



República del Ecuador

Universidad Tecnológica Empresarial de Guayaquil

Trabajo de Titulación

Para la Obtención del Título de:

Economista Mención Economía Empresarial y Negocios

Tema:

Implicaciones del gasto sanitario en pandemia sobre la economía en las familias de la ciudad de Guayaquil, Guayas, Ecuador

Autor:

Paul Josué Choca Varela

Director del Trabajo de Titulación:

Ing. Javier Andrés Poveda Arteaga Msc.

2022

Guayaquil - Ecuador

AGRADECIMIENTO

Quiero agradecer en primer lugar a Dios por permitirme estar vivo para poder vivir estos momentos especiales en mi vida. Agradecer a mis padres por su amor y cariño infinito que han hecho todo esto posible y también gracias al sacrificio que hacen día a día para que mis hermanos y yo seamos excelentes profesionales y personas de bien para la sociedad. Agradezco también a mis hermanos y seres queridos que con su apoyo pude materializar este logro obtenido y que no fuera posible gracias a ellos. Agradezco a la universidad y a mis maestros que fueron parte de este proceso integral de formación y que me ayudaron de una u otra forma a obtener el conocimiento que a día de hoy lo tengo gracias a ellos.

DEDICATORIA

A las víctimas de la pandemia, tanto locales como externas, que no merecen pasar al olvido. A las familias afectadas, al personal de salud de todo el país y trabajadores esenciales que no desmayaron en la provisión de servicios aún en medio del caos.

La responsabilidad de este trabajo de investigación, con sus resultados y conclusiones pertenece exclusivamente al autor.

Paul Josué Choca Varela

TEMA: IMPLICACIONES DEL GASTO SANITARIO EN PANDEMIA SOBRE LA ECONOMÍA EN LAS FAMILIAS DE LA CIUDAD DE GUAYAQUIL, GUAYAS, ECUADOR.

Paul Josue Choca Varela
pauljosue02@gmail.com

RESUMEN

Los efectos económicos y el desempleo son notorios a partir del Covid-19 ubicando al desempleo como uno de los indicadores resaltantes, llevando consigo una afectación directa al entorno familiar. El objeto de estudio de la presente investigación son los habitantes de la ciudad de Guayaquil que conforman la Población Económicamente Activa (PEA). El objetivo es analizar los efectos microeconómicos del presupuesto en las familias de la ciudad de Guayaquil por gastos originados por la crisis sanitaria durante la pandemia por COVID-19, así como, definir la estructura de gastos del presupuesto promedio en las familias ecuatorianas antes de la pandemia por COVID-19, describir la situacional actual de la dinámica del gasto sanitario en las familias ecuatorianas por la pandemia y explicar los efectos ocasionados por la pandemia COVID-19 en el manejo de la economía familiar. Donde se aplicó una metodología de investigación mixta, nivel perceptual con alcance descriptivo y un eventual y transeccional contemporáneo.

Concluyendo que, se conoció que la situacional actual de la dinámica del gasto sanitario en las familias especialmente de la ciudad de Guayaquil se economizó, es decir, dejaron de consumir bienes y servicios de lujos por productos básicos para suplir la necesidad de alimentación, al igual que productos de bioseguridad a fin de preservar la vida. Entre los efectos ocasionados por la pandemia COVID-19 en el manejo de la economía familiar, se encuentra el desempleo, la inadaptabilidad al teletrabajo, los emprendimientos, incluso los índices de endeudamientos.

Palabras clave: Crisis sanitaria, gasto sanitario, presupuesto familiar.

INTRODUCCION

En diciembre del año 2019 se descubrió un nuevo tipo de coronavirus llamado SARS-CoV-2 en la ciudad de Wuhan en China, siendo este el causante de la enfermedad denominada como COVID-19; a partir de esta aparición y posterior brote de la enfermedad en la ciudad China se vio propagada por todos los continentes y en general por todo el planeta. La epidemia fue considerada como una emergencia de salud pública de preocupación internacional y la Organización Mundial de Salud (OMS) la declaró pandemia mundial el 11 de marzo de 2020.

(Torres, 2020), manifiesta que siempre que aparece una nueva pandemia mundial se generan muchas teorías sobre las incidencias de esta, COVID-19 ha impactado alrededor de todo el mundo sin excepciones.

De momento no existen medicamentos que puedan contener la enfermedad y se ve reflejado en que la velocidad de propagación del virus en humanos sea más rápida sin importar los múltiples esfuerzos de los gobiernos por tratar de frenar los contagios. El virus ha provocado severos casos de neumonía y graves cuadros de insuficiencia renal especialmente en personas que padecen de enfermedades preexistentes como diabetes, Parkinson y alteraciones cardiovasculares (Valero, Mina, Veliz, Merchán, Perozo, 2020).

A partir de esto, muchos gobiernos de todo el mundo se vieron en la necesidad de decretar aislamiento a millones de ciudadanos; estableciendo restricciones de movilidad, suspensión de actividades laborales, cierre de fronteras y otras restricciones que generaron complicaciones económicas.

Según Burki (2020), se pudo evidenciar el cierre de fronteras y confinamientos obligatorios, hasta el 14 de abril América Latina ya registraba más de 65.000 casos y Ecuador fue uno de los países inicialmente muy afectados.

OBJETIVOS

2.1 OBJETIVO GENERAL

- Analizar los efectos microeconómicos del presupuesto en las familias guayaquileñas por gastos originados por la crisis sanitaria durante la pandemia por COVID-19.

2.2 OBJETIVOS ESPECÍFICOS

- Definir la estructura de gastos del presupuesto promedio en las familias guayaquileñas antes de la pandemia por COVID-19
- Describir la situacional actual de la dinámica del gasto sanitario en las familias guayaquileñas por la pandemia.
- Explicar los efectos ocasionados por la pandemia COVID-19 en el manejo de la economía familiar.

PROBLEMA

La economía familiar estudia cómo las familias hacen equilibrios financieros y de tiempo, y cómo sus elecciones conducen a resultados relacionados con aspectos como la fertilidad, el trabajo, la migración, la crianza de los hijos, el gasto de las subvenciones gubernamentales y la salud y el bienestar de las generaciones posteriores. (Santacoloma, 2018)

Por eso, un amplio y consolidado conjunto de pruebas de investigación ha demostrado la importancia de la familia como institución principal para llevar a cabo las funciones esenciales de producción, consumo, reproducción y acumulación que están asociadas con el empoderamiento social y económico de los individuos y la sociedad. (Garza, 2020)

Sin embargo, las partidas presupuestarias que se incluyen en los presupuestos familiares básicos son: vivienda, alimentación, cuidado de los niños, transporte, atención sanitaria, otras necesidades e impuestos. Pero los cambios en la estructura familiar son una causa del aumento de la desigualdad económica porque los efectos en los niños hacen que la siguiente generación esté menos preparada para prosperar en la economía moderna, como un efecto de la desigualdad (los hombres que sólo tienen títulos de secundaria son menos empleables, lo que lleva a aumentar el índice de pobreza. (Bermeo, 2019)

Para combatir el índice de pobreza, el gobierno ecuatoriano se centra en las infraestructuras para impulsar la economía. Este sector ha creado miles de puestos de trabajo. Esto proporciona a miles de personas un salario mínimo de supervivencia, que es inferior a la canasta básica, lo que limita llevar un estilo de vida cómodo. (Lanjouw, 2020)

De forma que, otras causas de la pobreza en Ecuador son la falta de empleo, el poco acceso a la tierra y la escasa integración en el mercado. Los ecuatorianos que viven en las zonas rurales de la sierra no tienen acceso a la educación ni a la sanidad, lo que a menudo provoca desnutrición. Para las economías emergentes como Ecuador, es importante señalar que la educación y la salud debería ser una de las principales prioridades del país. (Castillo, 2018)

Desventajosamente, la llegada del COVID-19, ha afectado a las familias en la línea de pobreza y aquellas con recurso, dejándoles vulnerables por el gran impacto, de forma que para el gobierno en sus inicios la situación se salió de control, por lo que se perdió muchas vidas.

Antes esta circunstancia, se han registrados fraudes y engaño a la sociedad tras las denuncias de sobre precios en mascarillas y alcohol, entre otros, la Fiscalía Ecuatoriana averigua el sobreprecio en el caso mascarillas, se confirmó que el precio de los insumos fue superior a lo pagado por otras entidades pública “Por mascarillas tipo N95 se estableció una diferencia del 400 %; en mascarillas quirúrgicas elástico tamaño estándar hay un incremento del 100 %; en guantes de látex mediano del 253 % y en guantes de látex talla grande el 81%” (Mansuera, 2021) .

En este sentido, el gobierno ha realizado la gestión en cuanto al gasto sanitario, para preservar la vida de los ecuatorianos, que se basa en la suma del gasto sanitario público y privado, a través de la prestación de servicios sanitarios de emergencia destinada a la salud.

Pregunta de Investigación

¿Cómo incide las implicaciones del gasto sanitario en pandemia sobre la economía en las familias de la ciudad de Guayaquil, Guayas, Ecuador?

JUSTIFICACIÓN

La República de Ecuador está situada en Sudamérica y comparte fronteras con Perú y Colombia. Ecuador tiene una población total de unos 15,9 millones de habitantes, de los cuales 1,7 millones viven en Quito, la capital del país. Guayaquil es la ciudad más grande, con 2,7 millones de habitantes. El país se caracteriza por un rico bagaje cultural e histórico. (Carriel, 2018)

En efecto, los recientes aumentos del gasto social han mejorado la situación de muchas familias vulnerables en Ecuador. Sin embargo, muchas personas, especialmente las que viven en zonas rurales, siguen viviendo en la pobreza. En abril de 2019, cuando una devastadora crisis sanitario golpeo al mundo y al país, el gobierno generó programa de emergencia para apoyar a las familias vulnerables. (Egas, 2021)

Asimismo, en el pasado, el país sufría de inestabilidad social y económica, pero la última década ha traído más estabilidad. En la actualidad, la economía depende del petróleo, la agricultura y el dinero que envían a Ecuador los trabajadores del extranjero. (López, 2019)

Asu vez, en el 2019, un virus denominado COVID-19, sacudió a todo el país. Hasta la fecha se sabe que la tasa de mortalidad adulta entre las edades de 15 y 60 años es del 31,06%. (Inredh, 2020)

Ante estas circunstancias, el gobierno ha introducido medidas para proteger los derechos de los ecuatorianos. Por ende, se ha invertido recientemente en salud y ha introducido medidas para promover la esperanza de vida. La mayoría de los ciudadanos terminan acudiendo a los diferentes servicios y programas del Ministerio de Salud.

De hecho, el gasto sanitario puede dar lugar a una mejor provisión de oportunidades sanitarias, lo que puede reforzar el capital humano y mejorar la productividad, contribuyendo así a los resultados económicos. Por eso es importante evaluar el fenómeno del gasto sanitario en el país.

Así, el gasto sanitario y el impacto que tiene en los resultados económicos son consideraciones importantes en una economía. Algunos estudios han demostrado que la mejora de la sanidad puede conducir a un aumento del Producto Interior Bruto (PIB) y viceversa. (Moreno, 2020)

No obstante, la sanidad ocupa un lugar importante en la calidad del capital humano. El aumento del gasto en sanidad incrementa la productividad del capital humano,

contribuyendo así positivamente al crecimiento económico. Sin embargo, existe un debate permanente sobre qué tipo de gasto sanitario y qué nivel de gasto óptimo es beneficioso para el desarrollo económico.

MARCO TEÓRICO

3.1 ANTECEDENTES REFERENCIALES AL TRABAJO

Ataguba (2020) demuestra que la aparición de la enfermedad por coronavirus (COVID-19) en la escena de la salud pública mundial ha generado preocupaciones e incertidumbres crecientes. Ha intensificado mi curiosidad sobre las posibles implicaciones de la pandemia de COVID-19 en África desde la perspectiva de un economista. África soporta una carga desproporcionada de pobreza y enfermedad, que podría verse exacerbada por la pandemia de COVID-19. Aunque la situación está cambiando rápidamente, el énfasis inicial estuvo en los aspectos clínicos y epidemiológicos de la COVID-19, incluidas las acciones para evitar la transmisión y la infección. Fundamentalmente, la pandemia de COVID-19 aumentó la conciencia de que una enfermedad no tiene nacionalidad y que todos estamos conectados como una "nación global".

Tirivayi (2020) indica los impactos económicos en los hogares, las empresas y los mercados financieros podrían ser profundos. La investigación del Instituto JPMorgan Chase habla directamente de las formas en que las familias, las pequeñas empresas y las comunidades pueden verse afectadas por los efectos del COVID-19, así como también cómo los tomadores de decisiones podrían diseñar políticas para mitigar los impactos negativos.

James (2020) explica que mientras enfrenta la pandemia de COVID-19, EE. UU. enfrenta lo que podría ser su peor crisis económica desde la Gran Depresión. Una respuesta exitosa del gobierno a las consecuencias económicas de la pandemia es fundamental para mantener la salud y el bienestar de las familias y permitir que las familias permanezcan alojadas mientras los principales sectores de la economía permanecen cerrados. El éxito de esta respuesta dependerá en parte de su eficacia para llegar a las familias más afectadas por la pérdida de empleos e ingresos. A medida que se distribuya la ayuda, los formuladores de políticas necesitarán datos oportunos sobre el bienestar financiero y

material de las familias para evaluar y mejorar los esfuerzos actuales e informar la nueva legislación.

Kalil (2021) la crisis de COVID-19 y sus repercusiones dieron como resultado niveles de angustia económica sin precedentes desde la década de 1930. Pero COVID fue un impacto social sísmico incluso para las familias que no perdieron ingresos, debido al menos en parte al cierre abrupto de escuelas y la amenaza generalizada de enfermedad y muerte. La crisis de COVID-19 no afectará a todas las familias por igual, pero puede causar un daño particular a los niños de padres de bajos ingresos y con menos educación y a los niños en edad preescolar, que son especialmente sensibles a los aportes del desarrollo.

Gopalan (2021) durante la pandemia actual, la recesión económica ha afectado en gran medida a las personas del estrato socioeconómico (NSE) más bajo. Las angustiosas imágenes mediáticas de los trabajadores migrantes que van a sus lugares de origen desde las ciudades a pie durante el cierre han sido objeto de un debate crítico. La remesa de dinero al país de origen, lo que popularmente hacen muchos trabajadores inmigrantes indios, es otra forma de reducción de la pobreza, desarrollo económico y aumento del PIB. Aproximadamente \$ 139 mil millones (₹ 1042500 crores) se remitieron a países de ingresos bajos y medianos (LMIC) del sur de Asia desde países de trabajo (por ejemplo, países del Golfo) en el año 2019.

3.2 Fundamentación Teórica

3.2.1 Economía familiar

El nivel de productividad humana es una explicación clave del nivel de vida. La productividad depende de las inversiones tanto en capital humano como físico. Las inversiones en capital físico en el crecimiento económico, mientras que la teoría del crecimiento unificado enfatiza la importancia de la formación de capital humano. Sigue siendo un problema explicar la cantidad invertida en ambos tipos de capital (Chiatchoua, 2020)

Las características familiares pueden ofrecer una respuesta a esta pregunta aún abierta. El estatus femenino relativamente alto permite mayores inversiones en capital humano. La fuerte autoridad de los padres sobre los niños también ayuda a las inversiones en capital humano. La desigualdad potencial entre hermanos promueve inversiones en capital físico.

La primera característica es la autoridad de los padres. Los tipos de familia difieren en la forma en que interactúan los padres y los hijos. En varios tipos, los padres o al menos el padre, ejercen una autoridad fuerte y extensa sobre los hijos. Los hijos siguen estando sujetos a la autoridad de sus padres mucho después de llegar a la edad adulta e incluso después de casarse. En algunos casos, el nuevo “hogar” vive en la casa de los padres bajo su autoridad hasta heredarla. (Murillo, 2021)

Además, cuando tres generaciones conviven, los abuelos también son capaces de educar y transmitir capital humano de forma complementaria a los padres. Por el contrario, en los tipos de familia que no se caracterizan por una fuerte autoridad de los padres, los niños se independizan temprano con lazos más débiles con sus padres, acumulando una reserva menor de capital humano transferido por sus padres.

La posibilidad de desigualdad entre hermanos tiene un efecto positivo en las inversiones en capital físico por dos razones. El primero es alcanzar un tamaño crítico de riqueza para respaldar las inversiones. La desigualdad permite alcanzar el tamaño crítico, mientras que una herencia estrictamente igual llevaría a un mayor número de propiedades más pequeñas. Este tamaño crítico ayuda a invertir en nuevos bienes físicos. La segunda razón se basa en la calidad de la asignación de activos que permite la desigualdad. (Chiatchoua, 2020)

Debido a la posible desigualdad, las opciones de inversión no están sesgadas por la necesidad de una futura herencia equitativa que permita a padres e hijos aprovechar las oportunidades en cualquier momento. Los padres pueden optar por concentrar su riqueza en un activo específico que puede ser difícil de compartir mientras que en el caso de igualdad estricta el incentivo es invertir en activos fácilmente fraccionables o en activos múltiples similares.

Los padres también pueden optar fácilmente por financiar el proyecto de un hijo sin tener que considerar la necesidad de mantener la igualdad. La estructura familiar en una población donante se transfiere de padres a hijos. Para una discusión reciente sobre la transmisión intergeneracional de valores de padres a hijos a través de instituciones y creencias. (Wise, 2021)

Una gran cantidad de evidencia de investigación establecida ha demostrado la importancia de la familia como una institución importante para llevar a cabo funciones esenciales de producción, consumo, reproducción y acumulación que están asociadas con

el empoderamiento social y económico de los individuos y las sociedades. Los caminos clave para estas funciones y, a su vez, al empoderamiento social y económico incluyen el capital y la resiliencia familiares.

El concepto de capital familiar toma prestado de la literatura sobre capital social, donde este último se refiere a “recursos integrados dentro de la red social de una persona que influyen en las decisiones y los resultados al dar forma a una identidad personal mientras delinean oportunidades y obstáculos dentro del mundo social de una persona” (Torres, 2020)

El capital social también ha sido descrito como “aquellas relaciones sociales que permiten a los individuos acceder a los recursos que poseen sus asociados, y a la cantidad y calidad de esos recursos de los que dependen las personas para su apoyo social, económico y emocional”. Con este fin, el capital familiar proporciona recursos habilitadores y fortalece la capacidad de los miembros individuales de la familia para funcionar y alcanzar sus metas y objetivos actuales y futuros. (Rivera, 2020)

La resiliencia familiar, por otro lado, se refiere a la capacidad de las familias para “soportar y recuperarse de los desafíos disruptivos de la vida” y es especialmente crítica para las personas y familias más vulnerables que, en términos de función familiar, pueden verse afectadas. descritos como aquellos que probablemente experimenten lo siguiente:

- La incapacidad de satisfacer las necesidades básicas de sus miembros en las áreas de género, nutrición, vivienda, cuidado físico y emocional, y el desarrollo del individuo;
- Explotación física y psicológica, el abuso de miembros individuales, discriminación contra la familia o miembros individuales, injusticia en la distribución de derechos y responsabilidades y/o distorsión de los roles de los miembros de la familia;
- Una probabilidad más alta de ruptura como consecuencia de factores económicos, sociales y/o políticos externos. el comportamiento puede reflejarse en el mantenimiento del desarrollo normal del optimismo, el ingenio y la determinación a pesar de la adversidad.

Estas fortalezas y recursos permiten a las personas responder con éxito a las crisis y los desafíos, recuperarse y crecer a partir de esas experiencias y, en general, lograr el

empoderamiento. En el contexto anterior, es evidente que tanto el capital como la resiliencia familiar enfatizan la importancia de los recursos no materiales. los cuales, aunque no son fáciles de medir, tienen un efecto significativo en la capacidad de la familia para dar forma al futuro.(Wise, 2021)

Estos se logran a través de los roles instrumentales y afectivos de la familia. Los roles instrumentales se relacionan con la provisión de recursos físicos como comida, ropa y vivienda, mientras que los roles afectivos promueven el apoyo emocional y el ánimo de los miembros de la familia.

Los roles que tienen el potencial de mejorar el empoderamiento socioeconómico de las personas incluyen la membresía y la formación de familias; el apoyo económico; crianza, apoyo y socialización; y protección de los miembros vulnerables. (Ataguba, 2020)

3.2.2 Presupuestos

En la contabilidad de costos, un presupuesto es un plan financiero que incluye información tanto financiera como no financiera. Sus características más obvias son una proyección de ingresos (cuánto anticipa vender) y gastos (cuánto anticipa gastar). El presupuesto también puede contener información no financiera, como cuántos empleados cree que necesita.

Un presupuesto es un documento de previsión, pero las empresas también lo utilizan como una herramienta de control financiero. Un control financiero es una herramienta para monitorear las actividades en su negocio. Un control es revisar los gastos y asegurarse de no exceder los gastos presupuestados. A menudo, una empresa (o una división o departamento dentro de ella) no puede gastar más de lo presupuestado. (Chiatchoua, 2020)

Es una estimación de ingresos y gastos durante un período de tiempo futuro específico y, por lo general, se compila y se vuelve a evaluar periódicamente. Los presupuestos se pueden hacer para una persona, un grupo de personas, una empresa, un gobierno o cualquier otra cosa que genere y gaste dinero.

Para administrar sus gastos mensuales, prepararse para los eventos impredecibles de la vida y poder pagar artículos caros sin endeudarse, es importante hacer un presupuesto. Hacer un seguimiento de cuánto gana y gasta no tiene por qué ser tedioso, no requiere

que sea bueno en matemáticas y no significa que no pueda comprar las cosas que desea. (Egas, 2021)

El proceso comienza estableciendo suposiciones para el próximo período presupuestario. Estos supuestos están relacionados con las tendencias de ventas proyectadas, las tendencias de costos y la perspectiva económica general del mercado, la industria o el sector. Se abordan y controlan los factores específicos que afectan los gastos potenciales.

El presupuesto se publica en un paquete que describe los estándares y procedimientos utilizados para desarrollarlo, incluidos los supuestos sobre los mercados, las relaciones clave con los proveedores que brindan descuentos y las explicaciones de cómo se realizaron ciertos cálculos.

El de ventas suele ser el primero en desarrollarse, ya que los presupuestos de gastos subsiguientes no pueden establecerse sin conocer los flujos de caja futuros. Los presupuestos se desarrollan para todas las diferentes subsidiarias, divisiones y departamentos dentro de una organización. Para un fabricante, a menudo se desarrolla un presupuesto separado para materiales directos, mano de obra y gastos generales. (Carriel, 2018)

Todos los presupuestos se acumulan en el presupuesto maestro, que también incluye estados financieros presupuestados, pronósticos de entradas y salidas de efectivo y un plan de financiamiento general. En una corporación, la alta gerencia revisa el presupuesto y lo presenta para su aprobación a la junta directiva.

3.2.3 COVID 19

En Ecuador, la pandemia de COVID-19 también ha sido una infodemia, con la crisis facilitada por la difusión de información inexacta y la falta de datos confiables para informar la toma de decisiones. Los datos que se recopilaron revelan un claro impacto económico en la población tanto en términos de trabajo remunerado como, de manera menos visible, de trabajo no remunerado.

En cuanto al trabajo remunerado, en el 37% de los hogares al menos una persona asalariada se vio afectada por cambios en su situación laboral. La gravedad de estos cambios relacionados con el COVID varió, desde reducciones de jornada y suspensión temporal de contratos hasta pérdida de empleo. (Ataguba, 2020)

Si bien las reducciones de horas representaron el impacto más común, con el 47 % de los hogares afectados, casi un tercio de los hogares tenía un miembro que perdió su trabajo por completo (29 %). Peor aún, los hogares cuyo cabeza de familia estaba en el grupo de edad previo a la jubilación de 50 a 64 años tenían más probabilidades de experimentar impactos económicos negativos. Dado que es probable que este grupo tenga más dificultades para encontrar un empleo nuevo o complementario, esto podría conducir fácilmente a un aumento de la pobreza en la vejez.

Este escenario claramente se ha visto exacerbado por el hecho de que casi dos tercios del empleo en Ecuador es informal (60%) y por lo tanto más vulnerable a la inestabilidad durante una contracción económica. La falta de liquidez solo empeora este problema, pero es difícil de contrarrestar en la economía dolarizada de Ecuador. (Wise, 2021)

Dentro del hogar, por su parte, la provisión de cuidados también ha aumentado desde el comienzo de la pandemia. En el 48% de los casos, el cuidado es responsabilidad de una sola persona, y es mucho más probable que esa persona sea una mujer.

Esto podría hacer retroceder los avances recientes de Ecuador en términos de ampliar el acceso a la educación, que han engrosado las filas del segmento de la población con mayor capacitación y educación universitaria. Se puede suponer que estos efectos perjudiciales en la educación, que también son evidentes en otros lugares de América Latina, son especialmente graves para los hogares donde los estudiantes constituyen la primera generación en acceder a la educación superior. Al igual que con los aumentos en el trabajo no remunerado, los efectos educativos son más severos en los hogares encabezados por mujeres. (Torres, 2020)

El acceso a la información es otro problema importante. Mientras que el 70% de los hogares ecuatorianos obtiene su información de la radio, la televisión y los periódicos nacionales, solo el 20,8% de los hogares cree que estas fuentes son confiables. Sin acceso a información confiable, solo el 39% de la población sabe por qué se impusieron las restricciones, mientras que solo el 23% sabe cuál es el número básico de reproducción (o número R).

Dada la falta generalizada de una comprensión básica tanto de la pandemia como de la respuesta del estado, la falta de entusiasmo del público para cumplir con las restricciones sociales no sorprende. Esta falta de conocimiento también está fuertemente correlacionada con los bajos niveles de confianza en el manejo de la crisis por parte del

gobierno, con el 82% de los hogares considerando que la respuesta de la administración de Moreno ha sido mala. (Chiatchoua, 2020)

Los intentos de Ecuador para hacer frente a la pandemia de COVID-19 han sido menos efectivos que los de la mayoría de los demás países de la región. Esto puede estar relacionado con la falla del estado en proporcionar pruebas y extender la atención médica en las primeras etapas, pero esto se vio agravado por la falla en mitigar los impactos sociales y económicos tanto de la pandemia como de las medidas tomadas en respuesta a ella.

La ciudad más grande del país, Guayaquil, se convirtió en uno de los primeros símbolos de este tipo de fracaso en todo el mundo, con cadáveres tirados en las calles, mala comunicación sobre el virus y su respuesta, y mano dura de la policía contra los infractores. Sin embargo, ocho meses después, tanto el propio sistema de salud como los procesos de recopilación de datos de casos y muertes permanecen prácticamente sin cambios. (Egas, 2021)

La falta de información clara también persiste, y está condicionada por el consumo de medios, por la educación y por la edad. En el corto plazo, esto debe ser abordado por actores estatales que tengan acceso a la información más relevante, pero hasta ahora el gobierno ha utilizado su posición privilegiada para proporcionar justificaciones post hoc, actualizaciones de última hora e incluso información errónea.

Materiales y métodos

- Nivel y tipo de investigación

Nivel perceptual con alcance descriptivo

- Diseño de la investigación
Diseño de fuente mixta, un eventual y transeccional contemporáneo
- Población y Muestra
Población = Totalidad de familia en la ciudad

El muestreo probabilístico o de los grupos de caso se refiere a la selección de una muestra de una población, cuando esta selección se basa en el principio de aleatoriedad, es decir, en la selección aleatoria o el azar. El muestreo probabilístico es más complejo, requiere más tiempo y suele ser más costoso que el muestreo no probabilístico. El número de

familias, por tanto, bajo los parámetros del muestreo probabilístico es de 20 en el sector norte de la ciudad de Guayaquil.

Muestra = Muestreo intencional por alguna zona de la ciudad

Población: Zona Guayaquil.

Rango de Edad: 0-70 +

Género: Indistinto

Porcentaje de enfoque: 22,80% población económicamente activa.

Cálculo

N : Población PEA = 583975

$z = 1.96$

$s = 0.5$

$e = 0.05$

$$n = \frac{N * z^2 * s^2}{e^2(N - 1) + z^2 * s^2}$$
$$n = \frac{583975 * 1.96^2 * 0.5^2}{0.05^2(583975 - 1) + 1.96^2 * 0.5^2}$$
$$n = \frac{560849,59}{1460,8954}$$
$$n = 383 \text{ habitantes}$$

- Técnica de Recolección de Datos = Revisión Documental.
- Instrumento de Recolección de Datos = Cuestionario de Encuesta y Entrevista.

4.1 Análisis de la encuesta

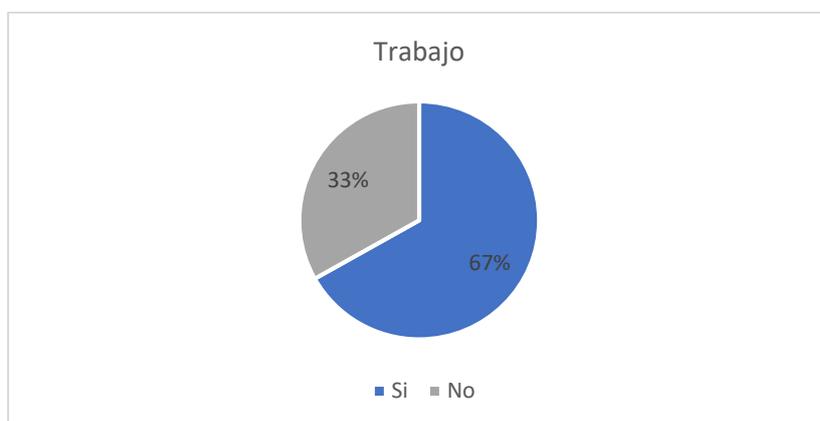
Desde marzo del 2020 a la actualidad, ¿Usted o algún miembro de este hogar trabajaba en relación de dependencia, en calidad de empleado, o trabajador ocasional?

Tabla 1. Trabajo

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Si	256	69
	No	127	31
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 1. Trabajo



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede evidenciar que el 67% de encuestados desde marzo del 2020 a la actualidad algún miembro de aquel hogar trabajaba en relación de dependencia, en calidad de empleado, o trabajador ocasional, sin embargo, el 33% restante, asegura que no trabajaban en relación de dependencia.

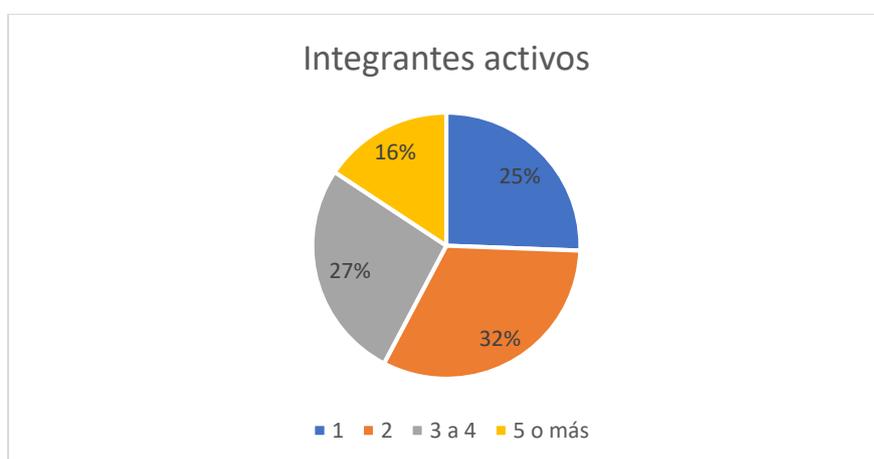
De su grupo familiar en marzo del 2020, ¿Cuántos integrantes estaban económicamente activos?:

Tabla 2. Integrantes activos

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	1	98	25
	2	123	32
	3 a 4	102	27
	5 o más	60	16
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 2. Integrantes activos



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede evidenciar que el 32% de encuestados afirman que 2 de su grupo familiar en marzo del 2020 estaban económicamente activos porque tenían un trabajo estable y remunerado, sin embargo, el 27% aseguran de 3 a 4 integrantes tenían un trabajo estable, el 25% solo uno, siendo el jefe de hogar (padre) y el 16% afirma que eran mas de 5 personas que tuvieron un trabajo estable.

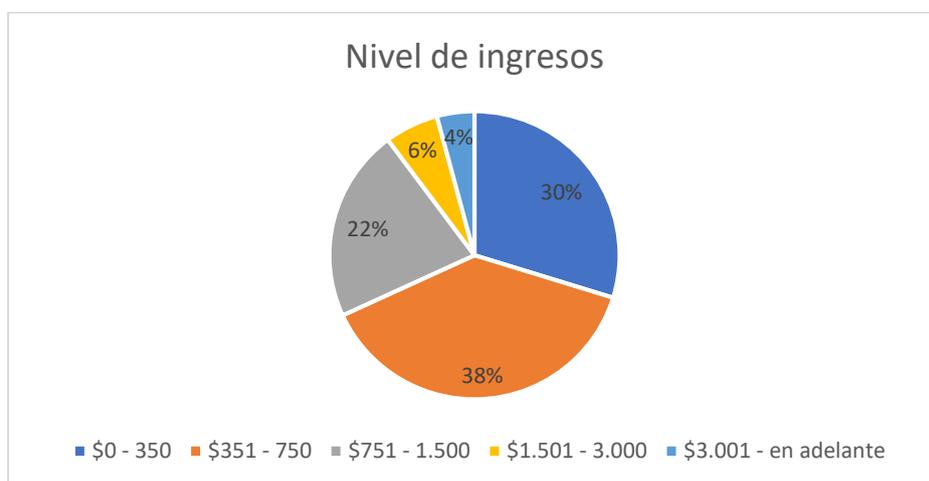
El nivel de ingresos familiar de acuerdo a su ocupación/actividad era:

Tabla 3. Nivel de ingresos

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	\$0 - 350	114	30
	\$351 - 750	147	38
	\$751 - 1.500	83	22
	\$1.501 - 3.000	23	6
	\$3.001 - en adelante	16	4
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 3. Nivel de ingresos



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede evidenciar que el 38% de encuestados afirman que el nivel de ingresos familiar de acuerdo a su ocupación/actividad era de \$351 a \$750 USD, dado que en este rango se encuentra el salario básico establecido por el Ministerio de Trabajo. No obstante, el 30% percibían una remuneración de \$0 a \$350 USD, sin embargo, e 22% obtenía de \$751 a \$1500 USD y el 6% de \$1501 a \$3000 USD por su trabajo realizado antes de la pandemia.

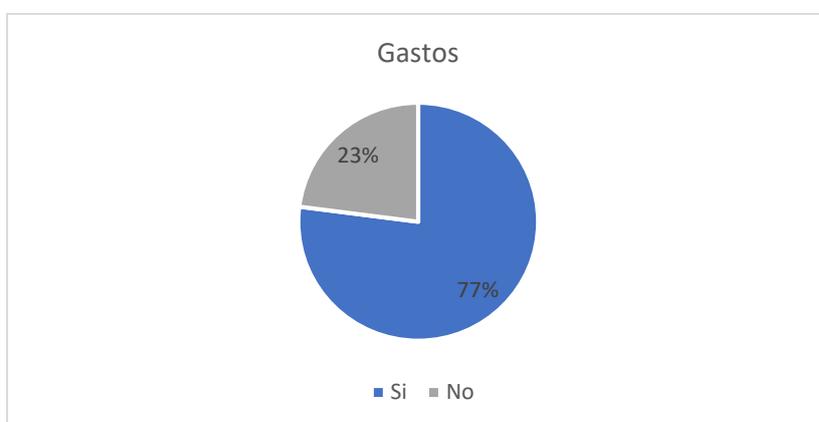
Desde marzo del 2020 a la actualidad, ¿modifico sus ingresos para cubrir todos los gastos en su hogar?

Tabla 4. Gastos

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Si	295	77
	No	88	23
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 4. Gastos



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede observar que el 77% de encuestados aseguran que, desde marzo del 2020 a la actualidad, se ha modificado sus ingresos para cubrir todos los gastos en su hogar, y solamente el 23% afirman que no se ha modificado, dado que han seguido obteniendo sus ingresos netos.

Cuál es su nivel de ingreso en la actualidad:

Tabla 5. Ingresos en la actualidad

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	\$0 – 350	162	42
	\$351 – 750	96	25
	\$751 - 1.500	73	19
	\$1.501 - 3.000	41	11
	\$3.001 - en adelante	11	3
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 5. Ingresos en la actualidad



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede observar que el 42% de encuestados aseguran que nivel de ingreso en la actualidad ha sido de \$0 a \$350 USD, dado que, por la pandemia del Covid-19 se han modificado considerablemente los sueldos y salarios a nivel mundial, además, el 25% asegura que han obtenido un salario entre \$351 a \$750 USD, el 19% de \$751 a \$1500 US. Evidenciando que se ha generado una disminución en sus ingresos mensuales.

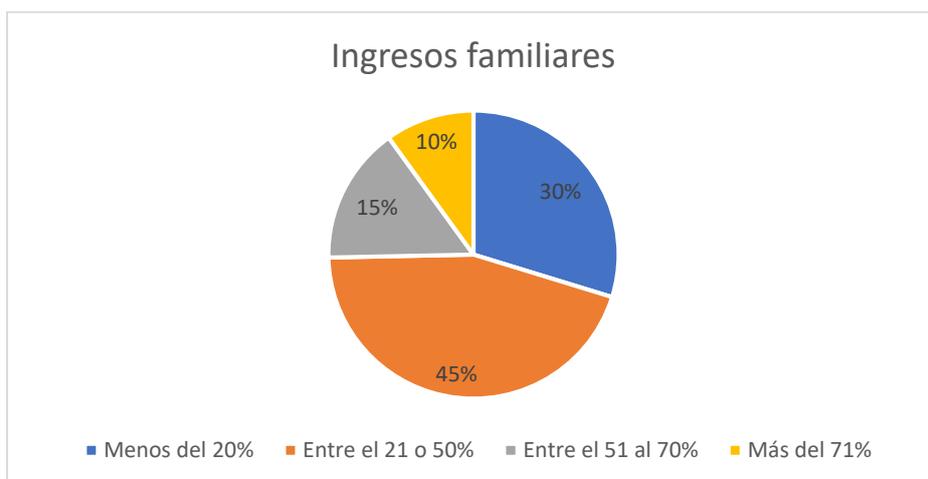
¿Cuánto ha sido el porcentaje que considera hayan cambiado sus ingresos familiares?

Tabla 6. Ingresos familiares

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Menos del 20%	114	30
	Entre el 21 o 50%	172	45
	Entre el 51 al 70%	59	15
	Más del 71%	38	10
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 6. Ingresos familiares



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede observar que el 45% de encuestados mencionan que el porcentaje que considera hayan cambiado sus ingresos familiares ha sido entre el 21% o 50% porque sus ingresos fueron menores y los gastos mayores, sin embargo, el 30% afirma que ha sido menos del 20%, por consiguiente, el 15% menciona que fue entre 51% al 70%.

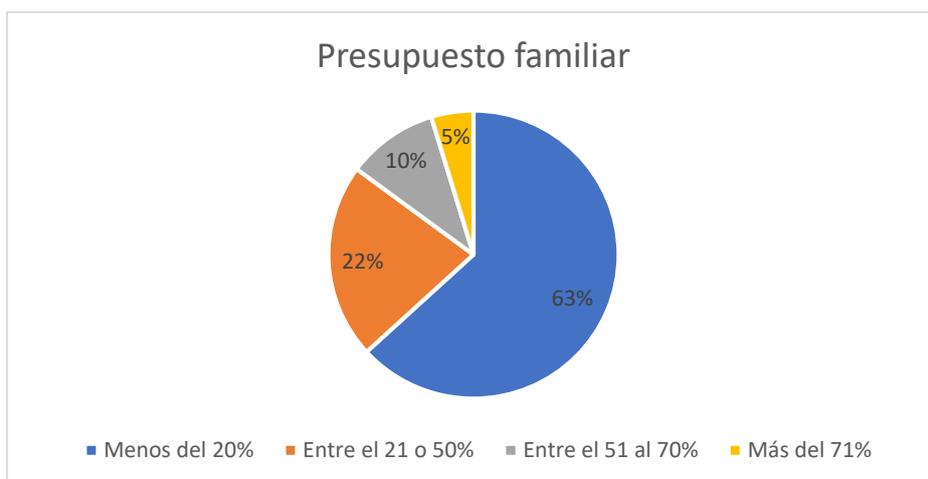
Antes de la pandemia ¿Qué porcentaje de su presupuesto familiar destinaba a la compra de productos sanitario?

Tabla 7. Presupuesto familiar

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Menos del 20%	242	63
	Entre el 21 o 50%	84	22
	Entre el 51 al 70%	39	10
	Más del 71%	18	5
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 7. Presupuesto familiar



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede observar que el 63% de encuestados mencionan que antes de la pandemia el porcentaje de su presupuesto familiar que se destinaba a la compra de productos sanitario era menos del 20% porque los integrantes de sus familias no se enfermaban con frecuencia, sin embargo, el 22% asegura que destinaban entre el 21% al 50%. No obstante, el 10% destinaba entre el 51% al 70%.

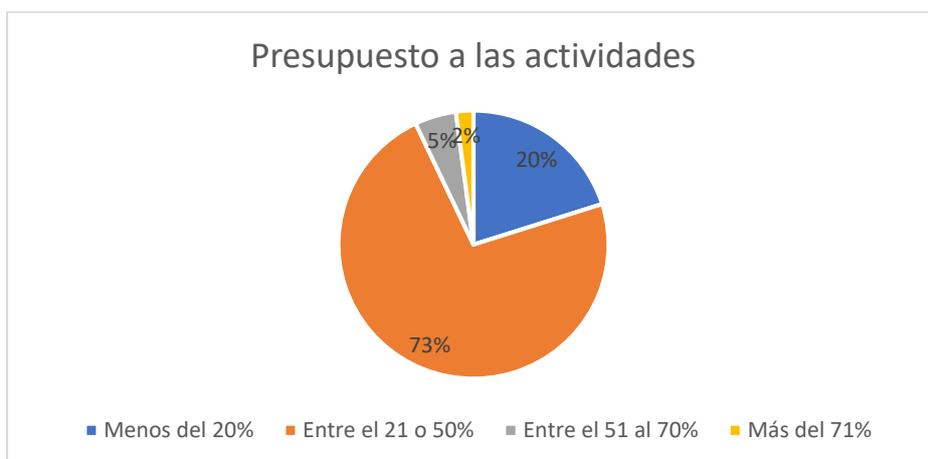
Antes de la pandemia ¿Qué porcentaje de su presupuesto familiar destinaba a las actividades de ocio tales como salidas al cine, paseos, viajes, etc?

Tabla 8. Presupuesto a las actividades

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Menos del 20%	77	20
	Entre el 21 o 50%	279	73
	Entre el 51 al 70%	19	5
	Más del 71%	8	2
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 8. Presupuesto a las actividades



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede observar que el 73% de encuestados mencionan que antes de la pandemia el porcentaje de su presupuesto familiar que se destinaba a las actividades de ocio tales como salidas al cine, paseos, viajes, etc., estuvieron entre el 21% al 50%, sin embargo, el 20% destinaba menos del 20%.

¿Considera que con su nuevo ingreso mensual puede costear las actividades de ocio que realizaba junto a su familia antes de la pandemia?

Tabla 9. Ingreso mensual

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Si	92	24
	No	291	76
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 9. Ingreso mensual



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede observar que el 76% de encuestados mencionan que con su nuevo ingreso mensual puede costear las actividades de ocio que realizaba junto a su familia antes de la pandemia, sin embargo, el 24% asegura que no puede costearlo, porque aún se generan necesidades de gasto en cuanto a la salud y cuidado de sus familiares.

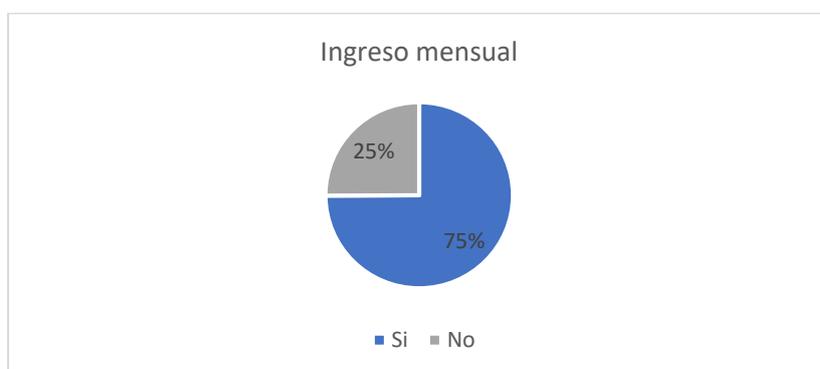
¿Considera que sus ingresos mensuales presentarán una mejoría posterior a la pandemia o se mantendrán con los valores que ha tenido que adecuar desde su llegada?

Tabla 10. Ingresos mensuales

		Frecuencia	Porcentaje
Válido	Si	287	75
	No	96	25
	Total	383	100,0

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Figura 10. Ingreso mensual



Fuente: Elaboración propia, 2022.

Análisis: De acuerdo a la figura expuesta, se puede observar que el 75% de encuestados mencionan que sus ingresos mensuales presentaron una mejoría posterior a la pandemia o se mantendrán con los valores que ha tenido que adecuar desde su llegada, sin embargo, el 25% aseguran que no porque aún en las empresas donde laboran no cubren el sueldo y beneficios que se establecieron antes de la pandemia, por lo cual, cambiaron las condiciones de trabajo.

4.2 Análisis de la entrevista

Tabla 11. Resultados de la entrevista

Interrogantes	Encuestado 1	Encuestado 2
¿Usted o un familiar inmediato suyo contrajo Covid-19?	Sí, en mi casa todos se contagiaron, pero fallecieron tres y éramos siete.	Toda mi familia se contagió, pero nos automedicamos con productos naturales.
¿Cuánto tiempo lleva en casa a causa de la cuarentena?	Llevamos quince días encerrados.	Lo que dura la cuarentena, 5 días.
¿Está en modalidad de teletrabajo?	No, estoy buscando trabajo y eh decidido que si no me sale algo mejor es emprender.	Ya casi no buscan trabajo, por miedo del covid-19 y fui despedido, estoy como desempleado.
¿Desde que se tomaron las medidas de aislamiento social, sus ingresos laborales o los de algún miembro del hogar, se han visto reducidos?	A mí me ofrecieron trabajar más horas, pero con el pago mínimo y eso no es justo.	Me dijeron que solo me necesitaban medio tiempo y luego me despidieron.
¿Por qué disminuyeron sus ingresos o los de algún miembro del hogar?	Las empresas mejor prefieren personas que quieran trabajar en teletrabajo y yo no manejo la computadora bien.	Mi trabajo más es práctico y no me interesa el teletrabajo.
Desde que se tomaron las medidas de confinamiento, ¿En el hogar tuvieron que dejar de pagar algún servicio?	Antes tenía calefón y la luz se consumía mucho entonces decidimos a la antigua calentar agua con gas y dejar el cable.	Suspendimos el plan de celular para contratar el servicio de internet en casa.
Considerando las siguientes opciones,	Todos estaban con las justas, es que todas las	Me toco pedir a un familiar que vive en España ella me

durante el confinamiento por el Covid-19 en caso de haber requerido apoyo económico para su familia ¿a quién acudió?	empresas cerraron y los que se dedicaban al negocio de frutas y legumbres ellos eran solventes, lo le pedí a una tía de un mercado.	mandaba plata por un mes, pero con intereses que me salió caro el pedirle.
¿Cuál considera usted que es el grado de afectación del confinamiento a la actividad económica de su hogar?	Muy alto, pero a la vez bueno porque yo no me quería vacunar y sí hubiese salido tal vez ya no estaría aquí.	El grado es alto, no solo la economía de los hogares se paralizó sino todo el sistema económico a nivel mundial.
¿Cuáles han sido las implicaciones sanitarias que su familia ha debido tomar a causa del Covid-19?	Un familiar es médico y ella nos ayudaba con los productos según los síntomas.	Más nos cuidados con productos naturales, no teníamos plata para ir al hospital y mucho menos tener una camilla en UCI, cómo en las noticias pasaba que se morían, no nos acercábamos por halla.
¿Qué bien o servicio dejó de consumir, cuáles son los productos normales necesario, productos de lujos y productos inferiores que se dejaron de consumir durante la pandemia?	De consumir muchas cosas, ya no nos alcanzo para carne, pollo, y solo consumimos verde y algún huevo frito, para ahorrar ya en las noches una tacita de té y a dormir. En temas de ropa ni pensamos y mejor compramos alcohol.	Se dejó muchas cosas como las cosas de lujos, el salir a comer afuera, comprar ropa, y decidimos guardar todo eso para mascarillas y traje de bioseguridad, y los mas importante la comida.

Fuente: Elaboración propia, 2022.

Conclusiones

- Por medio de la encuesta se conoció que la estructura de gastos del presupuesto promedio en las familias ecuatorianas antes y después de la pandemia por COVID-19 no alcanza para cubrir la canasta familiar básica que para el año 2022 se encuentra valorada en \$719,65 dólares, debido a que 68,93% de las personas en la pandemia fueron despedidas.
- Se conoció que la situacional actual de la dinámica del gasto sanitario en las familias especialmente de la ciudad de Guayaquil se economizó, es decir, dejaron de consumir bienes y servicios de lujos por productos básicos para suplir la necesidad de alimentación, al igual que productos de bioseguridad a fin de preservar la vida.
- Entre los efectos ocasionados por la pandemia COVID-19 en el manejo de la economía familiar, se encuentra el desempleo, la inadaptabilidad al teletrabajo, los emprendimientos, incluso los índices de endeudamientos, pero hay que considerar que uno de los efectos positivos es que el 68,67% de los ciudadanos encuestados gozan del nuevo incremento de \$25,00 en el Sueldo Básico Unificado.

Bibliografía

- Ataguba, J. (2020). Pandemia de COVID-19, una guerra por ganar: comprender sus implicaciones económicas para África. . *Economía aplicada a la salud y política de salud*.
- Bermeo, C. (2019). Importancia de las familias en la economía de un país. *Revista publicando*, 5(1), 506.
- Carriel, J. (2018). Gasto público en salud en el Ecuador." *Medicina . Cuestionario civiles*, 53-60.
- Castillo, R. (2018). Medición de la Pobreza Multidimensional en Ecuador. *Revista de Estadística y Metodología*, 27.
- Chiatchoua, C. (2020). Análisis de los efectos del COVID-19 en la economía mexicana. *Revista del Centro de Investigación de la Universidad la Salle*.
- Egas, A. (2021). La evolución del gasto público en el sector salud en el Ecuador: Análisis de su contribución en el mejoramiento de la calidad del servicio otorgado. *Puce*, 12.
- Garza, M. (2020). Las cifras familiares y la empresa económica. *Cuadernos de administración*, 9(6), 315.
- Gopalan, H. (2021). Pandemia de COVID-19 y desafíos para cuestiones socioeconómicas, atención médica y programas nacionales de salud en India. *Diabetes y síndrome metabólico: investigación y revisiones clínicas*.
- Inredh. (2020). *Ecuador: personas de la tercera edad frente al COVID-19*. Obtenido de <https://inredh.org/ecuador-personas-de-la-tercera-edad-frente-al-covid-19/>
- James, S. (2020). El impacto económico de una pandemia de influenza. . *Departamento de Finanzas* .
- Kalil, A. (2021). Impacto de la crisis del COVID-19 en la dinámica familiar en hogares económicamente vulnerables. Universidad de Chicago. *Documento de trabajo del Instituto Becker Friedman de Economía*.
- Lanjouw, P. (2020). Perfil de la Pobreza en Ecuador. *Realidad Social*, 42.
- López, R. (2019). El financiamiento de la salud en Ecuado. *Revistapuce*, 46.

- Mansuera, R. (2021). *IESS: Contraloría establece indicios de responsabilidad penal en caso 'mascarillas'*. Quito: Periódico Primicias.
- Moreno, B. (2020). Gasto sanitario e inmigración: una mirada en clave de integración. *Presupuesto y Gasto Público*, 93-132.
- Murillo, M. (2021). Escenarios macroeconómicos de referencia para la economía española tras el Covid-19. *Boletín económico*.
- Quintana, P. (2019). Análisis de costos y financiamiento de la protección social en salud para la población más pobre del Ecuador. *BS thesis*, 53-75.
- Quiroga, V. (2021). Discursos políticos de odio en Argentina y Ecuador. El inmigrante pobre como otredad. *Revista IUS*, 103.
- Rivera, J. (2020). El Efecto del COVID-19 en la Economía y la Educación: Estrategias para la Educación Virtual de Colombia. . *Revista Scientific*.
- Santacoloma, V. (2018). Importancia de la economía campesina en los contextos contemporáneos. *Entramado*, 3(1), 38.
- Tirivayi, N. (2020). Una revisión rápida de las respuestas de política económica y protección social a las crisis económicas y de salud y sus efectos en los niños. *Lecciones*.
- Torres, R. (2020). La política económica española y el COVID-19. . *Funcas, Cuadernos de Información Económica*.
- Wise, R. (2021). Para comprender el impacto disruptivo de la covid-19, un análisis desde la crítica de la economía política. . *Migración y desarrollo*.