



República del Ecuador
Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil

Trabajo de Titulación
Para la Obtención del Título de:

Economista Mención Economía Empresarial y Negocios

Tema:
Análisis de las políticas monetarias y su impacto en las variables
macroeconómicas del Ecuador del 2019 al 2022.

Autor:
Jean Pierre Moreira Vizhñay

Directora de Trabajo de Titulación:
Econ. Sonia Urbina Bustos, MSc.

2022
Guayaquil - Ecuador

AGRADECIMIENTO

Primeramente, agradezco a Dios por la vida, salud y bendiciones en conjunto a mi familia.

Con mucho augurio a la Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil por sus objetivos planteados con la sociedad, y poder formarme con profesionalismo en todo aspecto.

A mi familia por su gran apoyo, motivación, y aliento que me transfieren día a día, me enseñaron a ser paciente, perseverante y constante para lograr cada objetivo que me plantee en esta vida y lo único que sea es el bienestar de vosotros.

DEDICATORIA

A mi madre quisiera decirle ¡Lo logré! Y darles las gracias por ese amor de madre, formación e implementación de valores, en cual me formo de una manera, que me siento capaz para desarrollarme en la sociedad.

A mi padre por su apoyo incondicional, su paciencia y enseñanza y decirle ¡Ya soy un profesional!

La responsabilidad de este trabajo de investigación, con sus resultados y conclusiones, pertenece exclusivamente al autor.

Jean Pierre Moreira Vizhñay

ANÁLISIS DE LAS POLÍTICAS MONETARIAS Y SU IMPACTO EN LAS VARIABLES MACROECONÓMICAS DEL ECUADOR DEL 2019 AL 2022.

Jean Pierre Moreira Vizhñay
jeanpierre.99.jpm@gmail.com

RESUMEN

El presente estudio cuyo tema tiene referencia a las políticas monetarias y su impacto en las variables macroeconómicas del Ecuador cuya problemática es la estructura, como menos consumo en los hogares y el estancamiento de la inversión influirán en el desempeño de la economía en 2022 y 2023. Además, esta investigación tiene como propósito es estudiar las políticas monetarias en la economía del Ecuador para el crecimiento económico.

La metodología empleada fue el nivel aprehensivo el cual permite analizar y comparar la información obtenida, el diseño de investigación es no experimental y cuya unidad de estudio son las variables. Los resultados obtenidos son reales de lo que el país está golpeado en su economía incrementando su deuda externa y dilatando la mejora en su economía. Por último, se concluye que Ecuador tuviera una mejor postura en su crecimiento, pero aplicando estrategias necesarias en su tiempo y bajo el análisis económico eficiente.

Palabras clave: Crisis, inversión e inflación económica y Política

INTRODUCCIÓN

Los formuladores de políticas económicas utilizan dos herramientas macroeconómicas para lograr sus objetivos en una economía. Esta es la política fiscal y la política monetaria, aplicada por diferentes organismos, pero con el mismo objetivo de estabilidad y crecimiento económico. Desde 2007 a la fecha, la implementación de la política presupuestaria ha permitido capacitar al gobierno para lograr objetivos económicos, sociales y políticos; mientras que la participación de la política monetaria, que es rara, ha ayudado a mantener baja la tasa de inflación interna. Las cifras económicas muestran que el crecimiento económico de la última década es cíclico, al igual que las variables agregadas que lo componen (Quituisaca, 2017).

El impacto económico de la pandemia de COVID-19 no ha tenido precedentes en los duración de la crisis sigue siendo alta, pero las previsiones de los principales organismos internacionales prevén una contracción de la economía mundial del 4.9% (Fondo Monetario Internacional, 2020a), es decir, una disminución de alrededor de dos puntos porcentuales en el crecimiento económico anual para cada mes de cierre en los países donde se adopta con más fuerza (OCDE, 2020a). Con todo, se trata de una contracción económica de mayor escala que la experimentada durante la crisis financiera mundial que comenzó en 2008.

Desde la perspectiva de América Latina y el Caribe (ALC), el panorama también es muy negativo, con proyecciones que estiman que el PIB de la región podría una caída de 9.4% en 2020 (FMI 2020a), y con la preocupación de que el impacto podría ser aún mayor si la pandemia se prolonga más de lo previsto inicialmente (Nuguer & Powell, 2020).

En este contexto, Ecuador vive con especial dureza el impacto de la crisis, tanto por las debilidades estructurales del país que lo han dejado más expuesto, como por su

vulnerabilidad ante las turbulencias económicas actuales, y por las circunstancias que hacen que la retirada sea aún más complicada. Impactos sociales, relacionados con la pobreza y la desigualdad, el empleo y la protección social, o el acceso a la educación y los servicios públicos, entre otros (OCDE, 2020).

El crecimiento económico de un país se considera importante, porque está relacionado con el PIB per cápita de los individuos de un país, puesto que uno de los factores estadísticamente correlacionados con el bienestar socio-económico de un país es la relativa abundancia de bienes económicos materiales y de otro tipo disponibles para los ciudadanos de un país, el crecimiento económico ha sido usado como una medida de la mejora de las condiciones socio-económicas de un país. ¿Cómo impactan las políticas monetarias en las variables macroeconómicas del Ecuador?

OBJETIVOS

2.1. Objetivo General

Analizar las políticas monetarias en la economía del Ecuador para el crecimiento económico.

2.2. Objetivos Específicos

- Identificar los métodos de intervención para mejorar la economía; crecimiento del PIB, revisión per cápita, deuda externa, antes en pandemia 2019-2020 y después de la pandemia 2021-2022.
- Observar los indicadores económicos del país
- Comparar los resultados de las políticas monetarias del crecimiento económico del Ecuador con países de la misma región.

MARCO TEÓRICO

3.1. Políticas monetarias

La política monetaria tiene muchos objetivos, de los cuales los más destacados son el crecimiento económico y la estabilización del poder adquisitivo de la moneda. La implementación de las políticas monetarias depende de los objetivos económicos específicos de cada período y del entorno institucional que las rige en el siglo pasado, a grandes rasgos, se pueden distinguir dos periodos principales (Domínguez & Levy, 2022).

Hay dos tipos de política monetaria: restrictiva y expansiva. Las políticas restrictivas se utilizan cuando el mercado tiene exceso de dinero y los reguladores del mercado financiero utilizan herramientas de política monetaria para reducir la cantidad de dinero; y segundo, cuando falta dinero (Castillo, 2017).

El tipo de política monetaria utilizada también dependerá del ciclo económico que lleve un país y sobre todo de los objetivos de política económica que se plantee el gobierno; de esta forma, los bancos centrales como controlador de la política monetaria utilizarán la política adecuada a la situación encontrada.

La aplicación de una política monetaria expansiva ayudará a reactivar la actividad económica, favorable para reducir el desempleo y aumentar el bienestar de las personas, al reducir las tasas de interés y las reservas bancarias, las instituciones financieras pueden brindar más crédito a las personas, estimular la economía, por otro lado, una alternativa para reducir los altos niveles de inflación sería una política monetaria restrictiva.

En economía existen muchas teorías diferentes, como la teoría de Keynes que trata tres aspectos principales: el empleo, la inversión y el dinero, por otro lado, Smith, como representante de los clásicos de la vieja escuela, vuelve a centrarse en: la propiedad privada,

el libre mercado, competencia, no confíes en el gobierno. y el poder del egoísmo humano en pos del interés propio. Keyner teorizó que el Estado debe intervenir en la economía a través de inversiones ya sea que alcance un déficit presupuestario o no y asegurar que haya nuevos mercados con circunstancias favorables para el desarrollo económico. Mientras que Smith promueve el libre comercio y la competencia para mantener la economía estable y resistente, tanto como sea posible sin la mediación del gobierno (UNAD, 2017).

3.2. Macroeconomía

La macroeconomía se ocupa del comportamiento general de toda la economía, es decir, cómo interactúan las acciones de todos los individuos, todas las empresas, los gobiernos y el resto del mundo para producir un resultado económico general en términos de niveles de actividad, niveles de empleo y niveles de precios. Por ejemplo, ¿por qué la economía crece o se estanca? ¿Por qué hay inflación? ¿Por qué hay personas desempleadas y productivas? La macroeconomía es importante para todos nosotros porque afecta los ingresos que recibimos, las oportunidades laborales disponibles, el precio que pagamos por lo que consumimos, el precio que pagamos por nuestros servicios y el uso de recursos. (Rivera, 2017)

La economía del desarrollo surgió como una disciplina macroeconómica destacada. Si, como suele predecirse, durante el desarrollo económico el sistema de producción cambia de estructura, para comprender este proceso -las posibles condiciones, su impacto en las condiciones de vida de la población, sus consecuencias geográficas, etc. - es necesario analizar la economía desde una perspectiva holística, identificando sus componentes más relevantes —componentes institucionales, sectores económicos, clases sociales— y la lógica de sus interacciones (Ros, 2001 citado por Abeles & Pérez, 2022)

Es la parte de la ciencia que estudia los aspectos globales de la economía, como ciclos,

crecimiento, inflación y empleo, es parte de la economía. Es decir, encuesta a toda la economía y analiza varios agregados. Las variables consideradas incluyen niveles de ingreso nacional, consumo, ahorro, inversión, inflación y tipos de cambio. Esto contrasta con la microeconomía, que estudia el comportamiento de los consumidores y las empresas examinando la oferta y la demanda, los precios y los costos. El libro de Keynes de 1936, Teoría general del empleo, se considera el punto de partida de la industria. Caines explicó que los mercados no funcionan porque los ajustes del mercado para estudiar la microeconomía no se hacen a gran escala y se necesitan políticas macroeconómicas para estimular la demanda agregada y resolver el problema del desempleo (Expansión, 2022).

El estudio de la macroeconomía está siempre asociado a sus implicaciones políticas. Estos pueden ir desde extremos en los que se afirma que no se puede hacer nada, ya que en realidad lo que se observa son solo las respuestas óptimas de las empresas y los hogares a los cambios de la economía, hasta el otro extremo cuando hay signos alarmantes de desequilibrio. a través de medidas de política económica. Para aceptar una posición, primero hay que entender la realidad. Además, podemos concluir que, en ciertos casos, la teoría nos da respuestas vagas y puede que ni siquiera responda a todas nuestras preocupaciones. Si es así, desde el punto de vista político sólo queda aplicar el juicio, pero para llegar a uno correcto es fundamental entender lo que está pasando en la realidad (De Gregorio, 2012).

La obsesión de la macroeconomía con sus implicaciones políticas se encuentra en sus raíces. La macroeconomía surgió como disciplina dentro de la economía con la Gran Depresión de la década de 1930. Su gran antecesor fue John Maynard Keynes, en particular con la publicación del libro La teoría general del empleo, las tasas de interés y el dinero en 1936. Aunque varios autores del siglo XIX y principios del siglo XX escribieron sobre los fenómenos macroeconómicos, Keynes fue un impulso importante para el estudio de la

macroeconomía. Su suposición central era que la gran recesión fue un problema de oferta y demanda insuficientes y, por lo tanto, su solución fue estimular la demanda agregada (De Gregorio, 2012).

3.2.1. Crisis económica y social sin precedentes

El primer elemento para evaluar de qué se trata el 2020 es constatar que la pandemia del Covid-19 ha sido costosa económica y socialmente, por la pérdida de vidas, el aumento de la pobreza y la devastación de empresas y empleos, lo que muestra esta situación es que una sociedad es vulnerable en todos los aspectos y ciertamente incompatible con un país de “ingreso medio alto”, y sin embargo aún deben encontrarse razones objetivas y profundas para esa situación; el segundo factor es que, a nivel económico, el desequilibrio interno se ha vuelto cada vez más grave desde 2015, lo que ha llevado a una recesión económica prolongada, un aumento irresistible del empleo informal, una fuerte disminución del nivel general de precios y una fuerte caída del nivel general de precios elevada deuda pública. (García, 2020).

En esta etapa, no se trata de “priorizar” los diagnósticos, sino de verificar la dinámica económica actual del país, tanto de carácter económico por choques externos como de carácter estructural; en el segundo caso, por las limitaciones impuestas por la propia dolarización en materia monetaria y la debilidad de la estructura productiva altamente especializada y de baja productividad, a estos factores se suman factores relacionados con la asignación institucional y los conflictos sociopolíticos derivados de una sociedad marcadamente desigual (PUCE-IIE, 2020).

El tercer factor que debe estar sobre la mesa se refiere a la naturaleza o extensión de la emergencia sanitaria para la actividad económica. Se trata, sin duda, de presiones recesivas debidas a un severo impacto directo sobre la oferta y la demanda global. A esto se suman los

problemas externos provocados por la caída de los precios internacionales de los principales productos de exportación y la caída del consumo mundial, también provocada por el Covid-19.

Estos factores, el documento persigue tres objetivos: a) presentar un análisis de la situación macroeconómica actual del Ecuador; b) destacar posibles tendencias macroeconómicas para 2021 y, c) proponer un resumen de alternativas de política económica para una recuperación económica equitativa combinando dinámicas económicas internas y externas, se podría argumentar que, ante la disrupción socioeconómica que vive el país y el mundo en general, la recuperación del mismo se retrasará hasta 2025, proceso por el cual el programa afecta el Acuerdo Económico suscrito con el Fondo Monetario Internacional (FMI); la incertidumbre que plantea la pandemia sanitaria sobre la inversión y el consumo así como las debilidades institucionales políticas y económicas poco impregnadas de diversidad ideológica y no maximalismo en la toma de decisiones.

3.2.2. Recesión y destrucción productiva durante el 2020

A continuación, se presenta un análisis de los drivers macroeconómicos determinados por los siguientes aspectos: a) El comportamiento del PIB; b) Empleo; c) precios internos; y, d) el área exterior. El enfoque utilizado es el de economía política, partiendo de considerar el proceso histórico en referencia a las condiciones actuales; la importancia del poder político institucionalizado (marco institucional) que da forma o facilita la acumulación de capital; y la inseparabilidad entre economía - sociedad - medio ambiente.

La economía real ha tenido un desempeño muy pobre desde 2015, lo que ha llevado a un crecimiento económico débil; cero atípico o deflación negativa; destruir empleos productivos y aumentar la informalidad; y el deterioro del sector exterior. Las fuerzas decrecientes de la actividad económica han emergido desde el año mencionado y las

respuestas de política económica no han mostrado un impacto favorable en el crecimiento económico, excepto en 2017, pero, en cualquier caso, prevalecen procesos fiscalmente insostenibles debido al abrumador gasto corriente y los recursos asignados para hacer frente a la deuda pública.

Además, surgieron problemas cada vez mayores de cuenta corriente y balanza de pagos. En el sector monetario y financiero, el sistema financiero nacional opera regularmente y los problemas por la inestabilidad de las reservas internacionales están a cargo del Banco Central. La economía real venía presentando un paupérrimo desempeño desde el año 2015 en adelante, que se expresaba en un bajo crecimiento económico; episodios atípicos de deflación cero o negativa; destrucción de empleo productivo e incremento de la informalidad; y deterioro del sector externo.

Las fuerzas depresivas de la actividad económica estaban ya instaladas desde el año antes mencionado y las respuestas de política económica no mostraban impactos favorables al crecimiento económico, salvo el 2017, pero, en todo caso, primaban procesos de insostenibilidad fiscal por el abultado gasto corriente y las grandes cantidades de recursos destinados al servicio de la deuda pública; además estaban presentes tanto el deterioro de los términos de intercambio como también los problemas de cuenta corriente de balanza de pagos. En el ámbito monetario-financiero lo que había es un desempeño regular del sistema financiero nacional y problemas por la inestabilidad de las reservas internacionales a cargo del Banco Central.

3.3. Crecimiento económico

Para Labarca & Panchana (2022), que cita a (Parkin, Esquivel y Muñoz, 2007) se acepta que el crecimiento económico y por ende el desarrollo económico y social se debe a una serie de factores tales como: La existencia de capital físico disponible; la presencia de una

gran cantidad y variedad de materias primas naturales; la existencia de una mano de obra relativamente joven en comparación con otros continentes; un sistema educativo que garantice un cierto nivel de formación básica para el trabajo; La existencia de una gestión económica, tanto en términos de política económica como de operaciones empresariales, no solo genera ganancias sino que también hace un uso eficiente de los recursos.

Para Lizano y Gutiérrez (2022), cita a uno de los precursores de esta rama, las instituciones son "las reglas del juego en una sociedad o, más formalmente, las restricciones creadas por el hombre que dan forma a las interacciones humanas" (North y Thomas, 1973). Ya sean formales (por ejemplo, constitución, reglas electorales, regulaciones económicas y territoriales) o informales, las regulaciones están determinadas por los valores, creencias y costumbres de la sociedad (Hodgson, 2006). Por su parte, Avner Greif completa la definición y nos recuerda que las instituciones no son invariantes en el tiempo y que rigen el comportamiento social (Clark, 2007). En otras palabras, las instituciones establecen matrices de incentivos mediante las cuales los individuos toman decisiones económicas, por lo que se relacionan con el crecimiento económico.

Además, Lizano y Gutiérrez (2022) como señalan, las instituciones implican realidades estilizadas que otras teorías de crecimiento endógeno no pueden, como: i) los países de bajos ingresos crecen más rápido que los países de altos ingresos y ii) el desequilibrio general (planteado por las teorías tradicionales del crecimiento (Olson, 1996). En otras palabras, las instituciones establecen una matriz de incentivos a través de la cual los individuos toman decisiones sobre sus recursos, por lo que son relevantes para el desarrollo económico de un país.

Almosabbeh & Abulkarem (2018), argumentan que el comercio de productos manufacturados tiene el potencial de promover el crecimiento económico. En Ecuador, según datos del Banco Central del Ecuador (Banco Central del Ecuador., 2020), el sector manufacturero en 2019 aumentó 1,5% mientras que en el segundo trimestre de 2020 disminuyó 9,8% mientras que en el primer trimestre de 2021 registró un crecimiento de 2,4% desarrollo favorable en el procesamiento y conservación de productos del mar, producción de otros productos minerales no metálicos y producción de bebidas.

Con base en lo anterior y porque la relación entre el crecimiento de la producción y el crecimiento económico continúa siendo prominente en la investigación económica (Almosabbeh & Abulkarem, 2018). El objetivo principal de este estudio es medir el impacto de la manufactura en el crecimiento económico, entre 1990 y 2019, aplicando la primera ley de Kaldor (1966), para determinar en el caso de Ecuador, si esta relación se cumple tanto en el corto plazo como en el largo plazo. La primera ley en la que se basa este estudio indica que el crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB actual) está determinado por el crecimiento del sector manufacturero (Agurto, 2018).

MARCO METODOLÓGICO

4.1. Nivel

Los tipos de niveles empleados en la presente investigación es aprehensiva. Se trata de buscar aspectos menos evidentes del evento que se estudia, de lo que parece oculto y que sustenta la organización interna del evento, por ejemplo, para el análisis y la comparación. (Hurtado, 2012).

4.2. Tipo de alcance

Los tipos de alcances empleados para la realización del presente trabajo son:

4.2.1. Analítica

Se trata de tratar de comprender las situaciones en términos de las relaciones entre sus componentes. Intenta descubrir los elementos que componen cada conjunto y las conexiones que explican su integración (Hurtado, 2012).

Es importante no confundir el análisis, que es el procesamiento de datos, propio de cualquier tipo de investigación, con la investigación analítica.

Los análisis de procesamiento de datos se realizaron en encuestas descriptivas, comparativas y confirmatorias, es decir, en cada caso, los resultados correspondieron al nivel de investigación al que concluyó el investigador. Por ejemplo, en la investigación descriptiva se utilizan técnicas analíticas descriptivas como medidas de tendencia central, porcentaje o índice, pero el resultado es una descripción.

4.2.2. Comparativa

Suele realizarse con dos o más grupos, y su objetivo es comparar el comportamiento de uno o más eventos en los grupos observados. Se requiere como logro preliminar describir el fenómeno y clasificar los resultados. En este tipo de investigación, la pregunta de

investigación se plantea sobre las diferencias y similitudes entre dos o más grupos con respecto a un mismo evento o variable.(Hurtado, 2012).

4.3. Diseño

El diseño de investigación se ha determinado un diseño no experimental, será adecuado para investigaciones exploratorias, explicativas, descriptivas y predictivas, basadas en un enfoque cuantitativo, ya que los datos se recolectan durante un período de tiempo.

El enfoque de este estudio es cuantitativo, ya que se identifica con una gama de factores enmarcados en la investigación científica, para Hernández, Fernández y Baptista (2010), las características del método de investigación, la cuantificación basada en el abordaje de un problema particular y la delimitación. investigar. Examinar las premisas o teorías de la revisión bibliográfica, analizar los resultados de la recopilación de datos numéricos de objetos, fenómenos o temas que se estudian y analizan a través de procedimientos estadísticos.

Se utilizó el método lógico deductivo, este tipo de investigación se basa en la investigación real y busca verificar o falsear las premisas básicas a verificar. Como regla general, se considera que sucederá en una situación particular. y las técnicas de recolección de datos según sus objetivos específicos documental. El instrumento con el que se recolectó los datos fue una matriz de criterios.

4.4. Unidad de estudio

Según Hurtado (2012), unidad de investigación se refiere al contexto, ser o entidad que posee la característica, evento, cualidad o variable que se quiere estudiar, la unidad de estudio puede ser una persona, un objeto, un grupo, un lugar geográfico. extensión, una organización, entre otros. La elección de la unidad de investigación no depende de la probabilidad sino del proceso de toma de decisiones de una persona o un grupo de personas.

Con base en lo anterior, la decisión sobre el número de unidades para formar la muestra es de tipo no probabilístico intencional, ya que la selección de factores depende del criterio del investigador, del nivel de conocimiento y experiencia en este campo área de investigación de esta muestra. como lo señalan Hernández, Fernández y Baptista (2010). Las unidades de investigación se han definido de tal forma que a través de ellas se pueda dar una respuesta completa, y sin parcialidades ni sesgos, a la pregunta de investigación.

RESULTADOS

Los resultados obtenidos sobre la economía ecuatoriana desde 2019 hasta la actualidad:

La investigación realizada en fuentes de la página oficial del Banco Mundial el Ecuador tiene un crecimiento en el 2019 en el primer trimestre que comprende de enero a marzo de 0,6%, en el segundo trimestre de abril a junio el 0,3%, en el tercer trimestre de julio a septiembre el -1,1% y en el último trimestre de octubre a diciembre el -1,9%, podemos analizar como la economía se fue decreciendo. Ya en el 2020 que inició el problema de la pandemia aun todo empeoró más en el 2020 en el primer trimestre que comprende de enero a marzo de -12,8%, en el segundo trimestre de abril a junio el -9,1%, en el tercer trimestre de julio a septiembre el -7,2% y en el último trimestre de octubre a diciembre el -5,4%, esto sucedió porque el mundo se paralizó por lo tanto la economía se vio afectada lo cual solo el país se mantuvo con la agricultura e importaciones. En cambio, en el 2021 con las nuevas reformas de que los países empezaron a reanudar sus actividades comerciales Ecuador no se quedó atrás. En el primer trimestre que comprende de enero a marzo de 5,6%, en el segundo trimestre de abril a junio el 8,4%, en el tercer trimestre de julio a septiembre el 2,1% y en el último trimestre de octubre a diciembre el 0,5%. Para el primer semestre del 2022 poco a poco con la activación económica del país se ha ido recuperando, en el primer trimestre que comprende de enero a marzo de 2,54%, en el segundo trimestre de abril a junio el 2,80%, pero se han tomado medidas económicas que ha sentido el pueblo como el incremento al combustible.

PIB del 2019 al 2022

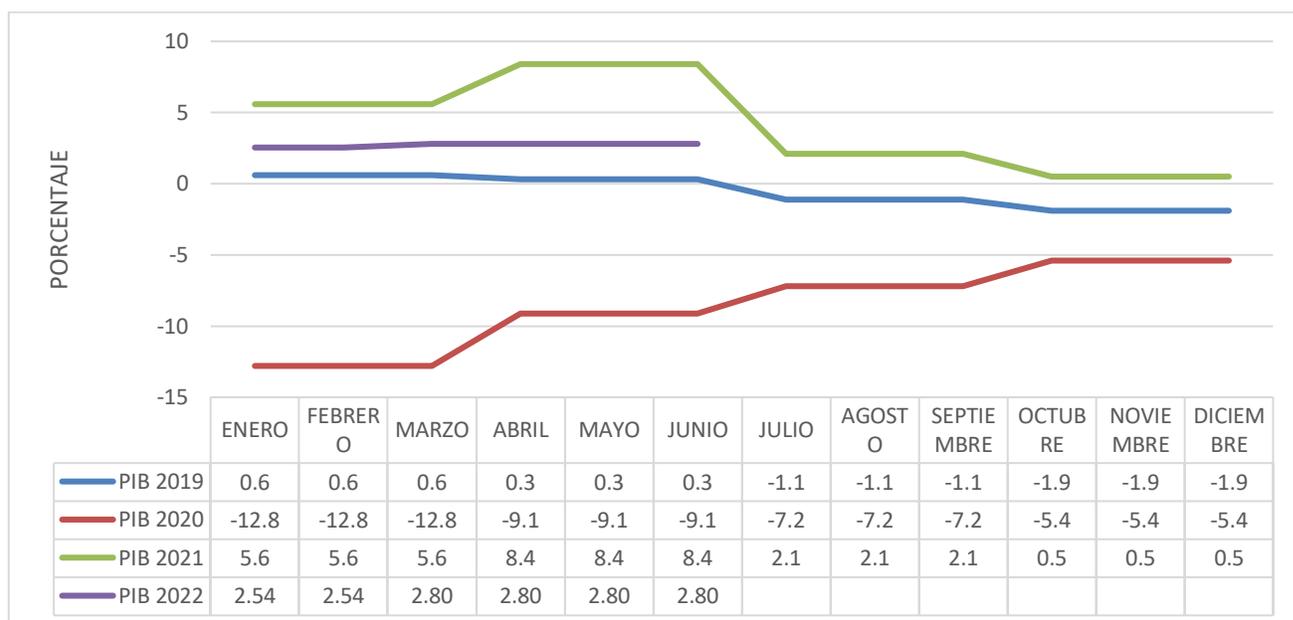


Figura 1. Comparación de la proyección del crecimiento PIB del 2019 al 2022

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en fuentes de la página oficial del Banco Mundial el Ecuador tiene un crecimiento económico mucho menor al de Colombia inclusive en la actualidad debido al turismo de este país tiene mejores ingresos. Se puede apreciar que en el 2019 Ecuador tiene un crecimiento del 0,01% mientras que Colombia 3,19%. En el 2020 Ecuador tiene un crecimiento del -7,79% mientras que Colombia -7,05% inclusive en este año de crisis. En el 2021 Ecuador tiene un crecimiento del 4,24% mientras que Colombia 10,56%. En cambio, en la actualidad Ecuador tiene un crecimiento del 4,30% mientras que Colombia 10,56%.

Proyección del crecimiento PIB de Ecuador con Colombia

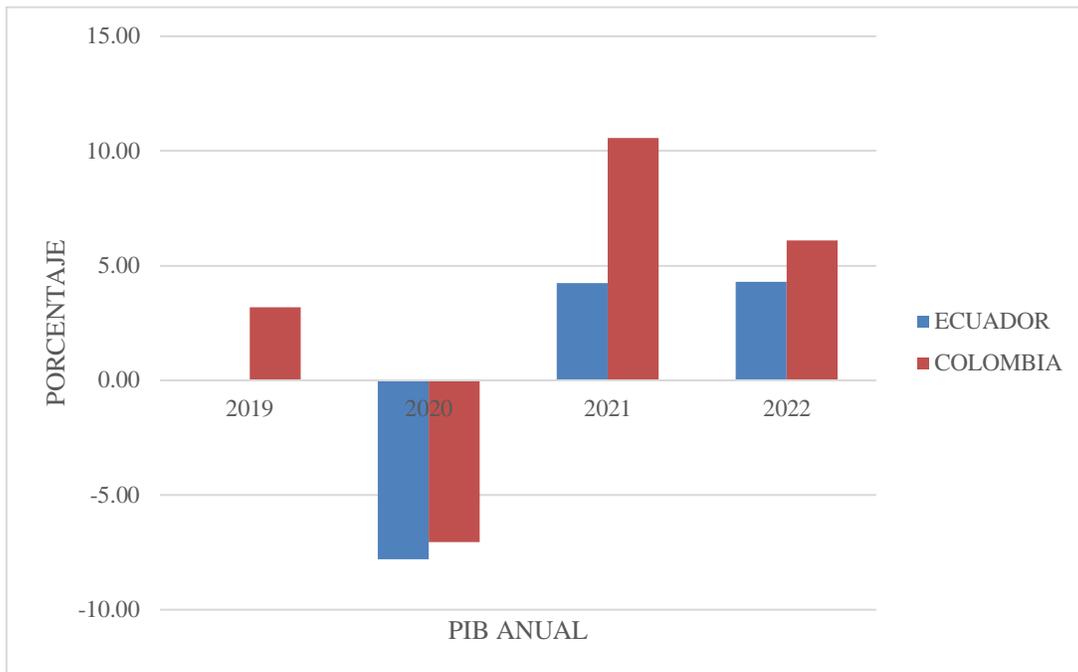


Figura 2. Comparación de la proyección del crecimiento PIB de Ecuador con Colombia

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en fuentes de la página oficial del Banco Mundial el Ecuador tiene un crecimiento económico por el PIB Per cápita de Ecuador en 2019 fue de 5.593 € mayor que el de 2018, que fue de 5.353 €. En el 2020 fue de 4.976 €, 41 € mayor que el de 2019. En cambio, en el 2021 fue de 5.017 €, mayor que el de 2020, que fue de 4.976 €. y por último en el 2022 de \$6133,00. Para ver la evolución del PIB per cápita resulta interesante mirar unos años atrás y comparar estos datos con los del año 2019 cuando el PIB per cápita en Ecuador era de 3. 5.593 €. Ecuador se encuentra en el puesto 99 de los 196 países de los que publicamos este dato.

Per cápita del 2019 al 2022

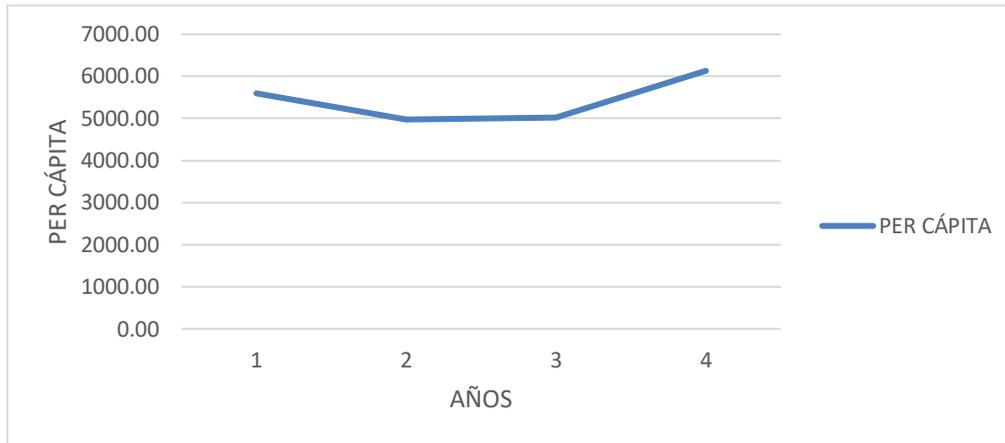


Figura 3. Per cápita del 2019 al 2022

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en fuentes de la página oficial de noticias Primicias según estos organismos nacionales e internacionales Ecuador en este año tiene diversas proyecciones de crecimiento para Citigroup un 1,5%, Cepal anticipa un 2,7%, el Banco Central del Ecuador (BCE) habla de un 2,8%, el FMI prevé 2,9%, mientras que el Banco Mundial (BM) ve un 3,7%, y Bank of America y Barclays de 4,5% para la economía ecuatoriana en este 2022.

Crecimiento de la economía de Ecuador en el 2022



Figura N 4. Proyección del crecimiento de la economía de Ecuador en el 2022

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en fuentes de la página oficial del Banco Central del Ecuador la deuda anual de Ecuador ha tenido un crecimiento, se observa en el 2019 38,10%, en el 2020 40,80% en el 2021 43, 60% y en el 2022 57%. En comparación del 2019 hasta la actualidad ya está cerca de duplicarse.

Deuda externa del 2019 -2022

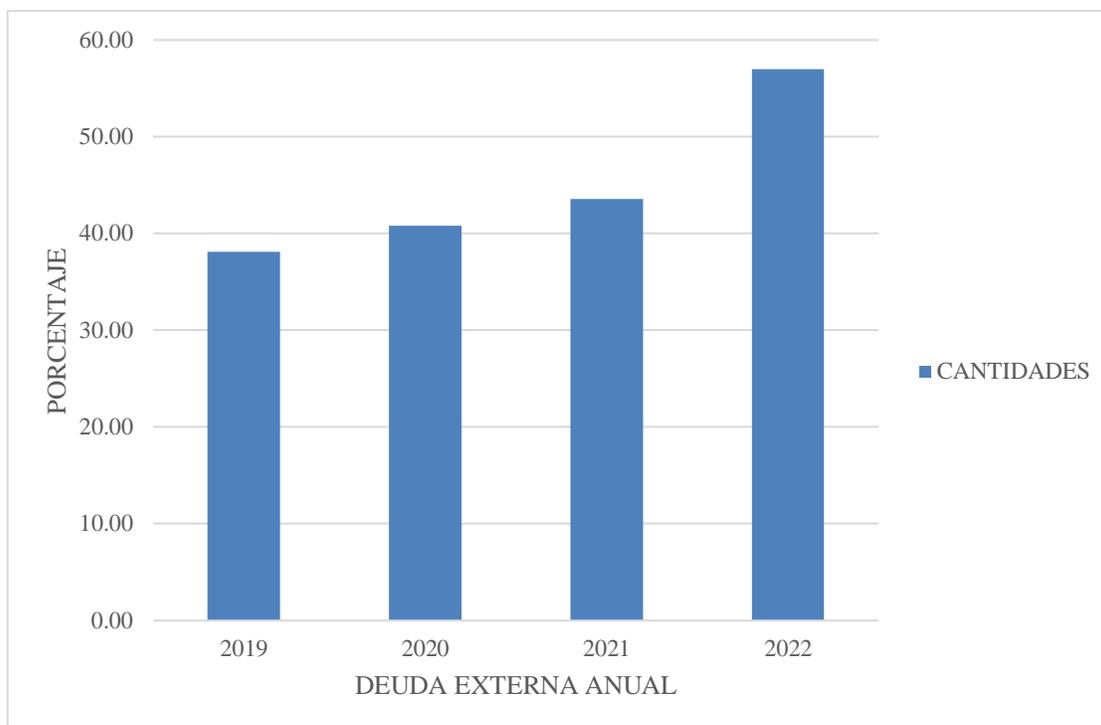


Figura 5. *Deuda externa del 2019 -2022*

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en fuentes de la página oficial de noticias Primicias según el Ecuador está entre uno de los países con menos Deudas Externa posicionándose en el quinto lugar con el 57%. Pero según lo observado le duplica al país Guyana que es el menor con deuda externa del 25%.

Deuda externa del Ecuador con los países de Sudamérica

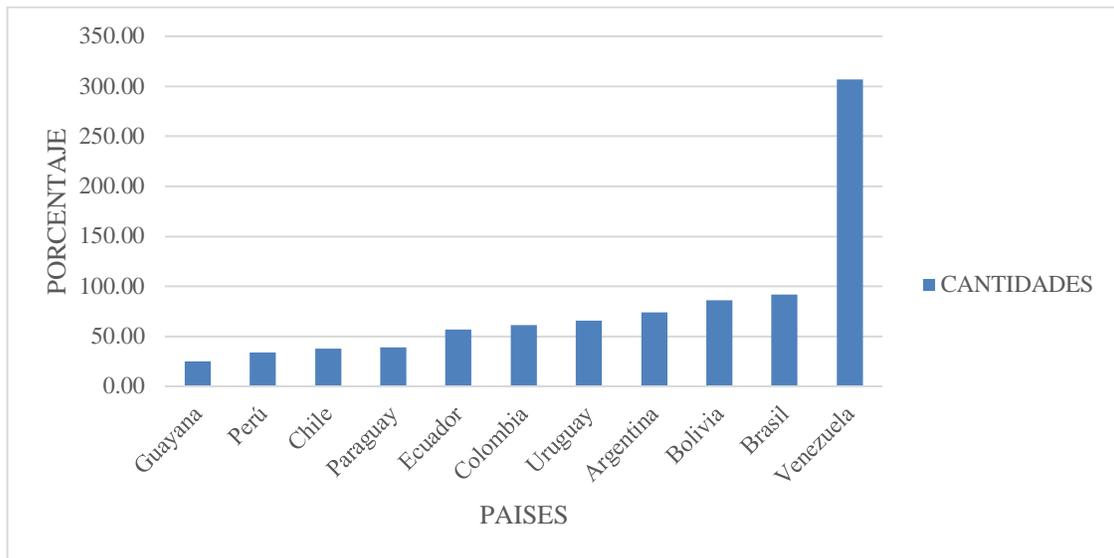


Figura 6. Comparación de la deuda externa del Ecuador con los países de Sudamérica

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en fuentes de la página oficial de Estadista la inflación del 2019 fue del 0,27%, en el 2020 fue del -0,34%, en el 2021 fue del 0,13%. En cambio, en la actualidad 3,21% lo cual se ha triplicado la inflación.

Inflación del Ecuador del 2019 -2022

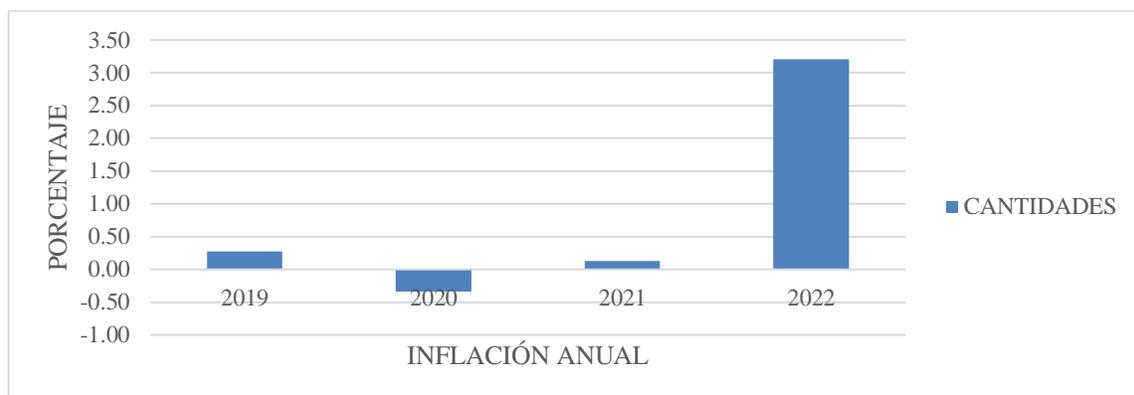


Figura 7 Inflación del 2019 -2022

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en fuentes de la página oficial del Fondo Monetario Internacional Ecuador ha incrementado el Riesgo país en comparación al 2019 el cual se encontraba en 692 puntos, en el 2020 estaba en 2301 puntos, en el 2021 se encontraba en 912 puntos y en el presente año 2022 está en 944 puntos más bajo que en el 2020 pero igual ha incrementado al año anterior.

Riesgos País del Ecuador del 2019 -2022

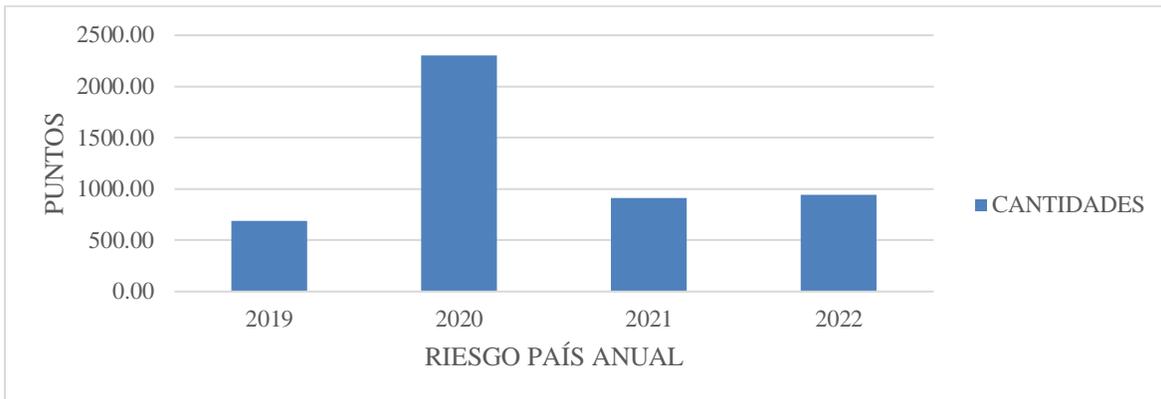


Figura 8 Riesgos País del Ecuador del 2019 -2022

Elaborado por Moreira 2022

La investigación realizada en algunas fuentes oficiales de cada país que se menciona a continuación. En el 2019 Ecuador mantiene su economía en el 0,01% siendo su mayor recurso la exportación del camarón, en cambio Colombia mantiene su economía en 3,19% donde se destaca el sector turístico, Chile mantiene su economía en el 0,8% debido al destacado sector minero y por último Perú mantiene su economía en el 4% gracias al sector comercial. En el 2020 Ecuador mantiene su economía en el -7,79% siendo su mayor recurso la exportación del camarón, en cambio Colombia mantiene su economía en -7,05% destacándose el sector turístico como fuente de recursos, Chile mantiene su economía en el -6% debido al destacado sector de la construcción y de la industria manufacturera y por

último Perú mantiene su economía en el -11% debido a las exportaciones de bienes y servicios. En el 2021 Ecuador mantiene su economía en el 4,24% siendo su mayor recurso la refinanciación del petróleo, en cambio Colombia mantiene su economía en 10,56% donde se destaca el sector turístico, Chile mantiene su economía en el 11,7% debido al destacado sector minero y por último Perú mantiene su economía en el 13,3% debido a las exportaciones en general. Para culminar en el 2022 Ecuador mantiene su economía en el 4,30% siendo su mayor recurso la exportación del camarón y la agricultura a pesar del paro de las organizaciones indígenas, en cambio Colombia mantiene su economía en 6,10% gracias al sector turístico, Chile mantiene su economía en el 1,9% debido al comercio interno y por último Perú mantiene su economía en el 3,4% gracias a las exportaciones en general.

Proyección del crecimiento PIB de Ecuador con otros países

PIB	ECUADOR	COLOMBIA	CHILE	PERÚ
2019	0,01	3,19	0,8	4
2020	-7,79	-7,05	-6	-11
2021	4,24	10,56	11,7	13,3
2022	4,30	6,10	1,9	3,4

Tabla 1. Comparación de la proyección del crecimiento PIB de Ecuador con otros países

Elaborado por Moreira 2022

CONCLUSIONES

En el presente trabajo de investigación se concluye con el cumplimiento de los objetivos. Debido a que se analizó los indicadores económicos del país se logra identificar los métodos de intervención que se pueden aplicar para mejorar la economía; crecimiento del PIB, revisión per cápita, deuda externa y tasas de interés, antes en pandemia 2019-2020 y después de la pandemia 2021-2022. Después del estudio teórico realizado un profesional de la rama de la economía puede determinar que procesos aplicar para que Ecuador supere la recesión que se vive por la emergencia sanitaria. Siendo las principales vías, como la política fiscal incluyendo la política monetaria, creando entes controladores para que no se forme inflación habiendo aumentos IPC, reducir tasas de interés para apuntar al modelo económico de recuperación.

Luego del proceso anterior, se puede apreciar durante la revisión de la literatura en el marco teórico donde se puede verificar el impacto de la política monetaria sobre la actividad económica. Además, se puede observar los aportes teóricos de la macroeconomía la cual se ocupa del comportamiento general de toda la economía y se expone la crisis económica sufrida en el Ecuador. Estableciendo solución de la misma puede establecer incremento de inversión al sector primarios, (productos agrícolas) como insumos e inyección de facilidades e innovación en el sector secundario para exponer un producto terminado, obteniendo mayores ingresos se logrará reducir el déficit de deuda externa. Incluyendo las firmas de comercio libre para el manejo de ventas y logística con el exterior.

Se compara los resultados de las políticas monetarias, en crecimiento económico implementadas por los gobiernos de turno, manifestado en el apartado de los resultados los cuales se los obtuvieron de fuentes oficiales, por lo tanto, están basados a la realidad que se

vive en la actualidad en el Ecuador. En la cual el país no se recuperará como se pensaba debido a factores como el paro, también que a pesar del endeudamiento de la deuda externa ha ido creciendo aún es menos según lo observado en años atrás. Por último, que el Ecuador tiene una economía más lenta en crecimiento en comparación a otros países. Ya que, por el nivel alto de escoger la política restrictiva, Va a ir decayendo la economía. La solución exacta sería establecer políticas monetarias expansiva, el mismo que a mayores inversiones de ingresos de divisas al Ecuador la economía se superaría y se fuera eliminando el déficit.

RECOMENDACIÓN

Según lo analizados los indicadores económicos y comparando países de la región que han tenido un alto PIB en los últimos años, lo más recomendable es realizar inversiones específicamente en la parte de refinería de petróleo crudo, ya que se dispone de refinerías pero no cubre el 50% de lo necesitado en el Ecuador, una vez se tenga la disponibilidad de abastecimiento al 100% en el estado ecuatoriano, se procedería a lo ideal que será exportación de petróleo refinados entrando en competencia con otros países, recuperando la inversión a largo plazo, así mismo se controlaría la salida de divisas que se tiene en la compra de petróleo refinado, así también eliminaremos el déficit en la ventas de petróleo crudo que se ha percibido en los años atrás.

REFERENCIAS BIBLIOGRÁFICAS

- Abeles, M., & Pérez, E. (2022). Una macroeconomía para el desarrollo. Esbozo de un modelo de crecimiento, inversión y distribución del ingreso. *EL TRIMESTRE ECONÓMICO*, 1(353), 111-149.
- Aguilar, P., Arce, O., Hurtado, S., Martínez, J., Nuño, G., & Thomas, C. (2020). La respuesta de la política monetaria del Banco Central Europeo frente a la crisis del Covid-19. *Banco de España Eurosistema*(26), 1-28.
- Alcívar, L. (2014). *El control monetario en el Ecuador a partir de la dolarización y sus efectos económicos y sociales periodo 2007 – 2013*. Guayaquil: Universidad Estatal de Guayaquil.
- Alonso, I. (2020). El impacto de las medidas no convencionales de política monetaria sobre las percepciones de eventos extremos en situaciones de crisis. *Boletín económico del Banco de España*(4), 1-11.
- Armas, J., & Espinoza, L. (2018). *Análisis de los efectos de las salvaguardias sobre las principales variables macroeconómicas período 2015-2017*. Quito: UNIVERSIDAD CENTRAL DEL ECUADOR.
- Arriaga Navarrete, R. S. (2020). Impactos monetarios sobre la rentabilidad del mercado accionario en México: Un análisis de cambio de régimen Markoviano. Ensayos. *Revista de economía*, 39(2), 187-216.
- Astorga, A., Gutiérrez, M., & Villalba, S. (2021). Análisis de la política fiscal y monetaria y su efecto en el mercado accionario de México. *Nova Rúa*, 13(23), 115-134.
- Calcagno, A. (2021). Las políticas monetarias y cambiarias del FMI, y su impacto sobre los derechos humanos. *Revista Derechos en Acción (ReDeA)*(18), 517-555.

- Calderón, J., & Zambrano, S. (2019). El impacto de la dolarización en el sistema económico: Caso Ecuador 2000- 2016. *Revista ECA Sinergia*, 10(1), 38-58.
- Castillo, C. (2016). La Política Monetaria del Ecuador 1999-2015. *Revista Ciencias Pedagógicas e Innovación*, 4(1), 160-169.
- Ceron, K. (2020). *IMPACTO DE LA POLÍTICA MONETARIA DE MÉXICO EN EL PIB (2006 – 2018)*. Texcoco: UNIVERSIDAD AUTÓNOMA DEL ESTADO DE MÉXICO.
- Cortés, L., García, J., & Aristizábal, B. (2019). FUSIONES Y ADQUISICIONES EN AMÉRICA LATINA: UN ANÁLISIS DE LOS FACTORES MACROECONÓMICOS. *Ensayos sobre política económica*, 36(86), 178-191.
- Crespo, C. (2019). *Análisis del impacto del gasto público del Gobierno Central en la balanza*. Cuenca: UNIVERSIDAD DEL AZUAY.
- De Gregorio, J. (2012). *Macroeconomía. Teoría y Políticas*. Santiago, Chile: Pearson-Educación.
- Expansión. (2022). *Definición de macroeconomía*. Cataluña: ORBYT.
- García, S., & García, K. (2020). *Análisis macroeconómico de las remesas sobre el crecimiento económico ecuatoriano aplicando un modelo VEC en el periodo 2000-2020*. Quito: Unidad Central del Ecuador.
- García, S. e. (2020). *Investigaciones Para el Buen Vivir. El paquete fiscal del nuevo convenio de crédito con el FMI-2020 y sus límites para la recuperación económica de Ecuador*. Recuperado el 28 de diciembre de 2020 de <http://buenvivir.ec/web:FMI>.
- Guerrero, C., & Szklo, A. (2018). Medidas macroeconómicas para la mitigación de la caída del precio internacional del petróleo: Análisis comparativo entre Colombia y

- Ecuador. *Universidade Federal do Rio de Janeiro*, 1(1), 1-14.
- Jiménez, F. (1999). MACROECONOMÍA: BREVE HISTORIA Y CONCEPTOS BÁSICOS. *Core*, 1(1), 1-55.
- Lozano, L. (2014). *El control monetario en el Ecuador a partir de la dolarización y*.
Guayaquil: Universidad Estatal de Guayaquil.
- Martínez, A. (2021). *Los efectos macroeconómicos de la sustitución de moneda en Ecuador (2000-2014). Un análisis econométrico con series de tiempo*. Quito: Pontificia Universidad Católica del Ecuador.
- Monzon, V. (2021). *Análisis del test de stress de los efectos de las variables macroeconómicas sobre la calidad de la cartera crediticia de las cajas municipales del Perú en el periodo 2010-2018*. Cusco: Universidad Nacional de San Antonio Abad del Cusco.
- Moreno, X. (2018). *Impacto de las variables macroeconómicas en el desarrollo del mercado de valores ecuatoriano, durante el periodo 2005-2016*. Quito: PONTIFICIA UNIVERSIDAD CATÓLICA DEL ECUADOR.
- Naula, B., Cárdenas, M., & Villagran, J. (2018). *Libro de Memorias*. Riobamba: Dirección de Publicaciones.
- Ochoa, P., & Ortega, M. (2018). *Política monetaria y la estabilidad financiera en el Ecuador periodo 2000-2016*. Riobamba: Universidad Nacional de Chimborazo.
- Peñafiel, L. (2019). La dinámica macroeconómica y la morosidad del sistema financiero del Ecuador (2009-2018). *CUESTIONES ECONÓMICAS*, 29(1), 37-72.
- Plaza, M., Coronado, H., & Fernández, V. (2021). Análisis de la discrecionalidad de la política monetaria en la aplicación de la meta de inflación de Perú, Chile y Colombia. *REVISTA GOBIERNO Y GESTIÓN PÚBLICA*, 9(1), 1-23.

- Porras, H. (2021). Comparativa de métodos de predicción para variables macroeconómicas a través de IA. *Revista Cuestiones Económica*, 31(1), 1-55.
- PUCE-IEE. (2020). *Crisis Económica y Pandemia COVID-19 en Ecuador 2020. Boletín de Coyuntura, No. 2020-01*. Instituto de Investigaciones Económicas de la Pontificia Universidad Católica del Ecuador: Quito.
- Quintero, J. (2015). Impactos de la política monetaria y canales de transmisión en países. *Elsevier España*(33), 61-75.
- Ruso, J., Contreras, E., & Villamar, D. (2020). Evaluación del impacto de diversos factores macroeconómicos en el crecimiento económico del Ecuador, 1965-2018. *INNOVA Research Journal*, 5(3), 196-208.
- Solorzano, M. (2018). *Impacto de las políticas monetarias en la fijación de tasas de interés en el sector bancario ecuatoriano*. Guayaquil: UTEG.
- Toscanini, M., Lapo, M., & Bustamante, M. (2020). La dolarización en Ecuador: resultados macroeconómicos en las dos últimas décadas. *Información tecnológica*, 31(5), 129-138.
- Vidal, R., & Yarasca, J. (2022). Sensibilidad de la heterogeneidad del consumo a los choques de política monetaria. El caso peruano. *REVISTA DE ANÁLISIS ECONÓMICO Y FINANCIERO*, 5(1), 33-48.
- Villa, J., & Aragadovay, Y. (2021). *Los efectos de la política monetaria en el nivel de colocaciones crediticias: Un análisis de la banca del Ecuador durante el período 2005-2019*. Ambato: UNIVERSIDAD TÉCNICA DE AMBATO.