>ACTIVOS BIOLÓGICOS</b>		
<b>PLANTAS VIVAS Y FRUTOS EN CRECIMIENTO</b>		
A costo	400	0.00
(-) Depreciación acumulada de activos biológicos medidos a costo	401	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo	402	0.00
A valor razonable menos los costos de venta	403	0.00
<b>ANIMALES VIVOS</b>		
A costo	404	0.00
(-) Depreciación acumulada de activos biológicos medidos a costo	405	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo	406	0.00
A valor razonable menos los costos de venta	407	0.00
<b>ACTIVOS PARA EXPLORACIÓN, EVALUACIÓN Y EXPLOTACIÓN DE RECURSOS MINERALES</b>		
Tangibles	408	0.00
Intangibles	409	0.00
(-) Depreciación / amortización acumulada de activos para exploración, evaluación y explotación	410	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos para exploración, evaluación y explotación	411	0.00
<b>INVERSIONES NO CORRIENTES</b>		
<b>EN SUBSIDIARIAS</b>		
Costo	412	0.00
Ajuste acumulado por aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional)	(+/-) 413	0.00
<b>EN ASOCIADAS</b>		
Costo	414	0.00
Ajuste acumulado por aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional)	(+/-) 415	0.00
<b>EN NEGOCIOS CONJUNTOS</b>		
Costo	416	0.00
Ajuste acumulado por aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional)	(+/-) 417	0.00
Otros Derechos Representativos de Capital en Sociedades que no son Subsidiarias, ni Asociadas, ni Negocios Conjuntos	418	0.00
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes	419	0.00
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES</b>		



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR

NÚMERO SERIAL

FECHA RECAUDACIÓN

PÁGINA

SRIDEC2019014115990

871799937840

26-04-2019

4

Cuentas y Documentos por Cobrar Comerciales no Corrientes		
<b>RELACIONADAS</b>		
Locales	420	0.00
Del exterior	421	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	422	0.00
<b>NO RELACIONADAS</b>		
Locales	423	0.00
Del exterior	424	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	425	0.00
<b>OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES</b>		
<b>A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL</b>		
Locales	426	0.00
Del exterior	427	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	428	0.00
<b>OTRAS RELACIONADAS</b>		
Locales	429	0.00
Del exterior	430	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	431	0.00
<b>OTRAS NO RELACIONADAS</b>		
Locales	432	0.00
Del exterior	433	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	434	0.00
<b>OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES</b>		
A costo amortizado	435	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otros activos financieros no corrientes medidos a costo amortizado (provisiones para créditos incobrables)	436	0.00
A valor razonable	437	0.00
<b>PORCIÓN NO CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR</b>		
Relacionadas	438	0.00
No Relacionadas	439	0.00
<b>ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS</b>		
Por diferencias temporarias	440	0.00
Por pérdidas tributarias sujetas a amortización en periodos siguientes	441	0.00
<b>POR CRÉDITOS FISCALES NO UTILIZADOS</b>		
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (ISD)	442	0.00
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	443	0.00
Otros	444	0.00
Otros Activos No Corrientes	445	0.00
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>449</b>	<b>0.00</b>
<b>REVALUACIONES Y REEXPRESIONES DE ACTIVOS (INFORMATIVO)</b>		
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de otras partidas de propiedades, planta y equipo (informativo)	460	0.00
(-) Depreciación acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de otras partidas de propiedades, planta y equipo (informativo)	461	0.00
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos intangibles (informativo)	462	0.00
(-) Amortización acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos intangibles (informativo)	463	0.00
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de propiedades de inversión (informativo)	464	0.00
(-) Depreciación acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de propiedades de inversión (informativo)	465	0.00
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales (informativo)	466	0.00
(-) Depreciación/amortización acumulada del ajustes acumulado por reexpresiones o revaluaciones de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales (informativo)	467	0.00
Total de las revaluaciones y otros ajustes positivos producto de valoraciones financieras excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (informativo)	468	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme a la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	5

(-) Total depreciación acumulada del ajuste acumulado por revaluaciones y otros ajustes negativos producto de valoraciones financieras excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (informativo)	469	0.00
<b>TERRENOS QUE SE EXCLUYEN DEL CÁLCULO DEL ANTICIPO</b>		
Total costo de terrenos en los que se desarrollan actividades agropecuarias (excluyendo sus revaluaciones o reexpresiones) (informativo)	470	0.00
Total deterioro acumulado del costo de terrenos en los que se desarrollan actividades agropecuarias (informativo)	471	0.00
Total costo de terrenos en los que se desarrollan proyectos inmobiliarios para la vivienda de interés social (excluyendo sus revaluaciones o reexpresiones) (informativo)	472	0.00
Total deterioro acumulado del costo de terrenos en los que se desarrollan proyectos inmobiliarios para la vivienda de interés social (informativo)	473	0.00
Total de intereses implícitos no devengados (futuros ingresos financieros en el estado de resultados) por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o cobro diferido (informativo)	474	0.00
Activos (fideicomitados y generados) en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (informativo)	475	0.00
Activos adquiridos por el valor de las utilidades reinvertidas generadas en el periodo anterior al declarado (informativo)	476	0.00
<b>TOTAL DEL ACTIVO</b>	<b>499</b>	<b>29066.38</b>

<b>PASIVO</b>		
<b>PASIVOS CORRIENTES</b>		
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES</b>		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES		
RELACIONADAS		
Locales	511	26037.00
Del exterior	512	0.00
NO RELACIONADAS		
Locales	513	0.00
Del exterior	514	0.00
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES		
A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTÍCIPE, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL		
Locales	515	0.00
Del exterior	516	0.00
DIVIDENDOS POR PAGAR		
En efectivo	517	0.00
En activos diferentes del efectivo	518	0.00
OTRAS RELACIONADAS		
Locales	519	0.00
Del exterior	520	0.00
OTRAS NO RELACIONADAS		
Locales	521	0.00
Del exterior	522	0.00
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - CORRIENTES		
RELACIONADAS		
Locales	523	0.00
Del exterior	524	0.00
NO RELACIONADAS		
Locales	525	0.00
Del exterior	526	0.00
Crédito A Mutuo	527	0.00
Porción Corriente de Obligaciones Emitidas	528	0.00
OTROS PASIVOS FINANCIEROS		
A costo amortizado	529	0.00
A valor razonable	530	0.00
Porción Corriente de Arrendamientos Financieros Por Pagar	531	0.00
Impuesto A La Renta Por Pagar Del Ejercicio	532	0.00

	La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente		
	<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>
	SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019
			<b>PÁGINA</b> 6



<b>PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS</b>			
Participación trabajadores por pagar del ejercicio		533	0.00
Obligaciones con el IESS		534	664.14
Jubilación Patronal		535	0.00
Otros Pasivos Corrientes Por Beneficios a Empleados		536	0.00
<b>PROVISIONES CORRIENTES</b>			
Por garantías		537	0.00
Por desmantelamiento		538	0.00
Por contratos onerosos		539	0.00
Por reestructuraciones de negocios		540	0.00
Por reembolsos a clientes		541	0.00
Por litigios		542	0.00
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios		543	0.00
Otras		544	0.00
<b>PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS</b>			
Anticipos de clientes		545	0.00
Subvenciones del Gobierno		546	0.00
Otros		547	0.00
<b>OTROS PASIVOS CORRIENTES</b>			
Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior)		548	0.00
Otros		549	1567.44
<b>TOTAL PASIVOS CORRIENTES</b>		<b>550</b>	<b>28268.58</b>
<b>PASIVOS NO CORRIENTES</b>			
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES</b>			
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES NO CORRIENTES</b>			
<b>RELACIONADAS</b>			
Locales		553	0.00
Del exterior		554	0.00
<b>NO RELACIONADAS</b>			
Locales		555	0.00
Del exterior		556	0.00
<b>OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES</b>			
<b>A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTÍCIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL</b>			
Locales		557	0.00
Del exterior		558	0.00
<b>OTRAS RELACIONADAS</b>			
Locales		559	0.00
Del exterior		560	0.00
<b>OTRAS NO RELACIONADAS</b>			
Locales		561	0.00
Del exterior		562	0.00
<b>OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - NO CORRIENTES</b>			
<b>RELACIONADAS</b>			
Locales		563	0.00
Del exterior		564	0.00
<b>NO RELACIONADAS</b>			
Locales		565	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	7

Del exterior	566	0.00
Crédito a mutuo	567	0.00
Porción no corriente de obligaciones emitidas	568	0.00
<b>OTROS PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES</b>		
A costo amortizado	569	0.00
A valor razonable	570	0.00
Porción no corriente de arrendamientos financieros por pagar	571	0.00
Pasivo por Impuesto a la Renta diferido	572	0.00
<b>PASIVOS NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS</b>		
Jubilación Patronal	573	0.00
Desahucio	574	0.00
Otros Pasivos No Corrientes Por Beneficios A Empleados	575	0.00
<b>PROVISIONES NO CORRIENTES</b>		
Por garantías	576	0.00
Por desmantelamiento	577	0.00
Por contratos onerosos	578	0.00
Por reestructuraciones de negocios	579	0.00
Por reembolsos a clientes	580	0.00
Por litigios	581	0.00
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios	582	0.00
Otras	583	0.00
<b>PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS</b>		
Anticipos de clientes	584	0.00
Subvenciones del gobierno	585	0.00
Otros	586	0.00
<b>OTROS PASIVOS NO CORRIENTES</b>		
Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior)	587	0.00
Otros	588	0.00
<b>TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>589</b>	<b>0.00</b>
Total de intereses implícitos no devengados (futuros gastos financieros en el estado de resultados) por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o pago diferido (Informativo)	591	0.00
Pasivos incurridos en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo)	592	0.00

**TOTAL DEL PASIVO** 599 28268.58

<b>PATRIMONIO</b>		
Capital suscrito y/o asignado	601	800.00
(-) Capital suscrito no pagado, acciones en tesorería	602	0.00
Aportes de socios, accionistas, partícipes, fundadores, constituyentes, beneficiarios u otros titulares de derechos representativos de capital para futura capitalización	603	0.00
<b>RESERVAS</b>		
Reserva legal	604	0.00
Reserva facultativa	605	0.00
Otras	606	0.00
<b>RESULTADOS ACUMULADOS</b>		
Reserva de capital	607	0.00
Reserva por donaciones	608	0.00
Reserva por valuación (procedente de la aplicación de normas ecuatorianas de contabilidad - NEC)	609	0.00
Superávit por revaluación de inversiones (procedente de la aplicación de normas ecuatorianas de contabilidad - NEC)	610	0.00
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	611	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	8

(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores		612	0.00
Excedente / pérdida del ejercicio anterior (con socios)	(+/-)	613	0.00
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF	(+/-)	614	0.00
Utilidad del ejercicio		615	0.00
Pérdida del ejercicio		616	2.20
Excedente / pérdida del ejercicio económico (con socios)	(+/-)	617	0.00

**OTROS RESULTADOS INTEGRALES ACUMULADOS**

<b>SUPERÁVIT DE REVALUACIÓN ACUMULADO</b>			
Propiedades, Planta y Equipo		618	0.00
Activos intangibles		619	0.00
Otros		620	0.00
Ganancias y pérdidas acumuladas por inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral	(+/-)	621.0	0.00
Ganancias y pérdidas acumuladas por la conversión de estados financieros de un negocio en el extranjero	(+/-)	622.0	0.00
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas	(+/-)	623.0	0.00
La parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo	(+/-)	624.0	0.00
Otros	(+/-)	625.0	0.00
Dividendos declarados (distribuidos) a favor de titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (Informativo)		626	0.00
Dividendos pagados (liquidados) a titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (Informativo)		627	0.00

**TOTAL DEL PATRIMONIO** 698 797.80

**TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO** 699 29066.38

**ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL**

**INGRESOS**

**INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS**

		Total ingresos	Valor exento / no objeto
<b>VENTAS LOCALES DE BIENES</b>			
Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA	6001	0.00	6002 0.00
Gravadas con tarifa 0% de iva o exentas de IVA	6003	24733.44	6004 0.00
<b>PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS</b>			
Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA	6005	0.00	6006 0.00
Gravadas con tarifa 0% de iva o exentas de IVA	6007	0.00	6008 0.00
<b>EXPORTACIONES NETAS</b>			
De bienes	6009	0.00	6010 0.00
De servicios	6011	0.00	6012 0.00
<b>Por prestación de servicios de construcción</b>			
Obtenidos bajo la modalidad de comisiones o similares (relaciones de agencia)	6013	0.00	6014 0.00
Obtenidos por arrendamientos operativos	6015	0.00	6016 0.00
	6017	0.00	6018 0.00

**OTROS INGRESOS**

		Total ingresos	Valor exento / no objeto
<b>POR REGALÍAS Y OTRAS CESIONES DE DERECHOS</b>			
A residentes o establecidas en Ecuador	6019	0.00	6020 0.00
A no residentes ni establecidas en Ecuador	6021	0.00	6022 0.00
<b>POR DIVIDENDOS</b>			
Procedentes de sociedades residentes o establecidas en Ecuador	6023	0.00	6024 0.00
Procedentes de sociedades no residentes ni establecidas en Ecuador	6025	0.00	6026 0.00
<b>Ganancias netas por mediciones de activos biológicos a valor razonable menos costos de venta</b>			
Ganancias netas por medición de propiedades de inversión a valor razonable	6027	0.00	6028 0.00
Ganancias netas por medición de instrumentos financieros a valor razonable	6029	0.00	6030 0.00
Ganancias netas por diferencias de cambios	6031	0.00	6032 0.00
	6033	0.00	6034 0.00



<b>La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente</b>			
<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>	<b>PÁGINA</b>
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	9

Utilidad en venta de propiedades, planta y equipo	6035	0.00	6036	0.00
Utilidad en la enajenación de derechos representativos de capital	6037	0.00	6038	0.00
Ingresos devengados por subvenciones del gobierno y otras ayudas gubernamentales	6039	0.00	6040	0.00

**GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE DETERIORO EN EL VALOR**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
De activos financieros (reversión de provisiones para créditos incobrables)	6041	0.00
De inventarios	6043	0.00
De activos no corrientes mantenidos para la venta	6045	0.00
De activos biológicos	6047	0.00
De propiedades, planta y equipo	6049	0.00
De activos intangibles	6051	0.00
De propiedades de inversión	6053	0.00
De activos de exploración, evaluación y explotación de recursos minerales	6055	0.00
De inversiones no corrientes	6057	0.00
Otras	6059	0.00

**GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Por garantías	6061	0.00
Por desmantelamientos	6063	0.00
Por contratos onerosos	6065	0.00
Por reestructuraciones de negocios	6067	0.00
Por reembolsos a clientes	6069	0.00
Por litigios	6071	0.00
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios	6073	0.00
Otras	6075	0.00

**GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Jubilación patronal y desahucio	6077	0.00
Otros	6079	0.00

**RENTAS NETAS PROVENIENTES DE DONACIONES Y APORTACIONES (PARA USO DE INSTITUCIONES DE CARÁCTER PRIVADOS SIN FINES DE LUCRO)**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
De recursos públicos	6081	0.00
De otras locales	6083	0.00
Del exterior	6085	0.00

**POR REEMBOLSOS DE SEGUROS**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Por lucro cesante	6087	0.00
Otros	6089	0.00

**Provenientes del exterior**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Otros	6091	0.00

**INGRESOS FINANCIEROS Y OTROS NO OPERACIONALES**

**INGRESOS FINANCIEROS**

**ARRENDAMIENTO MERCANTIL**

**RELACIONADAS**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6095	0.00
Del exterior	6097	0.00

**NO RELACIONADAS**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6099	0.00
Del exterior	6101	0.00

**COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)**



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	10

RELACIONADAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6103	0.00	6104 0.00
Del exterior	6105	0.00	6106 0.00
NO RELACIONADAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6107	0.00	6108 0.00
Del exterior	6109	0.00	6110 0.00
INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
RELACIONADAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6111	0.00	6112 0.00
Del exterior	6113	0.00	6114 0.00
NO RELACIONADAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6115	0.00	6116 0.00
Del exterior	6117	0.00	6118 0.00
INTERESES DEVENGADOS CON TERCEROS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
RELACIONADAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6119	0.00	6120 0.00
Del exterior	6121	0.00	6122 0.00
NO RELACIONADAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local	6123	0.00	6124 0.00
Del exterior	6125	0.00	6126 0.00
Intereses implícitos devengados por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o cobro diferido	6127	0.00	6128 0.00
Otros	6129	0.00	6130 0.00
		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Ganancias por medición de inversiones en asociadas y negocios conjuntos al método de la participación (valor patrimonial proporcional)	6131	0.00	6132 0.00
Otros	6133	0.00	6134 0.00
		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Ganancias netas procedentes de actividades discontinuadas	6135	0.00	6136 0.00
<b>TOTAL INGRESOS</b>			<b>6999 24733.44</b>
Ventas netas de propiedades, planta y equipo (Informativo)			6140 0.00
Ingresos por reembolso como intermediario / monto total facturado por operadoras de transporte con puntos de emisión asignados a socios (Informativo)			6141 0.00
Dividendos declarados (distribuidos) a favor del contribuyente en el ejercicio fiscal (Informativo)			6142 0.00
Dividendos cobrados (recaudados) por el contribuyente en el ejercicio fiscal (Informativo)			6143 0.00
Ingresos obtenidos por las organizaciones previstas en la Ley de economía popular y solidaria (Informativo)			
Utilidades (Informativo)			6144 0.00
Excedentes (Informativo)			6145 0.00
Monto total facturado por comisionistas y similares (relaciones de agencia) (Informativo)			
Correspondiente a los valores brutos de los bienes o servicios vendidos bajo la modalidad de comisiones o similares (Informativo)			6146 0.00
Valor total correspondiente a las comisiones, descuentos, primas y similares sobre los valores brutos de los bienes o servicios vendidos bajo la modalidad de comisiones o similares (Informativo)			6147 0.00
Ingresos generados por compañías de transporte internacional por sus operaciones habituales de transporte (Informativo)			6148 0.00
Ingresos generados en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo)			6149 0.00
Ingresos no objeto de impuesto a la renta			6150 0.00
Ingresos obtenidos en dinero electrónico (Informativo)			6151 0.00
<b>COSTOS Y GASTOS</b>			
<b>COSTO DE VENTAS</b>			
		Costo	Gasto Valor no deducible



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme a la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	11

Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7001	0.00				
Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7004	26037.00			7006	0.00
Importaciones de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7007	0.00	7008	0.00	7009	0.00
(-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7010	3384.81				
Inventario inicial de materia prima	7013	0.00				
Compras netas locales de materia prima	7016	0.00			7018	0.00
Importaciones de materia prima	7019	0.00			7021	0.00
(-) Inventario final de materia prima	7022	0.00				
Inventario inicial de productos en proceso	7025	0.00				
(-) Inventario final de productos en proceso	7028	0.00				
Inventario inicial productos terminados	7031	0.00				
(-) Inventario final de productos terminados	7034	0.00				
(+ / -) Ajustes	(+/-) 7037	0.00	(+/-) 7038	0.00	(+/-) 7039	0.00

**GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS Y HONORARIOS**

	Costo	Gasto	Valor no deducible			
Sueldos, salarios y demás remuneraciones que constituyen materia gravada del IESS	7040	1567.44	7041	0.00	7042	0.00
Beneficios sociales, indemnizaciones y otras remuneraciones que no constituyen materia gravada del IESS	7043	325.57	7044	0.00	7045	0.00
Aporte a la seguridad social (incluye fondo de reserva)	7046	190.44	7047	0.00	7048	0.00
Honorarios profesionales y dietas	7049	0.00	7050	0.00	7051	0.00
Honorarios y otros pagos a no residentes por servicios ocasionales	7052	0.00	7053	0.00	7054	0.00
Jubilación patronal	7055	0.00	7056	0.00	7057	0.00
Desahucio	7058	0.00	7059	0.00	7060	0.00
Otros	7061	0.00	7062	0.00	7063	0.00

**GASTOS POR DEPRECIACIONES**

DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	Costo	Gasto	Valor no deducible			
Acelerada	7064	0.00	7065	0.00	7066	0.00
No acelerada	7067	0.00	7068	0.00	7069	0.00

	Costo	Gasto	Valor no deducible			
Del costo histórico de propiedades de inversión	7070	0.00	7071	0.00	7072	0.00
Del costo histórico de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales	7073	0.00	7074	0.00	7075	0.00

DEL AJUSTE ACUMULADO POR REEXPRESIONES O REVALUACIONES	Costo	Gasto	Valor no deducible			
Propiedades, planta y equipo	7076	0.00	7077	0.00	7078	0.00
Propiedades de inversión	7079	0.00	7080	0.00	7081	0.00
Activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales	7082	0.00	7083	0.00	7084	0.00
Otros	7085	0.00	7086	0.00	7087	0.00

De Activos Biológicos	Costo	Gasto	Valor no deducible			
De Activos Biológicos	7088	0.00	7089	0.00	7090	0.00
Otras depreciaciones	7091	0.00	7092	0.00	7093	0.00

**GASTOS POR AMORTIZACIONES**

DEL COSTO HISTÓRICO DE Activos Intangibles	Costo	Gasto	Valor no deducible			
DEL COSTO HISTÓRICO DE Activos Intangibles	7094	0.00	7095	0.00	7096	0.00
Del costo histórico de activos para la exploración evaluación y explotación de recursos minerales	7097	0.00	7098	0.00	7099	0.00

DEL AJUSTE ACUMULADO POR REEXPRESIONES O REVALUACIONES	Costo	Gasto	Valor no deducible			
Activos intangibles	7100	0.00	7101	0.00	7102	0.00
Activos para la exploración. Evaluación y explotación de recursos minerales	7103	0.00	7104	0.00	7105	0.00
Otros	7106	0.00	7107	0.00	7108	0.00

Otras amortizaciones	Costo	Gasto	Valor no deducible			
Otras amortizaciones	7109	0.00	7110	0.00	7111	0.00

**PERDIDAS NETAS POR DETERIORO EN EL VALOR**



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	12

	Costo		Gasto		Valor no deducible		
De activos financieros (de provisiones para créditos incobrables)			7113	0.00	7114	0.00	
De inventarios	7115	0.00	7116	0.00	7117	0.00	
De activos no corrientes mantenidos para la venta			7119	0.00	7120	0.00	
De activos biológicos			7122	0.00	7123	0.00	
De propiedades, planta y equipo	7124	0.00	7125	0.00	7126	0.00	
De activos intangibles	7127	0.00	7128	0.00	7129	0.00	
De propiedades de inversión			7131	0.00	7132	0.00	
De activos de exploración, evaluación y explotación de recursos minerales			7134	0.00	7135	0.00	
De inversiones no corrientes			7137	0.00	7138	0.00	
Otras	7139	0.00	7140	0.00	7141	0.00	
<b>GASTOS DE PROVISIONES</b>							
	Costo		Gasto		Valor no deducible		
Por garantías	7142	0.00	7143	0.00	7144	0.00	
Por desmantelamientos	7145	0.00	7146	0.00	7147	0.00	
Por contratos onerosos			7149	0.00	7150	0.00	
Por reestructuraciones de negocios			7152	0.00	7153	0.00	
Por reembolsos a clientes			7155	0.00	7156	0.00	
Por litigios			7158	0.00	7159	0.00	
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios	7160	0.00	7161	0.00	7162	0.00	
Otros	7163	0.00	7164	0.00	7165	0.00	
<b>PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS FIJOS</b>							
	Costo		Gasto		Valor no deducible		
Relacionadas	7166	0.00	7167	0.00	7168	0.00	
No relacionadas	7169	0.00	7170	0.00	7171	0.00	
<b>OTROS GASTOS</b>							
	Costo		Gasto		Valor no deducible		
Promoción y publicidad			7173	0.00	7174	0.00	
Transporte			7176	0.00	7177	0.00	
Consumo de combustibles y lubricantes	7178	0.00	7179	0.00	7180	0.00	
Gastos de viaje			7182	0.00	7183	0.00	
Gastos de gestión			7185	0.00	7186	0.00	
Arrendamientos operativos			7188	0.00	7189	0.00	
Suministros, herramientas, materiales y repuestos	7190	0.00	7191	0.00	7192	0.00	
Pérdida en la enajenación de derechos representativos de capital			7194	0.00	7195	0.00	
Mantenimiento y reparaciones	7196	0.00	7197	0.00	7198	0.00	
Mermas	7199	0.00	7200	0.00	7201	0.00	
Seguros y reaseguros (primas y cesiones)	7202	0.00	7203	0.00	7204	0.00	
Gastos indirectos asignados desde el exterior por partes relacionadas	7205	0.00	7206	0.00	7207	0.00	
Impuestos, contribuciones y otros	7208	0.00	7209	0.00	7210	0.00	
<b>COMISIONES Y SIMILARES (DIFERENTES DE LAS COMISIONES POR OPERACIONES FINANCIERAS)</b>							
RELACIONADAS		Costo		Gasto		Valor no deducible	
Local		7211	0.00	7212	0.00	7213	0.00
Del exterior		7214	0.00	7215	0.00	7216	0.00
NO RELACIONADAS		Costo		Gasto		Valor no deducible	
Local		7217	0.00	7218	0.00	7219	0.00
Del exterior		7220	0.00	7221	0.00	7222	0.00
<b>OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTARÍA Y SIMILARES</b>							
RELACIONADAS		Costo		Gasto		Valor no deducible	



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	13

Local	7223	0.00	7224	0.00	7225	0.00
Del exterior	7226	0.00	7227	0.00	7228	0.00
<b>NO RELACIONADAS</b>	<b>Costo</b>		<b>Gasto</b>		<b>Valor no deducible</b>	
Local	7229	0.00	7230	0.00	7231	0.00
Del exterior	7232	0.00	7233	0.00	7234	0.00
	<b>Costo</b>		<b>Gasto</b>		<b>Valor no deducible</b>	
Instalación, organización y similares	7235	0.00	7236	0.00	7237	0.00
IVA que se carga al costo o gasto	7238	0.00	7239	0.00	7240	0.00
Servicios públicos	7241	0.00	7242	0.00	7243	0.00
Pérdidas por siniestros			7245	0.00	7246	0.00
Otros	7247	0.00	7248	0.00	7249	0.00
<b>GASTOS FINANCIEROS Y OTROS NO OPERACIONALES</b>						
GASTOS FINANCIEROS						
ARRENDAMIENTO MERCANTIL						
RELACIONADAS						
Local			7251	0.00	7252	0.00
Del exterior			7254	0.00	7255	0.00
NO RELACIONADAS						
Local			7257	0.00	7258	0.00
Del exterior			7260	0.00	7261	0.00
COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)						
RELACIONADAS						
Local			7263	0.00	7264	0.00
Del exterior			7266	0.00	7267	0.00
NO RELACIONADAS						
Local			7269	0.00	7270	0.00
Del exterior			7272	0.00	7273	0.00
INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS						
RELACIONADAS						
Local			7275	0.00	7276	0.00
Del exterior			7278	0.00	7279	0.00
NO RELACIONADAS						
Local			7281	0.00	7282	0.00
Del exterior			7284	0.00	7285	0.00
INTERESES PAGADOS A TERCEROS						
RELACIONADAS						
Local			7287	0.00	7288	0.00
Del exterior			7290	0.00	7291	0.00
NO RELACIONADAS						
Local			7293	0.00	7294	0.00
Del exterior			7296	0.00	7297	0.00
Reversiones del descuento de provisiones que fueron reconocidas a su valor presente						
			7299	0.00	7300	0.00
Intereses implícitos devengados por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o pago diferido						
			7302	0.00	7303	0.00
Otros						
			7305	0.00	7306	0.00
Pérdidas por medición de inversiones en asociadas y negocios conjuntos al método de la participación (valor patrimonial proporcional)						
			7308	0.00	7309	0.00
Otros						
			7311	0.00	7312	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme a la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	14



	Gasto		Valor no deducible	
Pérdidas netas procedentes de actividades discontinuadas	7314	0.00	7315	0.00
<b>TOTAL COSTOS</b>			7991	24735.64
<b>TOTAL GASTOS</b>			7992	0.00
<b>TOTAL COSTOS Y GASTOS</b>			7999	24735.64
Baja de inventario (Informativo)			7901	0.00
Pago por reembolso como reembolsante / monto total facturado por socios por puntos de emisión a operadoras de transporte (Informativo)			7902	0.00
Pago por reembolso como intermediario (Informativo)			7903	0.00
No. de RUC del profesional que realizó el cálculo actuarial para el contribuyente (Informativo)			7904	
Costos y gastos generados en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo)			7905	0.00
Gastos atribuidos a ingresos no objeto de impuesto a la renta			7906	0.00
Costos y gastos realizados con dinero electrónico (Informativo)			7907	0.00
Incentivos ley de solidaridad (deducción por inversiones nuevas, exoneración para ifis y compensación por el exceso de las contribuciones solidarias) trasladar la porción de los valores declarados en la casilla 810			7908	0.00
<b>CONCILIACIÓN TRIBUTARIA</b>				
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>			801	0.00
<b>PÉRDIDA DEL EJERCICIO</b>			802	2.20
<b>CÁLCULO DE BASE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES</b>				
	Generación		Reversión	
Ingresos por mediciones de activos biológicos al valor razonable menos costos de venta	094	0.00	095	0.00
Pérdidas, costos y gastos por mediciones de activos biológicos al valor razonable menos costos de venta	096	0.00	097	0.00
Base de cálculo de participación a trabajadores			098	0.00
<b>DIFERENCIAS PERMANENTES</b>				
(-) Participación a trabajadores			803	0.00
(-) Dividendos exentos y efectos por método de participación (valor patrimonial proporcional)	campos: 6024 + 6026 + 6132		804	0.00
(-) Otras rentas exentas e ingresos no objeto de impuesto a la Renta			805	0.00
(+) Gastos no deducibles locales			806	0.00
(+) Gastos no deducibles del exterior			807	0.00
(+) Gastos incurridos para generar ingresos exentos y gastos atribuidos a ingresos no objeto de Impuesto a la Renta			808	0.00
(+) Participación trabajadores atribuible a ingresos exentos y no objeto de impuesto a la renta	Fórmula: $\{(804 \times 15\%) + \{(805-808) \times 15\%\}$		809	0.00
(-) Deducciones adicionales (incluye incentivos de la ley de solidaridad)			810	0.00
(+) Ajuste por precios de transferencia			811	0.00
(-) Ingresos sujetos a Impuesto a la Renta Único			812	0.00
(+) Costos y gastos deducibles incurridos para generar ingresos sujetos a impuesto a la renta único			813	0.00
<b>GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IMPUESTOS DIFERIDOS)</b>				
	Generación		Reversión	
Por valor neto realizable de inventarios	814	0.00	815	0.00
Por provisiones para desahucio pensiones jubilares patronales	816	0.00	817	0.00
Por costos estimados de desmantelamiento	818	0.00	819	0.00
Por deterioros del valor de propiedades, planta y equipo	820	0.00	821	0.00
Por provisiones (diferentes de cuentas incobrables, desmantelamiento, desahucio y jubilación patronal)	822	0.00	823	0.00
Por contratos de construcción	(+/-) 824	0.00	(+/-) 825	0.00
Por mediciones de activos no corrientes mantenidos para la venta	826	0.00	827	0.00
<b>POR MEDICIONES DE ACTIVOS BIOLÓGICOS AL VALOR RAZONABLE MENOS COSTO DE VENTA</b>				
	Generación		Reversión	
Ingresos	828	0.00	829	0.00
Pérdidas, costos y gastos	830	0.00	831	0.00
	Generación		Reversión	
Amortización pérdidas tributarias de años anteriores			833	0.00
Por otras diferencias temporarias	(+/-) 834	0.00	(+/-) 835	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	15

Utilidad gravable	836	0.00
Pérdida sujeta a amortización en períodos siguientes	837	2.20

**INFORMACIÓN RELACIONADA CON EL DEBER DE INFORMAR LA COMPOSICIÓN SOCIETARIA A LA ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA (ANEXO DE ACCIONISTAS - APS)**

¿Cumple el deber de informar sobre la composición societaria dentro de los plazos establecidos?	838	SI
Porcentaje de la composición societaria no informada (dentro de los plazos establecidos)	839	0.00
Porcentaje de la composición societaria correspondiente a paraísos fiscales al 31 de diciembre del ejercicio declarado que sí ha sido informada	840	0.00

**INFORMACIÓN RELACIONADA POR RESULTADOS OBTENIDOS DENTRO Y FUERA DE ZEDES**

¿Contribuyente declarante es administrador u operador de ZEDE?	841	No aplica
<b>INFORMACIÓN RELACIONADA POR RESULTADOS OBTENIDOS DENTRO Y FUERA DE ZEDES</b>		
	<b>Aplicable a territorio ZEDE</b>	<b>Aplicable a territorio fuera de ZEDE</b>
Utilidad gravable	842	843
Pérdida sujeta a amortización en períodos siguientes	844	845
Utilidad a reinvertir y capitalizar (sujeta legalmente a reducción de la tarifa)	846	847
Saldo utilidad gravable	848	849
Total impuesto causado		850
Saldo del anticipo pendiente de pago (traslade campo 876 declaración período anterior)		800
Anticipo determinado correspondiente al ejercicio fiscal declarado (traslade campo 879 declaración período anterior)		851
(=) Rebaja del saldo del anticipo - Decreto ejecutivo No. 210 (aplica para únicamente para el ejercicio 2017)		852
(=) Anticipo reducido correspondiente al ejercicio fiscal declarado (aplica para únicamente para el ejercicio 2017)	(851-852)	853
(=) Impuesto a la Renta causado mayor al anticipo reducido	(850-853)	854
(=) Crédito tributario generado por anticipo (en régimen general aplica para ejercicios anteriores al 2010)		855
(+) Saldo del anticipo pendiente de pago		856
(-) Retenciones en la fuente que le realizaron en el ejercicio fiscal		857
(-) Retenciones por dividendos anticipados		858
(-) Retenciones por ingresos provenientes del exterior con derecho a crédito tributario		859
(-) Anticipo de impuesto a la renta pagado por espectáculos públicos		860
(-) Crédito tributario de años anteriores		861
(-) CRÉDITO TRIBUTARIO GENERADO POR IMPUESTO A LA SALIDA DE DIVISAS		
Generado en el ejercicio fiscal declarado		862
Generado en ejercicios fiscales anteriores		863
(-) Exoneración y crédito tributario por leyes especiales		864
Subtotal impuesto a pagar		865
Subtotal saldo a favor		866
(+) Impuesto a la Renta único (a partir del ejercicio 2015 registre la sumatoria de los valores pagados mensualmente por concepto de impuesto único)		867
(-) Crédito tributario para la liquidación del impuesto a la renta único (a partir del ejercicio 2015)		868
Impuesto a la Renta a pagar		869
Saldo a favor contribuyente		870

**ANTICIPO (PRÓXIMO AÑO)**

<b>ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA PRÓXIMO AÑO</b>		
Anticipo calculado próximo año sin exoneraciones ni rebajas		871
(-) Exoneraciones y rebajas al anticipo		872
(+) Otros conceptos		873
Anticipo determinado próximo año	874+875+876	879
<b>ANTICIPO A PAGAR</b>		
Primera cuota		874
Segunda cuota		875
Saldo a liquidarse en declaración próximo año		876



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>	<b>PÁGINA</b>
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	16

OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERÍODO (INFORMATIVO)

GANANCIAS Y PÉRDIDAS POR REVALUACIONES

Propiedades, planta y equipo	880	0.00
Activos intangibles	881	0.00
Otros	882	0.00
Ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral	883	0.00
Ganancias y pérdidas por la conversión de estados financieros de un negocio en el extranjero	884	0.00
Ganancias y pérdidas actuariales	885	0.00
La parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo	886	0.00
Otros	887	0.00

GASTO (INGRESO) POR IMPUESTO A LA RENTA DEL PERÍODO (INFORMATIVO)

Gasto (ingreso) por impuesto a la renta corriente	(+/-) 888	0.00
Gasto (ingreso) por impuesto a la renta diferido	(+/-) 889	0.00

**TOTALES**

Pago previo (Informativo)	890	0.00
---------------------------	-----	------

**DETALLE DE IMPUTACIÓN AL PAGO (PARA DECLARACIONES SUSTITUTIVAS)**

Interés	897	0.00
Impuesto	898	0.00
Multa	899	0.00

**VALORES A PAGAR Y FORMAS DE PAGO (LUEGO DE IMPUTACIÓN AL PAGO EN DECLARACIONES SUSTITUTIVAS)**

<b>TOTAL IMPUESTO A PAGAR</b>	<b>902</b>	<b>0.00</b>
Interés por mora	903	0.00
Multa	904	0.00
<b>TOTAL PAGADO</b>	<b>999</b>	<b>0.00</b>



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>	<b>PÁGINA</b>
SRIDEC2019014115990	871799937840	26-04-2019	17

## ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERO – ESTADO DE RESULTADO INTEGRAL 2019



### Sistema de declaración de impuestos A través de Internet

Obligación Tributaria: 1021 - DECLARACIÓN DE IMPUESTO A LA RENTA SOCIEDADES  
 Identificación: 0992173491001 Razon Social: IMPORTADORA JORUA CIA. LTDA.  
 Periodo Fiscal: AÑO 2019 Tipo Declaración: SUSTITUTIVA  
 Formulario Sustituye: 871989707138

OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS LOCALES Y/O DEL EXTERIOR		
<b>CON PARTES RELACIONADAS LOCALES</b>		
Operaciones de activo	003	0.00
Operaciones de pasivo	004	0.00
Operaciones de ingreso	005	0.00
Operaciones de egreso	006	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	007	0.00
<b>CON PARTES RELACIONADAS EN PARAÍSO FISCALES, JURISDICCIONES DE MENOR IMPOSICIÓN Y RÉGIMENES FISCALES PREFERENTES</b>		
Operaciones de activo	008	0.00
Operaciones de pasivo	009	0.00
Operaciones de ingreso	010	0.00
Operaciones de egreso	011	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	012	0.00
<b>CON PARTES RELACIONADAS EN OTRAS JURISDICCIONES O RÉGIMENES DEL EXTERIOR</b>		
Operaciones de activo	013	0.00
Operaciones de pasivo	014	0.00
Operaciones de ingreso	015	0.00
Operaciones de egreso	016	0.00
Operaciones de regalías, servicios técnicos, administrativos, de consultoría y similares	017	0.00
<b>TOTAL OPERACIONES CON PARTES RELACIONADAS</b>	<b>029</b>	<b>0.00</b>
¿Sujeto pasivo exento de aplicación del régimen de precios de transferencia?	030	No aplica
<b>ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA</b>		
<b>ACTIVO</b>		
<b>ACTIVOS CORRIENTES</b>		
Efectivo y equivalentes al efectivo	311	3621.54
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES</b>		
<b>RELACIONADAS</b>		
Locales	312	71669.63
Del exterior	313	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	314	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	1

NO RELACIONADAS			
Locales		315	0.00
Del exterior		316	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)		317	0.00
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR CORRIENTES			
A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL			
Locales		318	0.00
Del exterior		319	0.00
DIVIDENDOS POR COBRAR			
En efectivo		320	0.00
En activos diferentes del efectivo		321	0.00
OTRAS RELACIONADAS			
Locales		322	5207.22
Del exterior		323	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)		324	0.00
OTRAS NO RELACIONADAS			
Locales		325	748.03
Del exterior		326	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)		327	0.00
OTROS ACTIVOS FINANCIEROS CORRIENTES			
A costo amortizado		328	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otros activos financieros corrientes medidos a costo amortizado (provisiones para créditos incobrables)		329	0.00
A valor razonable		330	0.00
PORCIÓN CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR			
Relacionadas		331	0.00
No relacionadas		332	0.00
IMPORTE BRUTO ADEUDADO POR LOS CLIENTES POR EL TRABAJO EJECUTADO EN CONTRATOS DE CONSTRUCCIÓN			
Relacionadas		333	0.00
No relacionadas		334	0.00
ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES			
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (ISD)		335	0.00
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (IVA)		336	0.00
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)		337	0.00
Otros		338	0.00
<b>INVENTARIOS</b>			
Mercaderías en tránsito		339	0.00
Inventario de materia prima (no para la construcción)		340	0.00
Inventario de productos en proceso (excluyendo obras/ inmuebles en construcción para la venta)		341	0.00
Inventario de prod. term. y mercad. en almacén (excluyendo obras/ inmuebles terminados para la venta)		342	0.00
Inventario de suministros, herramientas, repuestos y materiales (no para la construcción)		343	0.00
Inventario de materia prima, suministros y materiales para la construcción		344	0.00
Inventario de obras/ inmuebles en construcción para la venta		345	0.00
Inventario de obras/ inmuebles terminados para la venta		346	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de inventarios por ajuste al valor neto realizable		347	0.00
ACTIVOS NO CORRIENTES MANTENIDOS PARA LA VENTA			
Costo		348	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos no corrientes mantenidos para la venta		349	0.00
<b>ACTIVOS BIOLÓGICOS</b>			



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme a la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	2

PLANTAS VIVAS Y FRUTOS EN CRECIMIENTO				
	A costo		350	0.00
	(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo		351	0.00
	A valor razonable menos los costos de venta		352	0.00
ANIMALES VIVOS				
	A costo		353	0.00
	(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo		354	0.00
	A valor razonable menos los costos de venta		355	0.00
GASTOS PAGADOS POR ANTICIPADO (PREPAGADOS)				
	Propaganda y publicidad prepagada		356	0.00
	Arrendamientos operativos pagados por anticipado		357	0.00
	Primas de seguro pagadas por anticipado		358	0.00
	Otros		359	0.00
	Otros Activos Corrientes		360	0.00
<b>TOTAL ACTIVOS CORRIENTES</b>			<b>361</b>	<b>81244.42</b>
<b>ACTIVOS NO CORRIENTES</b>				
<b>PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO</b>				
TERRENOS				
	Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones		362	0.00
	Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones		363	0.00
EDIFICIOS Y OTROS INMUEBLES (EXCEPTO TERRENOS)				
	Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones		364	0.00
	Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones		365	0.00
NAVES, AERONAVES, BARCAZAS Y SIMILARES				
	Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones		366	0.00
	Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones		367	0.00
MAQUINARIA, EQUIPO, INSTALACIONES Y ADECUACIONES				
	Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones		368	0.00
	Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones		369	0.00
PLANTAS PRODUCTORAS (AGRICULTURA)				
	Costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones		370	0.00
	Ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones		371	0.00
	Construcciones en Curso y Otros Activos en Tránsito		372	0.00
	Muebles y enseres		373	10479.16
	Equipo de Computación		374	6436.24
	Vehículos, Equipo de Transporte y Caminero Móvil		375	49088.87
PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO POR CONTRATOS DE ARRENDAMIENTO FINANCIERO				
	Terrenos		376	0.00
	Edificios y otros inmuebles (excepto terrenos)		377	0.00
	Naves, aeronaves, barcasas y similares		378	0.00
	Maquinaria, equipo, instalaciones y adecuaciones		379	0.00
	Equipo de computación		380	0.00
	Vehículos, equipo de transporte y caminero móvil		381	0.00
	Otros		382	0.00
	Otras Propiedades, Planta y Equipo		383	0.00
(-) DEPRECIACIÓN ACUMULADA DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO				
	Del costo histórico antes de reexpresiones o revaluaciones		384	17676.50



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR

NÚMERO SERIAL

FECHA RECAUDACIÓN

PÁGINA

SRIDEC2020042029628

872061968048

25-09-2020

3

Del ajuste acumulado por reexpresiones o revaluaciones	385	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de propiedades, planta y equipo	386	0.00
<b>ACTIVOS INTANGIBLES</b>		
Plusvalía o goodwill (derecho de llave)	387	0.00
Marcas, patentes, licencias y otros similares	388	0.00
Adecuaciones y mejoras en bienes arrendados mediante arrendamiento operativo	389	0.00
Derechos en acuerdos de concesión	390	0.00
Otros	391	0.00
(-) Amortización acumulada de activos intangibles	392	0.00
(-) Deterioro acumulado de activos intangibles	393	0.00
<b>PROPIEDADES DE INVERSIÓN</b>		
<b>TERRENOS</b>		
A costo	394	0.00
A valor razonable	395	0.00
<b>EDIFICIOS</b>		
A costo	396	0.00
A valor razonable	397	0.00
(-) Depreciación Acumulada de Propiedades de Inversión	398	0.00
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Propiedades de Inversión	399	0.00
<b>ACTIVOS BIOLÓGICOS</b>		
<b>PLANTAS VIVAS Y FRUTOS EN CRECIMIENTO</b>		
A costo	400	0.00
(-) Depreciación acumulada de activos biológicos medidos a costo	401	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo	402	0.00
A valor razonable menos los costos de venta	403	0.00
<b>ANIMALES VIVOS</b>		
A costo	404	0.00
(-) Depreciación acumulada de activos biológicos medidos a costo	405	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos biológicos medidos a costo	406	0.00
A valor razonable menos los costos de venta	407	0.00
<b>ACTIVOS PARA EXPLORACIÓN, EVALUACIÓN Y EXPLOTACIÓN DE RECURSOS MINERALES</b>		
Tangibles	408	0.00
Intangibles	409	0.00
(-) Depreciación / amortización acumulada de activos para exploración, evaluación y explotación	410	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de activos para exploración, evaluación y explotación	411	0.00
<b>INVERSIONES NO CORRIENTES</b>		
<b>EN SUBSIDIARIAS</b>		
Costo	412	0.00
Ajuste acumulado por aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional)	(+/-) 413	0.00
<b>EN ASOCIADAS</b>		
Costo	414	0.00
Ajuste acumulado por aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional)	(+/-) 415	0.00
<b>EN NEGOCIOS CONJUNTOS</b>		
Costo	416	0.00
Ajuste acumulado por aplicación del método de la participación (valor patrimonial proporcional)	(+/-) 417	0.00
Otros Derechos Representativos de Capital en Sociedades que no son Subsidiarias, ni Asociadas, ni Negocios Conjuntos	418	0.00
(-) Deterioro Acumulado del Valor de Inversiones no Corrientes	419	0.00
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES</b>		



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	4

CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR COMERCIALES NO CORRIENTES

<b>RELACIONADAS</b>		
Locales	420	0.00
Del exterior	421	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	422	0.00
<b>NO RELACIONADAS</b>		
Locales	423	0.00
Del exterior	424	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar comerciales por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	425	0.00
<b>OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR COBRAR NO CORRIENTES</b>		
<b>A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTICIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL</b>		
Locales	426	0.00
Del exterior	427	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	428	0.00
<b>OTRAS RELACIONADAS</b>		
Locales	429	0.00
Del exterior	430	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	431	0.00
<b>OTRAS NO RELACIONADAS</b>		
Locales	432	0.00
Del exterior	433	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otras cuentas y documentos por cobrar por incobrabilidad (provisiones para créditos incobrables)	434	0.00
<b>OTROS ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES</b>		
A costo amortizado	435	0.00
(-) Deterioro acumulado del valor de otros activos financieros no corrientes medidos a costo amortizado (provisiones para créditos incobrables)	436	0.00
A valor razonable	437	0.00
<b>PORCIÓN NO CORRIENTE DE ARRENDAMIENTOS FINANCIEROS POR COBRAR</b>		
Relacionadas	438	0.00
No Relacionadas	439	0.00
<b>ACTIVOS POR IMPUESTOS DIFERIDOS</b>		
Por diferencias temporarias	440	0.00
Por pérdidas tributarias sujetas a amortización en periodos siguientes	441	0.00
<b>POR CRÉDITOS FISCALES NO UTILIZADOS</b>		
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (ISD)	442	0.00
Crédito tributario a favor del sujeto pasivo (Impuesto a la Renta)	443	0.00
Otros	444	0.00
Otros Activos No Corrientes	445	0.00
<b>TOTAL ACTIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>449</b>	<b>48327.57</b>
<b>REVALUACIONES Y REEXPRESIONES DE ACTIVOS (INFORMATIVO)</b>		
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de otras partidas de propiedades, planta y equipo (informativo)	460	0.00
(-) Depreciación acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de otras partidas de propiedades, planta y equipo (informativo)	461	0.00
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos intangibles (informativo)	462	0.00
(-) Amortización acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos intangibles (informativo)	463	0.00
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de propiedades de inversión (informativo)	464	0.00
(-) Depreciación acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de propiedades de inversión (informativo)	465	0.00
Ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales (informativo)	466	0.00
(-) Depreciación/amortización acumulada de los ajustes acumulados por reexpresiones o revaluaciones de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales (informativo)	467	0.00
Total de las revaluaciones y otros ajustes positivos producto de valoraciones financieras excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (informativo)	468	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme a la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR

NÚMERO SERIAL

FECHA RECAUDACIÓN

PÁGINA

SRIDEC2020042029628

872061968048

25-09-2020

5



(-) Total depreciación acumulada del ajuste acumulado por revaluaciones y otros ajustes negativos producto de valoraciones financieras excluidos del cálculo del anticipo, para todos los activos (informativo)	469	0.00
<b>TERRENOS QUE SE EXCLUYEN DEL CÁLCULO DEL ANTICIPO</b>		
Total costo de terrenos en los que se desarrollan actividades agropecuarias (excluyendo sus revaluaciones o reexpresiones) (informativo)	470	0.00
Total deterioro acumulado del costo de terrenos en los que se desarrollan actividades agropecuarias (informativo)	471	0.00
Total costo de terrenos en los que se desarrollan proyectos inmobiliarios para la vivienda de interés social (excluyendo sus revaluaciones o reexpresiones) (informativo)	472	0.00
Total deterioro acumulado del costo de terrenos en los que se desarrollan proyectos inmobiliarios para la vivienda de interés social (informativo)	473	0.00
Total de intereses implícitos no devengados (futuros ingresos financieros en el estado de resultados) por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o cobro diferido (informativo)	474	0.00
Activos (fideicomitidos y generados) en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (informativo)	475	0.00
Activos adquiridos por el valor de las utilidades reinvertidas generadas en el período anterior al declarado (informativo)	476	0.00
<b>TOTAL DEL ACTIVO</b>	<b>499</b>	<b>129571.99</b>

**PASIVO**

**PASIVOS CORRIENTES**

**CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES**

CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES CORRIENTES

RELACIONADAS

Locales	511	85251.42
Del exterior	512	0.00

NO RELACIONADAS

Locales	513	0.00
Del exterior	514	0.00

OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR CORRIENTES

A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTÍCIPE. BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL

Locales	515	0.00
Del exterior	516	0.00

DIVIDENDOS POR PAGAR

En efectivo	517	0.00
En activos diferentes del efectivo	518	0.00

OTRAS RELACIONADAS

Locales	519	17003.28
Del exterior	520	0.00

OTRAS NO RELACIONADAS

Locales	521	1418.90
Del exterior	522	0.00

OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - CORRIENTES

RELACIONADAS

Locales	523	0.00
Del exterior	524	0.00

NO RELACIONADAS

Locales	525	0.00
Del exterior	526	0.00

Crédito A Mutuo

	527	0.00
--	-----	------

Porción Corriente de Obligaciones Emitidas

	528	0.00
--	-----	------

OTROS PASIVOS FINANCIEROS

A costo amortizado

	529	0.00
--	-----	------

A valor razonable

	530	0.00
--	-----	------

Porción Corriente de Arrendamientos Financieros Por Pagar

	531	0.00
--	-----	------

Impuesto A La Renta Por Pagar Del Ejercicio

	532	0.00
--	-----	------



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	6

PASIVOS CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS		
Participación trabajadores por pagar del ejercicio	533	0.00
Obligaciones con el IESS	534	0.00
Jubilación Patronal	535	0.00
Otros Pasivos Corrientes Por Beneficios a Empleados	536	0.00
<b>PROVISIONES CORRIENTES</b>		
Por garantías	537	0.00
Por desmantelamiento	538	0.00
Por contratos onerosos	539	0.00
Por reestructuraciones de negocios	540	0.00
Por reembolsos a clientes	541	0.00
Por litigios	542	0.00
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios	543	0.00
Otras	544	0.00
PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS		
Anticipos de clientes	545	0.00
Subvenciones del Gobierno	546	0.00
Otros	547	0.00
OTROS PASIVOS CORRIENTES		
Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior)	548	0.00
Otros	549	0.00
<b>TOTAL PASIVOS CORRIENTES</b>	<b>550</b>	<b>103673.80</b>
<b>PASIVOS NO CORRIENTES</b>		
<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES</b>		
CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR COMERCIALES NO CORRIENTES		
RELACIONADAS		
Locales	553	0.00
Del exterior	554	0.00
NO RELACIONADAS		
Locales	555	0.00
Del exterior	556	0.00
OTRAS CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR NO CORRIENTES		
A ACCIONISTAS, SOCIOS, PARTÍCIPES, BENEFICIARIOS U OTROS TITULARES DE DERECHOS REPRESENTATIVOS DE CAPITAL		
Locales	557	0.00
Del exterior	558	0.00
OTRAS RELACIONADAS		
Locales	559	0.00
Del exterior	560	0.00
OTRAS NO RELACIONADAS		
Locales	561	0.00
Del exterior	562	0.00
OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS - NO CORRIENTES		
RELACIONADAS		
Locales	563	0.00
Del exterior	564	0.00
NO RELACIONADAS		
Locales	565	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	7

Del exterior	566	0.00
Crédito a mutuo	567	0.00
Porción no corriente de obligaciones emitidas	568	0.00
<b>OTROS PASIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES</b>		
A costo amortizado	569	0.00
A valor razonable	570	0.00
Porción no corriente de arrendamientos financieros por pagar	571	0.00
Pasivo por Impuesto a la Renta diferido	572	0.00
<b>PASIVOS NO CORRIENTES POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS</b>		
Jubilación Patronal	573	0.00
Desahucio	574	0.00
Otros Pasivos No Corrientes Por Beneficios A Empleados	575	0.00
<b>PROVISIONES NO CORRIENTES</b>		
Por garantías	576	0.00
Por desmantelamiento	577	0.00
Por contratos onerosos	578	0.00
Por reestructuraciones de negocios	579	0.00
Por reembolsos a clientes	580	0.00
Por litigios	581	0.00
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios	582	0.00
Otras	583	0.00
<b>PASIVOS POR INGRESOS DIFERIDOS</b>		
Anticipos de clientes	584	0.00
Subvenciones del gobierno	585	0.00
Otras	586	0.00
<b>OTROS PASIVOS NO CORRIENTES</b>		
Transferencias casa matriz y sucursales (del exterior)	587	0.00
Otras	588	0.00
<b>TOTAL PASIVOS NO CORRIENTES</b>	<b>589</b>	<b>0.00</b>
Total de intereses implícitos no devengados (futuros gastos financieros en el estado de resultados) por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o pago diferido (Informativo)	591	0.00
Pasivos incurridos en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo)	592	0.00
<b>TOTAL DEL PASIVO</b>	<b>599</b>	<b>103673.60</b>

<b>PATRIMONIO</b>		
Capital suscrito y/o asignado	601	800.00
(-) Capital suscrito no pagado, acciones en tesorería	602	0.00
Aportes de socios, accionistas, partícipes, fundadores, constituyentes, beneficiarios u otros titulares de derechos representativos de capital para futura capitalización	603	0.00
<b>RESERVAS</b>		
Reserva legal	604	0.00
Reserva facultativa	605	0.00
Otras	606	0.00
<b>RESULTADOS ACUMULADOS</b>		
Reserva de capital	607	0.00
Reserva por donaciones	608	0.00
Reserva por valuación (procedente de la aplicación de normas ecuatorianas de contabilidad - NEC)	609	0.00
Superávit por revaluación de inversiones (procedente de la aplicación de normas ecuatorianas de contabilidad - NEC)	610	0.00
Utilidades acumuladas de ejercicios anteriores	611	25098.38



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR

NÚMERO SERIAL

FECHA RECAUDACIÓN

PÁGINA

SRIDEC2020042029628

872061968048

25-09-2020

8

(-) Pérdidas acumuladas de ejercicios anteriores			612	0.00
Excedente / pérdida del ejercicio anterior (con socios)		(+/-)	613	0.00
Resultados acumulados por adopción por primera vez de las NIIF		(+/-)	614	0.00
Utilidad del ejercicio			615	0.01
Pérdida del ejercicio			616	0.00
Excedente / pérdida del ejercicio económico (con socios)		(+/-)	617	0.00
<b>OTROS RESULTADOS INTEGRALES ACUMULADOS</b>				
<b>SUPERÁVIT DE REVALUACIÓN ACUMULADO</b>				
Propiedades, Planta y Equipo			618	0.00
Activos intangibles			619	0.00
Otros			620	0.00
Ganancias y pérdidas acumuladas por inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral		(+/-)	621.0	0.00
Ganancias y pérdidas acumuladas por la conversión de estados financieros de un negocio en el extranjero		(+/-)	622.0	0.00
Ganancias y pérdidas actuariales acumuladas		(+/-)	623.0	0.00
La parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo		(+/-)	624.0	0.00
Otros		(+/-)	625.0	0.00
Dividendos declarados (distribuidos) a favor de titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (Informativo)			626	0.00
Dividendos pagados (liquidados) a titulares de derechos representativos de capital en el ejercicio fiscal (Informativo)			627	0.00
<b>TOTAL DEL PATRIMONIO</b>			<b>698</b>	<b>25898.39</b>
<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>			<b>699</b>	<b>129571.99</b>
<b>ESTADO DEL RESULTADO INTEGRAL</b>				
<b>INGRESOS</b>				
<b>INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>				
<b>VENTAS LOCALES DE BIENES</b>				
	Total ingresos		Valor exento / no objeto	
Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA	6001	0.00	6002	0.00
Gravadas con tarifa 0% de iva o exentas de IVA	6003	399386.93	6004	0.00
<b>PRESTACIONES LOCALES DE SERVICIOS</b>				
	Total ingresos		Valor exento / no objeto	
Gravadas con tarifa diferente de 0% de IVA	6005	0.00	6006	0.00
Gravadas con tarifa 0% de iva o exentas de IVA	6007	0.00	6008	0.00
<b>EXPORTACIONES NETAS</b>				
	Total ingresos		Valor exento / no objeto	
De bienes	6009	0.00	6010	0.00
De servicios	6011	0.00	6012	0.00
	Total ingresos		Valor exento / no objeto	
Por prestación de servicios de construcción	6013	0.00	6014	0.00
Obtenidos bajo la modalidad de comisiones o similares (relaciones de agencia)	6015	0.00	6016	0.00
Obtenidos por arrendamientos operativos	6017	0.00	6018	0.00
<b>TOTAL INGRESOS DE ACTIVIDADES ORDINARIAS</b>	<b>1005</b>	<b>399386.93</b>		
<b>OTROS INGRESOS</b>				
<b>POR REGALÍAS Y OTRAS CESIONES DE DERECHOS</b>				
	Total ingresos		Valor exento / no objeto	
RELACIONADAS	6019	0.00	6020	0.00
NO RELACIONADAS	6021	0.00	6022	0.00
<b>POR DIVIDENDOS</b>				
	Total ingresos		Valor exento / no objeto	
Procedentes de sociedades residentes o establecidas en Ecuador	6023	0.00	6024	0.00
Procedentes de sociedades no residentes ni establecidas en Ecuador	6025	0.00	6026	0.00
	Total ingresos		Valor exento / no objeto	
Ganancias netas por mediciones de activos biológicos a valor razonable menos costos de venta	6027	0.00	6028	0.00
Ganancias netas por medición de propiedades de inversión a valor razonable	6029	0.00	6030	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	9

Ganancias netas por medición de instrumentos financieros a valor razonable	6031	0.00	6032	0.00
Ganancias netas por diferencias de cambios	6033	0.00	6034	0.00
Utilidad en venta de propiedades, planta y equipo	6035	0.00	6036	0.00
Utilidad en la enajenación de derechos representativos de capital	6037	0.00	6038	0.00
Ingresos devengados por subvenciones del gobierno y otras ayudas gubernamentales	6039	0.00	6040	0.00

**GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE DETERIORO EN EL VALOR**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
De activos financieros (reversión de provisiones para créditos incobrables)	6041	0.00
De inventarios	6043	0.00
De activos no corrientes mantenidos para la venta	6045	0.00
De activos biológicos	6047	0.00
De propiedades, planta y equipo	6049	0.00
De activos intangibles	6051	0.00
De propiedades de inversión	6053	0.00
De activos de exploración, evaluación y explotación de recursos minerales	6055	0.00
De inversiones no corrientes	6057	0.00
Otras	6059	0.00

**GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PROVISIONES**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Por garantías	6061	0.00
Por desmantelamientos	6063	0.00
Por contratos onerosos	6065	0.00
Por reestructuraciones de negocios	6067	0.00
Por reembolsos a clientes	6069	0.00
Por litigios	6071	0.00
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios	6073	0.00
Otras	6075	0.00

**GANANCIAS NETAS POR REVERSIONES DE PASIVOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Jubilación patronal y desahucio	6077	0.00
Otros	6079	0.00

**RENTAS NETAS PROVENIENTES DE DONACIONES Y APORTACIONES (PARA USO DE INSTITUCIONES DE CARÁCTER PRIVADOS SIN FINES DE LUCRO)**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
De recursos públicos	6081	0.00
De otras locales	6083	0.00
Del exterior	6085	0.00

**POR REEMBOLSOS DE SEGUROS**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Por lucro cesante	6087	0.00
Otros	6089	0.00

**Provenientes del exterior**

	Total ingresos	Valor exento / no objeto
Provenientes del exterior	6091	0.00
Otros	6093	0.00

**INGRESOS FINANCIEROS Y OTROS NO OPERACIONALES**

**INGRESOS FINANCIEROS**

ARRENDAMIENTO MERCANTIL		Total ingresos	Valor exento / no objeto
RELACIONADAS			
Local		6095	0.00
Del exterior		6097	0.00
NO RELACIONADAS		Total ingresos	Valor exento / no objeto
Local		6099	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente			
CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	10

Del exterior	6101	0.00	6102	0.00	
COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCRIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)					
RELACIONADAS	Total ingresos		Valor exento / no objeto		
Local	6103	0.00	6104	0.00	
Del exterior	6105	0.00	6106	0.00	
NO RELACIONADAS	Total ingresos		Valor exento / no objeto		
Local	6107	0.00	6108	0.00	
Del exterior	6109	0.00	6110	0.00	
INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS					
RELACIONADAS	Total ingresos		Valor exento / no objeto		
Local	6111	0.00	6112	0.00	
Del exterior	6113	0.00	6114	0.00	
NO RELACIONADAS	Total ingresos		Valor exento / no objeto		
Local	6115	0.00	6116	0.00	
Del exterior	6117	0.00	6118	0.00	
INTERESES DEVENGADOS CON TERCEROS					
RELACIONADAS	Total ingresos		Valor exento / no objeto		
Local	6119	0.00	6120	0.00	
Del exterior	6121	0.00	6122	0.00	
NO RELACIONADAS	Total ingresos		Valor exento / no objeto		
Local	6123	0.00	6124	0.00	
Del exterior	6125	0.00	6126	0.00	
		Total ingresos	Valor exento / no objeto		
Intereses implícitos devengados por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o cobro diferido		6127	0.00	6128	0.00
Otros		6129	0.00	6130	0.00
		Total ingresos	Valor exento / no objeto		
Ganancias por medición de inversiones en asociadas y negocios conjuntos al método de la participación (valor patrimonial proporcional)		6131	0.00	6132	0.00
Otros		6133	0.00	6134	0.00
		Total ingresos	Valor exento / no objeto		
Ganancias netas procedentes de actividades discontinuadas		6135	0.00	6136	0.00
<b>TOTAL INGRESOS NO OPERACIONALES</b>		<b>1045</b>	<b>0.00</b>		
<b>TOTAL INGRESOS</b>			<b>6999</b>	<b>399386.93</b>	
Ventas netas de propiedades, planta y equipo (Informativo)			6140	0.00	
Ingresos por reembolso como intermediario / monto total facturado por operadoras de transporte con puntos de emisión asignados a socios (Informativo)			6141	0.00	
Dividendos declarados (distribuidos) a favor del contribuyente en el ejercicio fiscal (Informativo)			6142	0.00	
Dividendos cobrados (recaudados) por el contribuyente en el ejercicio fiscal (Informativo)			6143	0.00	
Ingresos obtenidos por las organizaciones previstas en la Ley de economía popular y solidaria (Informativo)					
Utilidades (Informativo)			6144	0.00	
Excedentes (Informativo)			6145	0.00	
Monto total facturado por comisionistas y similares (relaciones de agencia) (Informativo)					
Correspondiente a los valores brutos de los bienes o servicios vendidos bajo la modalidad de comisiones o similares (Informativo)			6146	0.00	
Valor total correspondiente a las comisiones, descuentos, primas y similares sobre los valores brutos de los bienes o servicios vendidos bajo la modalidad de comisiones o similares (Informativo)					
			6147	0.00	
Ingresos generados por compañías de transporte internacional por sus operaciones habituales de transporte (Informativo)			6148	0.00	
Ingresos generados en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo)			6149	0.00	
Ingresos no objeto de impuesto a la renta			6150	0.00	
Ingresos obtenidos en dinero electrónico (Informativo)			6151	0.00	
Ingresos brutos totales según contabilidad			6152	399386.93	



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	11

COSTOS Y GASTOS						
COSTO DE VENTAS						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Inventario inicial de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7001	0.00				
Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7004	390130.30			7006	0.00
Importaciones de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7007	0.00	7008	0.00	7009	0.00
(-) Inventario final de bienes no producidos por el sujeto pasivo	7010	0.00				
Inventario inicial de materia prima	7013	0.00				
Compras netas locales de materia prima	7016	0.00			7018	0.00
Importaciones de materia prima	7019	0.00			7021	0.00
(-) Inventario final de materia prima	7022	0.00				
Inventario inicial de productos en proceso	7025	0.00				
(-) Inventario final de productos en proceso	7028	0.00				
Inventario inicial productos terminados	7031	0.00				
(-) Inventario final de productos terminados	7034	0.00				
(+ / -) Ajustes	(+/-) 7037	0.00	(+/-) 7038	0.00	(+/-) 7039	0.00
GASTOS POR BENEFICIOS A LOS EMPLEADOS Y HONORARIOS						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Sueldos, salarios y demás remuneraciones que constituyen materia gravada del IESS	7040	4310.59	7041	0.00	7042	0.00
Beneficios sociales, indemnizaciones y otras remuneraciones que no constituyen materia gravada del IESS	7043	0.00	7044	0.00	7045	0.00
Aporte a la seguridad social (incluye fondo de reserva)	7046	0.00	7047	0.00	7048	0.00
Honorarios profesionales y dietas	7049	0.00	7050	0.00	7051	0.00
Honorarios y otros pagos a no residentes por servicios ocasionales	7052	0.00	7053	0.00	7054	0.00
Jubilación patronal	7055	0.00	7056	0.00	7057	0.00
Desahucio	7058	0.00	7059	0.00	7060	0.00
Otros	7061	0.00	7062	0.00	7063	0.00
GASTOS POR DEPRECIACIONES						
DEL COSTO HISTÓRICO DE PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Acelerada	7064	0.00	7065	0.00	7066	0.00
No acelerada	7067	0.00	7068	0.00	7069	0.00
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Del costo histórico de propiedades de inversión	7070	0.00	7071	0.00	7072	0.00
Del costo histórico de activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales	7073	0.00	7074	0.00	7075	0.00
DEL AJUSTE ACUMULADO POR REEXPRESIONES O REVALUACIONES						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Propiedades, planta y equipo	7076	0.00	7077	0.00	7078	0.00
Propiedades de inversión	7079	0.00	7080	0.00	7081	0.00
Activos para exploración, evaluación y explotación de recursos minerales	7082	0.00	7083	0.00	7084	0.00
Otros	7085	0.00	7086	0.00	7087	0.00
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
De Activos Biológicos	7088	0.00	7089	0.00	7090	0.00
Otras depreciaciones	7091	0.00	7092	0.00	7093	0.00
GASTOS POR AMORTIZACIONES						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Del costo histórico de Activos Intangibles	7094	0.00	7095	0.00	7096	0.00
Del costo histórico de activos para la exploración evaluación y explotación de recursos minerales	7097	0.00	7098	0.00	7099	0.00
DEL AJUSTE ACUMULADO POR REEXPRESIONES O REVALUACIONES						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Activos intangibles	7100	0.00	7101	0.00	7102	0.00
Activos para la exploración. Evaluación y explotación de recursos minerales	7103	0.00	7104	0.00	7105	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	12

Otros	7106	0.00	7107	0.00	7108	0.00
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Otras amortizaciones	7109	0.00	7110	0.00	7111	0.00
<b>PÉRDIDAS NETAS POR DETERIORO EN EL VALOR</b>						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
De activos financieros (de provisiones para créditos incobrables)			7113	0.00	7114	0.00
De inventarios	7115	0.00	7116	0.00	7117	0.00
De activos no corrientes mantenidos para la venta			7119	0.00	7120	0.00
De activos biológicos			7122	0.00	7123	0.00
De propiedades, planta y equipo	7124	0.00	7125	0.00	7126	0.00
De activos intangibles	7127	0.00	7128	0.00	7129	0.00
De propiedades de inversión			7131	0.00	7132	0.00
De activos de exploración, evaluación y explotación de recursos minerales			7134	0.00	7135	0.00
De inversiones no corrientes			7137	0.00	7138	0.00
Otros	7139	0.00	7140	0.00	7141	0.00
<b>GASTOS DE PROVISIONES</b>						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Por garantías	7142	0.00	7143	0.00	7144	0.00
Por desmantelamientos	7145	0.00	7146	0.00	7147	0.00
Por contratos onerosos			7149	0.00	7150	0.00
Por reestructuraciones de negocios			7152	0.00	7153	0.00
Por reembolsos a clientes			7155	0.00	7156	0.00
Por litigios			7158	0.00	7159	0.00
Por pasivos contingentes asumidos en una combinación de negocios	7160	0.00	7161	0.00	7162	0.00
Otros	7163	0.00	7164	0.00	7165	0.00
<b>PÉRDIDA EN VENTA DE ACTIVOS FIJOS</b>						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Relacionadas	7166	0.00	7167	0.00	7168	0.00
No relacionadas	7169	0.00	7170	0.00	7171	0.00
<b>OTROS GASTOS</b>						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Promoción y publicidad			7173	0.00	7174	0.00
Transporte			7176	0.00	7177	0.00
Consumo de combustibles y lubricantes	7178	0.00	7179	0.00	7180	0.00
Gastos de viaje			7182	0.00	7183	0.00
Gastos de gestión			7185	0.00	7186	0.00
Arrendamientos operativos			7188	0.00	7189	0.00
Suministros, herramientas, materiales y repuestos	7190	0.00	7191	0.00	7192	0.00
Pérdida en la enajenación de derechos representativos de capital			7194	0.00	7195	0.00
Mantenimiento y reparaciones	7196	4946.04	7197	0.00	7198	0.00
Mermas	7199	0.00	7200	0.00	7201	0.00
Seguros y reaseguros (primas y cesiones)	7202	0.00	7203	0.00	7204	0.00
Gastos indirectos asignados desde el exterior por partes relacionadas	7205	0.00	7206	0.00	7207	0.00
Impuestos, contribuciones y otros	7208	0.00	7209	0.00	7210	0.00
<b>COMISIONES Y SIMILARES (DIFERENTES DE LAS COMISIONES POR OPERACIONES FINANCIERAS)</b>						
<b>RELACIONADAS</b>						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	
Local	7211	0.00	7212	0.00	7213	0.00
Del exterior	7214	0.00	7215	0.00	7216	0.00
<b>NO RELACIONADAS</b>						
	Costo		Gasto		Valor no deducible	



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR

NÚMERO SERIAL

FECHA RECAUDACIÓN

PÁGINA

SRIDEC2020042029628

872061968048

25-09-2020

13



Local	7217	0.00	7218	0.00	7219	0.00
Del exterior	7220	0.00	7221	0.00	7222	0.00
OPERACIONES DE REGALÍAS, SERVICIOS TÉCNICOS, ADMINISTRATIVOS, DE CONSULTARÍA Y SIMILARES						
RELACIONADAS			Costo	Gasto	Valor no deducible	
Local	7223	0.00	7224	0.00	7225	0.00
Del exterior	7226	0.00	7227	0.00	7228	0.00
NO RELACIONADAS			Costo	Gasto	Valor no deducible	
Local	7229	0.00	7230	0.00	7231	0.00
Del exterior	7232	0.00	7233	0.00	7234	0.00
Instalación, organización y similares			7235	0.00	7236	0.00
IVA que se carga al costo o gasto			7238	0.00	7239	0.00
Servicios públicos			7241	0.00	7242	0.00
Pérdidas por siniestros				7245	0.00	7246
Otros			7247	0.00	7248	0.00

**GASTOS FINANCIEROS Y OTROS NO OPERACIONALES**

GASTOS FINANCIEROS

ARRENDAMIENTO MERCANTIL

RELACIONADAS

Local	7251	0.00	7252	0.00
Del exterior	7254	0.00	7255	0.00

NO RELACIONADAS

Local	7257	0.00	7258	0.00
Del exterior	7260	0.00	7261	0.00

COSTOS DE TRANSACCIÓN (COMISIONES BANCARIAS, HONORARIOS, TASAS, ENTRE OTROS)

RELACIONADAS

Local	7263	0.00	7264	0.00
Del exterior	7266	0.00	7267	0.00

NO RELACIONADAS

Local	7269	0.00	7270	0.00
Del exterior	7272	0.00	7273	0.00

INTERESES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS

RELACIONADAS

Local	7275	0.00	7276	0.00
Del exterior	7278	0.00	7279	0.00

NO RELACIONADAS

Local	7281	0.00	7282	0.00
Del exterior	7284	0.00	7285	0.00

INTERESES PAGADOS A TERCEROS

RELACIONADAS

Local	7287	0.00	7288	0.00
Del exterior	7290	0.00	7291	0.00

NO RELACIONADAS

Local	7293	0.00	7294	0.00
Del exterior	7296	0.00	7297	0.00

Reversiones del descuento de provisiones que fueron reconocidas a su valor presente

7299	0.00	7300	0.00
------	------	------	------

Intereses implícitos devengados por acuerdos que constituyen efectivamente una transacción financiera o pago diferido

7302	0.00	7303	0.00
------	------	------	------



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme a la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR

NÚMERO SERIAL

FECHA RECAUDACIÓN

PÁGINA

SRIDEC2020042029628

872061968048

25-09-2020

14

Otros	7305	0.00	7306	0.00
			Gasto	Valor no deducible
Pérdidas por medición de inversiones en asociadas y negocios conjuntos al método de la participación (valor patrimonial proporcional)	7308	0.00	7309	0.00
Otros	7311	0.00	7312	0.00
			Gasto	Valor no deducible
Pérdidas netas procedentes de actividades discontinuadas	7314	0.00	7315	0.00
<b>TOTAL COSTOS OPERACIONALES</b>			7991	399386.93
<b>TOTAL GASTOS</b>			7992	0.00
<b>TOTAL COSTOS Y GASTOS</b>			7999	399386.93
Baja de inventario (Informativo)			7901	0.00
Pago por reembolso como reembolsante / monto total facturado por socios por puntos de emisión a operadoras de transporte (Informativo)			7902	0.00
Pago por reembolso como intermediario (Informativo)			7903	0.00
No. de RUC del profesional que realizó el cálculo actuarial para el contribuyente (Informativo)			7904	0.00
Costos y gastos generados en fideicomisos mercantiles o encargos fiduciarios donde el contribuyente es constituyente o aportante (Informativo)			7905	0.00
Gastos atribuidos a ingresos no objeto de impuesto a la renta			7906	0.00
Costos y gastos realizados con dinero electrónico (Informativo)			7907	0.00
Incentivos ley de solidaridad (inversiones nuevas, exoneración para IFIS y compensación por el exceso de las contribuciones solidarias)			7908	0.00
<b>CONCILIACIÓN TRIBUTARIA</b>				
<b>UTILIDAD DEL EJERCICIO</b>			801	0.00
<b>PÉRDIDA DEL EJERCICIO</b>			802	0.00
<b>CÁLCULO DE BASE PARTICIPACIÓN A TRABAJADORES</b>				
		Generación		Reversión
Ingresos por mediciones de activos biológicos al valor razonable menos costos de venta	094	0.00	095	0.00
Pérdidas, costos y gastos por mediciones de activos biológicos al valor razonable menos costos de venta	096	0.00	097	0.00
Base de cálculo de participación a trabajadores			098	0.00
<b>DIFERENCIAS PERMANENTES</b>				
(-) Participación a trabajadores			803	0.00
(-) Dividendos exentos y efectos por método de participación (valor patrimonial proporcional)	campos: 6024 + 6026 + 6132		804	0.00
(-) Otras rentas exentas e ingresos no objeto de impuesto a la Renta			805	0.00
(+) Gastos no deducibles locales			806	0.00
(+) Gastos no deducibles del exterior			807	0.00
(+) Gastos incurridos para generar ingresos exentos y gastos atribuidos a ingresos no objeto de impuesto a la Renta			808	0.00
(+) Participación trabajadores atribuible a ingresos exentos y no objeto de impuesto a la renta	Fórmula: {(804x15%) + [(805-808)x15%]}		809	0.00
(-) Deducciones adicionales			810	0.00
(+) Ajuste por precios de transferencia			811	0.00
(-) Ingresos sujetos a Impuesto a la Renta Único o a Impuesto a la Renta de Otros Regímenes Impositivos			812	0.00
(+) Costos y gastos deducibles incurridos para generar ingresos sujetos a Impuesto a la Renta Único o a Impuesto a la Renta de Otros Regímenes Impositivos			813	0.00
<b>GENERACIÓN / REVERSIÓN DE DIFERENCIAS TEMPORARIAS (IMPUESTOS DIFERIDOS)</b>				
		Generación		Reversión
Por valor neto realizable de inventarios	814	0.00	815	0.00
Por provisiones para desahucio pensiones jubilares patronales	816	0.00	817	0.00
Por costos estimados de desmantelamiento	818	0.00	819	0.00
Por deterioros del valor de propiedades, planta y equipo	820	0.00	821	0.00
Por provisiones (diferentes de cuentas incobrables, desmantelamiento, desahucio y jubilación patronal)	822	0.00	823	0.00
Por contratos de construcción	(+/-) 824	0.00	(+/-) 825	0.00
Por mediciones de activos no corrientes mantenidos para la venta	826	0.00	827	0.00
<b>POR MEDICIONES DE ACTIVOS BIOLÓGICOS AL VALOR RAZONABLE MENOS COSTO DE VENTA</b>		Generación		Reversión
Ingresos	828	0.00	829	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR	NÚMERO SERIAL	FECHA RECAUDACIÓN	PÁGINA
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	15

Pérdidas, costos y gastos	830	0.00	831	0.00
	Generación		Reversión	
Amortización pérdidas tributarias de años anteriores			833	0.00
Por otras diferencias temporarias	(+/-) 834	0.00	(+/-) 835	0.00
<b>Utilidad gravable</b>			<b>836</b>	<b>0.00</b>
Pérdida sujeta a amortización en períodos siguientes			837	0.00

**INFORMACIÓN RELACIONADA CON EL DEBER DE INFORMAR LA COMPOSICIÓN SOCIETARIA A LA ADMINISTRACIÓN TRIBUTARIA (ANEXO DE ACCIONISTAS - APS)**

¿Cumple el deber de informar sobre la composición societaria dentro de los plazos establecidos?	838	Si
Porcentaje de la composición societaria no informada (dentro de los plazos establecidos)	839	0.00
Porcentaje de la composición societaria correspondiente a paraísos fiscales al 31 de diciembre del ejercicio declarado que sí ha sido informada	840	0.00

**INFORMACIÓN RELACIONADA POR RESULTADOS OBTENIDOS DENTRO Y FUERA DE ZEDES**

¿Contribuyente declarante es administrador u operador de ZEDE?	841	No aplica		
<b>INFORMACIÓN RELACIONADA POR RESULTADOS OBTENIDOS DENTRO Y FUERA DE ZEDES</b>	<b>Aplicable a territorio ZEDE</b>		<b>Aplicable a territorio fuera de ZEDE</b>	
Utilidad gravable	842	0.00	843	0.00
Pérdida sujeta a amortización en períodos siguientes	844	0.00	845	0.00
Utilidad a reinvertir y capitalizar (sujeta legalmente a reducción de la tarifa)	846	0.00	847	0.00
Saldo utilidad gravable	848	0.00	849	0.00

Para el período fiscal seleccionado, se constituye en una sociedad que cumple la condición para el beneficio de rebaja en la tarifa por reinversión de utilidades (detalle tipo)?	033	No	
Para el período fiscal seleccionado, ¿se constituye en una sociedad exportadora habitual (octavo artículo innumerado a continuación del art. 7 del RLRTI), que cumple las condiciones para el beneficio de rebaja en la tarifa de impuesto a la renta (segundo artículo innumerado a continuación del art. 37.1 de la LRTI)? Nota: El beneficio tributario no aplica para las actividades petroleras ni de recursos no renovables.	034	No	
¿Tiene derecho a la reducción de tarifa por reinversión de utilidades en proyectos deportivos, culturales, investigación científica responsable o desarrollo tecnológico acreditados por la SENESCYT?	046	No	
Porcentaje de reducción porcentual de tarifa aplicable en proyectos deportivos, culturales, investigación científica responsable o desarrollo tecnológico acreditados por la SENESCYT	047	0.00	
¿Es una empresa existente con nuevas inversiones productivas que genera empleo neto y debe aplicar la proporcionalidad del Impuesto a la Renta?	037	No aplica	
Porcentaje de reducción de tarifa aplicable en el caso de empresas existentes con nuevas inversiones productivas que genera empleo neto	038	0.00	
¿Es una empresa existente con nuevas inversiones productivas que genera empleo neto con autorización del CEPAI para una reducción de tarifa de Impuesto a la Renta superior a 10%?	049	No	
Número de Resolución de autorización del CEPAI para una reducción de tarifa superior a 10 puntos porcentuales	050		
Porcentaje de reducción de tarifa superior a 10 puntos porcentuales aplicable en el caso de empresas existentes con nuevas inversiones productivas que genera empleo neto con autorización del CEPAI	051	0.00	
Total impuesto causado	850	0.00	
¿Tiene derecho a la exoneración del impuesto a la renta para entidades del sector financiero popular y solidario resultantes de procesos de fusión de los segmentos distintos a los dos últimos?	039	No	
Porcentaje de la relación entre el activo total de la entidad de menor tamaño respecto al activo total de la entidad absorbente	040	0.00	
(-) Exoneración del impuesto a la renta para las entidades del sector financiero popular y solidario resultantes de procesos de fusión de los segmentos distintos a los dos últimos	041	0.00	
Saldo del anticipo pendiente de pago (traslade campo 876 declaración período anterior)	800	0.00	
Anticipo determinado correspondiente al ejercicio fiscal declarado (traslade campo 879 declaración período anterior)	851	0.00	
(=) Rebaja del saldo del anticipo - Decreto ejecutivo No. 210 (aplica para únicamente para el ejercicio 2017)	852	0.00	
(=) Anticipo reducido correspondiente al ejercicio fiscal declarado (aplica para únicamente para el ejercicio 2017)	(851-852)	853	0.00
(=) Impuesto a la Renta causado mayor al anticipo reducido	(850-853)	854	0.00
(=) Crédito tributario generado por anticipo (en régimen general aplica para ejercicios anteriores al 2010)		855	0.00
(+) Saldo del anticipo pendiente de pago		856	0.00
(-) Retenciones en la fuente que le realizaron en el ejercicio fiscal		857	0.00
(-) Retenciones por dividendos anticipados		858	0.00
(-) Retenciones por ingresos provenientes del exterior con derecho a crédito tributario		859	0.00
(-) Anticipo de impuesto a la renta pagado por espectáculos públicos		860	0.00
(-) Crédito tributario de años anteriores		861	0.00
(-) CRÉDITO TRIBUTARIO GENERADO POR IMPUESTO A LA SALIDA DE DIVISAS			
Generado en el ejercicio fiscal declarado		862	0.00
Generado en ejercicios fiscales anteriores		863	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>	<b>PÁGINA</b>
SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020	16

¿Tiene derecho a la exoneración del pago del saldo del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2015 dispuesta en la Ley Orgánica de Solidaridad y de Corresponsabilidad Ciudadana para la Reconstrucción y Reactivación de las Zonas Afectadas?	042	Si
(-) Exoneración del pago del saldo del impuesto a la renta del ejercicio fiscal 2015 dispuesta en la Ley Orgánica de Solidaridad y de Corresponsabilidad Ciudadana para la Reconstrucción y Reactivación de las Zonas Afectadas.	043	0.00
¿Tiene derecho a la reducción de 10% del Impuesto a la Renta a pagar del ejercicio fiscal 2019 para contribuyentes domiciliados a septiembre de 2019 cuya actividad económica principal sea la agrícola, ganadera, agroindustrial y/o turismo en provincias afectadas por la paralización?	044	No
(-) Reducción de 10% del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2019 para contribuyentes domiciliados a septiembre de 2019 cuya actividad económica principal sea la agrícola, ganadera, agroindustrial y/o turismo en las provincias afectadas por la paralización	045	0.00
(-) Valor del beneficio en impuesto de una sociedad que dispone de un contrato de inversión con estabilidad en la tarifa de Impuesto a la Renta, de acuerdo a lo señalado en el COPCI	048	0.00
<b>Subtotal impuesto a pagar</b>	<b>865</b>	<b>0.00</b>
<b>Subtotal saldo a favor</b>	<b>866</b>	<b>0.00</b>
(+) Impuesto a la Renta Único o Impuesto a la Renta de Otros Regímenes Impositivos	867	0.00
(-) Crédito tributario para la liquidación del Impuesto a la Renta Único o para la liquidación del Impuesto a la Renta de Otros Regímenes Impositivos	868	0.00
<b>Impuesto a la Renta a pagar</b>	<b>869</b>	<b>0.00</b>
<b>Saldo a favor contribuyente</b>	<b>870</b>	<b>0.00</b>

#### ANTICIPO (PRÓXIMO AÑO)

##### ANTICIPO DE IMPUESTO A LA RENTA PRÓXIMO AÑO

Anticipo calculado próximo año (Informativo a partir del ejercicio fiscal 2019)	871	0.00
(-) Exoneraciones y rebajas al anticipo	872	0.00
(+) Otros conceptos	873	0.00
<b>Anticipo determinado próximo año</b>	<b>879</b>	<b>0.00</b>

##### OTRO RESULTADO INTEGRAL DEL PERÍODO (INFORMATIVO)

##### GANANCIAS Y PÉRDIDAS POR REVALUACIONES

Propiedades, planta y equipo	880	0.00
Activos intangibles	881	0.00
Otros	882	0.00
Ganancias y pérdidas por inversiones en instrumentos de patrimonio medidos a valor razonable con cambios en otro resultado integral	883	0.00
Ganancias y pérdidas por la conversión de estados financieros de un negocio en el extranjero	884	0.00
Ganancias y pérdidas actuariales	885	0.00
La parte efectiva de las ganancias y pérdidas de los instrumentos de cobertura en una cobertura de flujos de efectivo	886	0.00
Otros	887	0.00

##### GASTO (INGRESO) POR IMPUESTO A LA RENTA DEL PERÍODO (INFORMATIVO)

Gasto (ingreso) por impuesto a la renta corriente	(+/-) 888	0.00
Gasto (ingreso) por impuesto a la renta diferido	(+/-) 889	0.00

#### Resumen Financiero

Ingresos operacionales	1005	399386.93
(-) Costos operacionales	7991	399386.93
(=) Utilidad bruta	1005 - 7991	1025
(-) Gastos operacionales	1030	0.00
(=) Utilidad operacional	1025-1030	1040
(+) Ingresos no operacionales	1045	0.00
(-) Gastos financieros y otros gastos no operacionales	1055	0.00
(=) Utilidad antes de participación a trabajadores	1040+1045-1055	1065
(-) Participación a trabajadores	803	0.00
(=) Utilidad antes de Impuesto a la Renta	1065-803	1075
(-) Impuesto a la Renta causado	850	0.00



La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente

CÓDIGO VERIFICADOR

NÚMERO SERIAL

FECHA RECAUDACIÓN

PÁGINA

SRIDEC2020042029628

872061968048

25-09-2020

17

(=) Utilidad después de Impuesto a la Renta	1075-850	1099	0.00
---	----------	------	------

TOTALES			
Pago previo (Informativo)		890	0.00
<b>DETALLE DE IMPUTACIÓN AL PAGO (PARA DECLARACIONES SUSTITUTIVAS)</b>			
Interés		897	0.00
Impuesto		898	0.00
Multa		899	0.00
¿ Tiene derecho al pago diferido del Impuesto a la Renta a pagar del ejercicio fiscal 2019 por la emergencia sanitaria en relación con el COVID-19?		052	NO
<b>PAGO DEL IMPUESTO A LA RENTA DEL EJERCICIO FISCAL 2019</b>			
Cuota 1 del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2019 (10%)		053	0.00
Cuota 2 del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2019 (10%)		054	0.00
Cuota 3 del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2019 (20%)		055	0.00
Cuota 4 del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2019 (20%)		056	0.00
Cuota 5 del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2019 (20%)		057	0.00
Cuota 6 del Impuesto a la Renta del ejercicio fiscal 2019 (20%)		058	0.00
<b>VALORES A PAGAR Y FORMAS DE PAGO (LUEGO DE IMPUTACIÓN AL PAGO EN DECLARACIONES SUSTITUTIVAS)</b>			
<b>TOTAL IMPUESTO A PAGAR</b>		<b>902</b>	<b>0.00</b>
Interés por mora		903	0.00
Multa		904	0.00
<b>TOTAL PAGADO</b>		<b>999</b>	<b>0.00</b>

VENTAS LOCALES DE BIENES - Gravadas con tarifa 0% de IVA o exentas de IVA		
Descripción	Total ingresos	Valor exento / no objeto
02 CON NO RELACIONADAS	399,386.93	0

OTROS GASTOS - Mantenimiento y reparaciones			
Descripción	Costo	Gasto	Valor no deducible
03 CON NO RELACIONADAS LOCALES	4,946.04	0	0

COSTO DE VENTAS - Compras netas locales de bienes no producidos por el sujeto pasivo		
Descripción	Costo	Valor no deducible
02 CON NO RELACIONADAS	390,130.30	0

	La información reposa en la base de datos del SRI, conforme la declaración realizada por el contribuyente		
	<b>CÓDIGO VERIFICADOR</b>	<b>NÚMERO SERIAL</b>	<b>FECHA RECAUDACIÓN</b>
	SRIDEC2020042029628	872061968048	25-09-2020
			<b>PÁGINA</b> 18



## ESTADO DE SITUACION FINANCIERA

Cortado al 31/12/2020

Balance en: DOLAR

## ACTIVOS

1	ACTIVO	1.796.924,44
101	ACTIVO CORRIENTE	1.713.332,44
10101	EFFECTIVO Y EQUIVALENTES AL EFFECTIVO	542.792,33
1010101	CAJA	24.506,87
101010101	CAJA GENERAL	24.506,87
1010102	BANCOS	518.285,46
101010201	BANCO PICHINCHA	518.285,46
10102	ACTIVOS FINANCIEROS	581.740,81
1010205	DOCUMENTOS Y CUENTAS POR COBRAR CLIENTES NO RELACI	581.740,81
101020501	DE ACTIVIDADES ORDINARIAS QUE GENEREN II	581.740,81
1010208	OTRAS CUENTAS POR COBRAR	
10103	INVENTARIOS	569.691,93
1010301	INVENTARIOS	569.691,93
101030101	INVENTARIO / MERCADERIA	569.691,93
1010302	INVENTARIOS DE PRODUCTOS EN PROCESO	
10104	SERVICIOS Y OTROS PAGOS ANTICIPADOS	
10105	ACTIVOS POR IMPUESTOS CORRIENTES	19.107,37
1010501	CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRES/	19.107,37
1010502	CREDITO TRIBUTARIO A FAVOR DE LA EMPRESA (I.R.)	
102	ACTIVO NO CORRIENTE	83.592,00
10201	PROPIEDADES, PLANTA Y EQUIPO	83.592,00
1020101	TERRENOS	38.000,00
1020109	VEHICULOS, EQUIPOS DE TRANSPORTE Y EQUI	56.990,00

1020112 (-) DEPRECIACION ACUMULADA PROPIEDADES, PLANTA Y E -11.398,00

102011206 DEPRECIACION ACUM. VEHICULOS EQ. DE TRAI -11.398,00

1020114 ACTIVOS DE EXPLORACION Y EXPLOTACION

10202 PROPIEDADES DE INVERSION

10204 ACTIVO INTANGIBLE

10206 ACTIVOS FINANCIEROS NO CORRIENTES

10207 OTROS ACTIVOS NO CORRIENTES

TOTAL DE ACTIVOS 1.796.924,44

## PASIVOS Y PATRIMONIO

2	PASIVO	1.349.619,70
201	PASIVO CORRIENTE	1.349.619,70
20103	CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR	1.320.276,56
2010301	LOCALES	1.320.276,56
201030101	PROVEEDORES LOCALES	1.320.276,56
20104	OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS	
2010401	LOCALES	
20105	PROVISIONES	
2010501	LOCALES	
20107	OTRAS OBLIGACIONES CORRIENTES	29.343,14
2010701	CON LA ADMINISTRACION TRIBUTARIA	24.952,71
201070101	IVA COBRADO POR PAGAR	2.928,00
201070102	RETENCION RENTA 1 %	1.782,08
201070103	RETENCION RENTA 2 %	5,86
201070107	RETENCION IVA SERVICIOS 70 %	179,76
201070111	RETENCION RENTA 1.75%	20.002,49
201070112	RETENCION RENTA 2.75%	54,52
2010703	CON EL IESS	264,21
201070301	APORTE PATRONAL 12.15 %	148,62

201070302	APORTE PERSONAL 9.45 %	115,59	
<b>2010704</b>	<b>POR BENEFICIOS DE LEY A EMPLEADOS</b>		<b>4.126,22</b>
201070401	DECIMO TERCER SUELDO	1.662,78	
201070402	DECIMO CUARTO SUELDO	1.632,07	
201070403	VACACIONES	831,37	
<b>2010706</b>	<b>DIVIDENDOS POR PAGAR</b>		
<b>20108</b>	<b>CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS/RELACIONADAS</b>		
<b>20112</b>	<b>PORCION CORRIENTE DE PROVISIONES POR BENEFICIOS A</b>		
<b>202</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>		
<b>20202</b>	<b>CUENTAS Y DOCUMENTOS POR PAGAR</b>		
<b>20203</b>	<b>OBLIGACIONES CON INSTITUCIONES FINANCIERAS</b>		
<b>20204</b>	<b>CUENTAS POR PAGAR DIVERSAS/RELACIONADAS</b>		
<b>20207</b>	<b>PROVISIONES POR BENEFICIOS A EMPLEADOS</b>		
<b>20209</b>	<b>PASIVO DIFERIDO</b>		
<b>3</b>	<b>PATRIMONIO NETO</b>		<b>447.304,74</b>
<b>301</b>	<b>CAPITAL</b>		<b>800,00</b>
30101	CAPITAL SUSCRITO O ASIGNADO	800,00	
302	APORTES DE SOCIOS O ACCIONISTAS PARA FU	94.990,00	
<b>304</b>	<b>RESERVAS</b>		
<b>305</b>	<b>OTROS RESULTADOS INTEGRALES</b>		
<b>306</b>	<b>RESULTADOS ACUMULADOS</b>		
<b>307</b>	<b>RESULTADOS DEL EJERCICIO</b>		<b>351.514,74</b>
30701	GANANCIA NETA DEL PERIODO	351.514,74	
	<b>TOTAL DE PASIVOS Y PATRIMONIO</b>		<b><u>1.796.924,44</u></b>

JAVIER PAREDES

FERNANDO RONQUILLO



## **ANEXO #02**

### **CUESTIONARIO APLICADO A JORUA CIA. LTDA.**

**1. ¿Conoce usted los factores que limitan la negociación internacional de los productos que vende la Importadora Jorua Cia? Ltda.?**

**SI ( ) NO ( )**

**2. ¿Tiene conocimiento si la empresa ha optado por adquirir productos nacionales a causa de las limitaciones internacionales impuestas para la importación de fármacos?**

**SI ( ) NO ( )**

**3. ¿El proceso de importación de fármacos es dificultoso para la empresa?**

**SI ( ) NO ( )**

**4. ¿De acuerdo a su cargo en la empresa se encuentra relacionado con el proceso que lleva una importación?**

**SI ( ) NO ( )**

**5. ¿Cree usted que la empresa ha sufrido un impacto en las finanzas por motivo de las limitaciones internacionales para la adquisición de fármacos?**

**SI ( ) NO ( )**

**6. ¿Usted cree que el virus covid-19 complica la importación de productos farmacéuticos?**

**SI ( ) NO ( )**

**7. ¿Considera usted que la expensa cantidad de requisitos para la importación de fármacos representa una limitación internacional?**

**SI ( ) NO ( )**

**8. ¿Considera usted que el estado es un limitante para la importación de productos farmacéuticos?**

**SI ( ) NO ( )**