



Republica del Ecuador

Universidad tecnologica Empresarial de Guayaquil

**Trabajo de Titulacion
Para la Obtencion del Titulo de:**

Licenciatura de Finanzas

Tema:

**Análisis social e impacto de los indicadores macroeconómicos en
Ecuador 2021 al 2023**

Autor:

Fabricio German Domínguez Lenis

**Director del trabajo de Titulacion:
Phd. Patricia Elizabeth Saltos Zuñiga**

2023

Guayaquil – Ecuador

Análisis social e impacto de los indicadores macroeconómicos en Ecuador 2021 al 2023

Social analysis and impact of macroeconomic indicators in Ecuador 2021 to 2023

Fabricio German Domínguez Lenis
fabri_dominguez@hotmail.com

Resumen

Este estudio tiene como objetivo analizar las características estructurales y la dinámica de seis sectores claves en Ecuador (económico, financiero, de incertidumbre, laboral, educativo y de salud) en el contexto post pandemia de COVID-19, utilizando indicadores macroeconómicos y datos históricos. Se ha recopilado y analizado información sobre el Producto Interno Bruto (PIB), la inflación, la deuda externa pública y el desempleo, lo que ha permitido comprender el impacto de la pandemia en la economía ecuatoriana.

Los resultados muestran una recuperación del PIB después de una caída en 2020, un aumento de la inflación en 2022 debido a factores internos y externos, una mejora en las tasas de empleo en 2021 y 2022, así como una reducción de la pobreza en 2022. El sector de salud ha enfrentado desafíos significativos debido a la pandemia.

Palabras clave: Indicadores macroeconómicos, post pandemia, análisis económico, sector salud, empleo, inflación.

Abstract

This study aims to analyze the structural characteristics and dynamics of six key sectors in Ecuador (economic, financial, uncertainty, labor, education, and health) in the post-COVID-19 pandemic context, using macroeconomic indicators and historical data. Information on Gross Domestic Product (GDP), inflation, external public debt, and unemployment has been collected and analyzed, allowing an understanding of the pandemic's impact on the Ecuadorian economy.

The results show a recovery of GDP after a decline in 2020, an increase in inflation in 2022 due to internal and external factors, an improvement in employment rates in 2021 and 2022, as well as a reduction in poverty in 2022. The health sector has faced significant challenges due to the pandemic.

Keywords: Macroeconomic indicators, post-pandemic, economic analysis, health sector, employment, inflation.

INTRODUCCIÓN

Según la (CEPAL, 2020):

La evaluación del rendimiento macroeconómico de una nación puede llevarse a cabo mediante el análisis de diversas variables que lo componen, las variables más comunes son la inflación, la balanza comercial, el consumo privado, el crecimiento real, el equilibrio fiscal y el nivel de endeudamiento, según la forma en la que un gobierno maneja estas variables va a determinar el éxito o fracaso económico a largo plazo.

En este contexto, se nota que Ecuador ha presentado un desempeño macroeconómico inferior en comparación con otras economías de América del Sur, la idea de este artículo es realizar un análisis comparativo entre la economía ecuatoriana y las demás naciones sudamericanas, con el objetivo de determinar las similitudes y diferencias entre estos países de la región, haciendo hincapié en las debilidades relativas que puedan servir como base para la formulación de estrategias destinadas a mejorar el rendimiento económico de Ecuador.

La crisis económica producto de la pandemia del COVID-19 resultó en una paralización de la actividad económica a nivel mundial, este impacto económico es visible a través de los indicadores macroeconómicos, mismos que permiten tener una visión general de la situación económica actual mediante información más aterrizada.

Además, estos indicadores se respaldan con datos históricos para obtener una perspectiva completa, lastimosamente los responsables de tomar decisiones económicas en nuestro país enfrentan dificultades al tratar de acceder a datos coyunturales que expliquen las principales características estructurales de Ecuador, esto ha complicado tanto el panorama que es difícil llevar a cabo un análisis completo y multidimensional basado en los indicadores macroeconómicos clave del país.

Nuestro objetivo es ofrecer un análisis en tiempo presente de las características estructurales más importantes de Ecuador, por lo cual se plantea la creación y unión de bases de datos que permitan evaluar la dinámica de seis sectores específicos: el sector

económico, el sector financiero, el sector de incertidumbre, el sector laboral, el sector educativo y el sector de salud.

PREGUNTA DE INVESTIGACIÓN:

¿Cómo se pueden analizar las características estructurales y la dinámica de diferentes sectores en Ecuador en el contexto post pandemia de COVID-19, a través de indicadores macroeconómicos y datos históricos, con el fin de comprender su impacto en la economía y tomar decisiones informadas para el desarrollo sostenible?

IMPORTANCIA Y JUSTIFICACIÓN:

La importancia de esta investigación radica en la necesidad de comprender en profundidad el impacto de la pandemia de COVID-19 en la economía de Ecuador y sus diversos sectores, a medida que el país se recupera de la crisis, es fundamental analizar cómo las características estructurales y las dinámicas sectoriales han evolucionado.

Esto proporcionará una base sólida para la toma de decisiones económicas y políticas, permitiendo la implementación de estrategias adecuadas para un desarrollo sostenible, además, llenar el vacío de información coyuntural en relación con los indicadores macroeconómicos contribuirá a una comprensión más completa de la situación actual del país y a la planificación de acciones concretas.

Un análisis crucial y una evaluación completa de varios sectores clave del país, basado en indicadores macroeconómicos históricos, contribuirá a determinar la importancia de seis sectores estratégicos: economía, empleo, ambiente, industria, educación y salud.

Aunque estos sectores son claves para el país, en la actualidad existe una carencia de datos históricos en ciertos indicadores impide su omisión y requiere trabajar con información disponible a esto hay que sumarle la ausencia de series de tiempo de largo plazo en algunos indicadores afecta el análisis.

Es importante reconocer que esta investigación es de naturaleza correlacional y descriptiva, con enfoque en series temporales extensas, el objetivo es describir la estructura del país y plantear hipótesis de correlación entre variables, en lugar de obtener resultados causales.

A pesar de estas limitantes, la investigación busca brindar una visión integral de los sectores identificados y sentar las bases para decisiones informadas.

MARCO TEÓRICO

Producto interno bruto: “El PIB cuantifica la producción agregada de un país, mide gasto, valora bienes y servicios finales en tiempo, en valor añadido, mide generación menos bienes intermedios, en ingresos, suma rentas, y sirve para medir bienestar” (Blanchard & Pérez, 2011).

Crecimiento económico: “El crecimiento económico es el aumento de la renta nacional o PIB por persona en un país o región en un período, típicamente medido anualmente. Comparar per cápita evita distorsiones”. (Expansión, s.f.)

Demanda Agregada y oferta agregada: “El modelo DA-OA explica dos teorías usando curvas de demanda y oferta agregada, el aumento en la demanda desplaza curva DA hacia derecha; política económica influye, la curva de oferta representa producción ofertada con precios. Dos curvas: corto plazo (precios rígidos) y largo plazo (precios flexibles)”. (Maldonado & Villarreal, 2021)

Indicadores económicos: “Los indicadores económicos abarcan diversos aspectos. Mayormente, se enfocan en la estructura o coyuntura económica, distinguiendo cambios a largo y corto plazo en variables”. (Yaguachi Tzucag, 2017)

Indicadores Macroeconomicos: “Los indicadores macroeconómicos son cifras que revelan la economía de una zona o país. Son cruciales para entender el mercado y se divulgan regularmente por gobiernos y privados. Su uso depende de análisis global o trading; exige conocer interpretación y datos esperados para evitar volatilidad”. (Gallofre, s.f.)

Indicadores de coyuntura: “Sirven para medir en el corto plazo la evolución socioeconómica, es decir nos dan un contexto a tiempo presente, influyen indirectamente en sectores evaluados, afectando situaciones económicas y sociales, capaces de cambiar fenómenos observados”. (Yaguachi Tzucag, 2017)

Teoría poskeynesiana: “La economía poskeynesiana se origina en el trabajo de Keynes, Kalecki, Harrod, Robinson, Kaldor y otros, esta firma que la demanda efectiva

determina la actividad económica en corto y largo plazo, cuestionando el pleno empleo, critica la visión clásica y neokeynesiana por no abordar ciclos, desempleo y desigualdad en una economía competitiva sistémica”. (Maldonado & Villarreal, 2021)

Impacto del covid: “La pandemia afecto a varios frentes, primero, en producción, limito mano de obra y redujo demanda, generando desempleo y afectando industrias no virtuales, segundo, en cadenas de suministro, trae contracciones y quiebras, especialmente en pymes y turismo, y tercero, en mercados financieros, aumentando el riesgo y volatilidad” (Maldonado & Villarreal, 2021)

Situación económica del Ecuador: “La economía busca plantear interrogantes apropiadas para comprender la realidad de un país, por lo cual los indicadores económicos, mediante métodos cuantitativos como matemáticas, estadística y econometría contribuyen al análisis y predicciones.” (Yaguachi Tzucag, 2017)

Sector de confianza económica: “Para que existan mejoras en el índice de riesgo país, es necesario generar confianza en el cumplimiento de obligaciones, estos factores como una postura ortodoxa del gobierno, respaldo ciudadano, condiciones económicas globales favorables y problemas en países vecinos mejoran la perspectiva del país”. (Aspiazu & Navarrete, 2021)

Riesgo país: “El Índice de Riesgo País, es un indicador utilizado para evaluar la percepción de los mercados internacionales sobre la capacidad de un país para pagar su deuda soberana”. (Pozo Crespo, 2021)

Inversión extranjera: “La inversión extranjera directa impulsa el crecimiento al aportar capital, insumos y tecnología, beneficiando a economías en desarrollo al fortalecer su capacidad productiva y competitividad.” (Naranjo Ruiz & Navas Castellanos, 2022)

Pobreza y coeficiente de Gini: “El índice de desigualdad, medido por el coeficiente de Gini, cuantifica la disparidad en la distribución de ingresos o gastos, oscilando entre 0 (igualdad total) y 1 (máxima desigualdad).” (Ayala, 2021)

Cohesión social: “Aborda desigualdades y brechas sociales, midiendo resultados sin abordar los medios, es fundamental para la inclusión y el desarrollo económico en una sociedad.” (Bautista , 2020)

Sostenibilidad: “Es satisfacer las necesidades presentes sin comprometer las futuras, las políticas de desarrollo económico deben promover un equilibrio entre economía, bienestar social y ambiente.” (Merola, 2021)

OBJETIVOS:

OBJETIVO GENERAL:

Realizar un análisis exhaustivo de las características estructurales y la dinámica de seis sectores clave en Ecuador (económico, financiero, incertidumbre, laboral, educativo y de salud) mediante indicadores macroeconómicos y datos históricos, con el propósito de informar la toma de decisiones en pro del desarrollo sostenible.

OBJETIVOS ESPECÍFICOS:

1. Identificar y recopilar indicadores macroeconómicos relevantes para cada uno de los seis sectores mencionados en el contexto post pandemia de COVID-19.
2. Analizar la evolución histórica de estos indicadores en cada sector para comprender su comportamiento y tendencias a lo largo del tiempo.
3. Evaluar la interrelación entre los indicadores macroeconómicos de los diferentes sectores y su influencia en la economía general de Ecuador.

METODOLOGÍA:

ENFOQUE:

Cuantitativo: El artículo académico se basa en el análisis de datos numéricos y estadísticas, como el Producto Interno Bruto (PIB), la inflación, la deuda externa y la tasa de desempleo, para evaluar el impacto de la pandemia de COVID-19 en la economía de Ecuador.

TIPO:

Descriptivo: El artículo académico se centra en la descripción y análisis de las características estructurales y la dinámica de seis sectores clave en Ecuador en el contexto post pandemia de COVID-19, utilizando indicadores macroeconómicos y datos históricos.

DISEÑO:

No experimental: En el artículo académico no se está manipulando variables ni realizando experimentos controlados, se está recopilando datos históricos y realizando un análisis descriptivo de estos datos para comprender el impacto de la pandemia en la economía ecuatoriana.

DESARROLLO

La Pandemia de COVID-19

En diciembre de 2019, se identificó por primera vez en la ciudad de Wuhan, provincia de Hubei, China, un nuevo virus que pertenecía a una cepa diferente a las observadas en el Síndrome de Medio Oriente y el Síndrome Respiratorio Agudo Severo (SARS), según lo informado por la Organización Panamericana de la Salud (OPS) en 2020.

Inicialmente, este nuevo coronavirus se denominó "nuevo coronavirus", pero el 12 de enero de 2020, la Organización Mundial de la Salud (OMS) lo designó como "coronavirus 2019 (COVID-19)", este virus altamente contagioso se propagó rápidamente a nivel mundial, lo que llevó a la OMS a declarar una pandemia.

El COVID-19 se propagó de manera exponencial y la situación se volvió cada vez más crítica. Como respuesta, muchos países tuvieron que implementar medidas excepcionales de bioseguridad, incluyendo la paralización de la actividad económica y el confinamiento de la población, estas medidas austeras tuvieron un fuerte impacto en el Producto Interno Bruto (PIB) y el empleo a nivel mundial.

En el caso de Ecuador, la crisis económica que ya se estaba experimentando empeoró significativamente con la llegada de la pandemia, lo que resultó en una recesión económica y una situación sanitaria y social grave, datos gubernamentales indican que los indicadores macroeconómicos registraron cifras negativas durante varios trimestres, lo que agravó la situación en el país.

Indicadores Macroeconómicos

Los indicadores macroeconómicos, son datos estadísticos que proporcionan una visión actual de la economía de un país en diversos campos, estos indicadores se obtienen

mediante la recopilación de datos nacionales, lo que permite un análisis de la solidez económica, sus fluctuaciones y las respuestas a factores externos.

En este contexto, se llevará a cabo un análisis de los siguientes indicadores macroeconómicos: el Producto Interno Bruto (PIB) como indicador principal, seguido de la inflación, el desempleo y la deuda externa pública, observaremos cómo estos indicadores se vieron afectados por un factor externo, la pandemia de COVID-19.

Producto Interno Bruto (PIB)

El Producto Interno Bruto (PIB) representa el valor monetario total de la producción de bienes y servicios en un país durante un período, generalmente anual, el PIB es un indicador fundamental para medir el crecimiento económico, este indicador macroeconómico ha sido impactado significativamente por eventos como el terremoto de Manabí, las protestas por los subsidios y, más recientemente, la pandemia de COVID-19.

Inflación

La inflación se define como el aumento en el valor monetario de bienes y servicios, expresado como un cambio porcentual en el Índice de Precios al Consumidor. La inflación controlada es esencial para una economía estable, ya que indica la existencia de una producción constante, teóricamente, existe una relación inversa entre la inflación y el desempleo, es decir que, bajo ciertas condiciones, una inflación baja puede estar relacionada con un aumento en la tasa de desempleo, y viceversa.

Deuda Externa Pública

La deuda externa pública se refiere a los préstamos que el gobierno de un país obtiene de prestamistas extranjeros, que pueden incluir bancos internacionales, organismos de crédito como el FMI, el BID y el BM, o directamente de otros países, estos préstamos generalmente incluyen intereses que deben ser pagados en la misma moneda en la que se negociaron.

Desempleo

Según el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos del Ecuador (INEC) en 2020, se considera desempleo a las personas mayores de 15 años que no han estado empleadas, están dispuestas a trabajar, buscan empleo o emprenden esfuerzos para conseguir trabajo o iniciar un negocio durante un período específico.

Remesas

“Ecuador en 2021 recibió remesas por \$1.088 millones, un aumento del 60,6% respecto al año anterior. El 50,2% fue manejado por bancos privados, 47,6% por empresas remesadoras y 2,3% por cooperativas.” (ASOBANCA, 2021)

MÉTODOS LÓGICOS Y TÉCNICAS DE RECOLECCIÓN DE DATOS:

Se utiliza el método inductivo para inferir patrones a partir de los datos recopilados y deductivo para aplicar teorías económicas al análisis, las técnicas de recolección de datos incluirán la búsqueda documental para obtener los indicadores y datos históricos.

Este trabajo presenta una investigación de naturaleza descriptiva con un enfoque cuantitativo, empleando análisis de series de tiempo para llevar a cabo comparaciones antes y después del brote de la pandemia de COVID-19. Este enfoque se apoya en el análisis documental e histórico, revisión de la literatura y análisis estadístico.

El análisis documental se utiliza para sistematizar información de fuentes secundarias, agilizando el proceso de análisis, la revisión de la literatura permite recopilar y analizar datos provenientes de libros, artículos científicos.

Para llevar a cabo el análisis de series de tiempo, se utilizaron datos proporcionados por el Banco Central de Ecuador (BCE), se recopilaron datos cuantitativos relacionados con variables macroeconómicas clave, como el Producto Interno Bruto (PIB), la inflación, la deuda externa pública y el desempleo, estos datos se presentan en forma de gráficos para visualizar las fluctuaciones de los indicadores analizados durante el período 2021 - 2023.

La información se obtuvo individualmente por indicador a través del portal web del Banco Central del Ecuador, se hizo un esfuerzo por recopilar la información en trimestres para asegurar la uniformidad de las unidades de tiempo.

RESULTADOS

Producto Interno Bruto (PIB)

De acuerdo con los datos proporcionados por el Banco Central, es evidente un análisis ilustrativo del comportamiento del Producto Interno Bruto (PIB) de Ecuador en el 2019 se observa un leve crecimiento del PIB, seguido de una notable caída en el año 2020. Esta recuperación se atribuye a diversos factores todos vinculados al COVID 19.

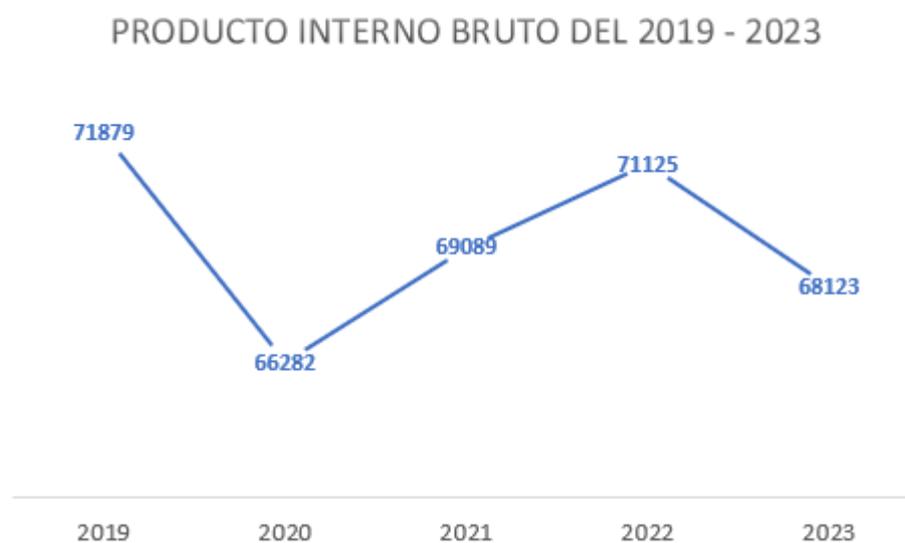
En el 2020, se observa un descenso agresivo en el PIB, seguido por un fuerte impacto causado por la pandemia de COVID-19 refleja en una abrupta caída del PIB hasta alcanzar los 66 mil millones de dólares

No obstante, en el transcurso del 2021, se aprecia una ligera recuperación en la curva del PIB ecuatoriano, este repunte se atribuye a un mejor rendimiento y métodos de producción de bienes y servicios, así como a la relajación de las restricciones implementadas debido al COVID-19, además, se ha observado una mayor inserción de Ecuador en los mercados internacionales.

Esta descripción refleja las tendencias económicas observadas en Ecuador en relación con su Producto Interno Bruto durante el período analizado, se nota un crecimiento notable en el 2022 hasta llegar a los 71 mil millones de dólares y hasta agosto del 2023 ha llegado a 68 mil millones lo cual se proyecta a este año el PIB será mayor al año anterior.

FIGURA 1

Pib real 2019 - 2023



Fuente: BCE

Elaboración: Autor

“En 2020, el PIB disminuyó más del 8% a nivel mundial, afectando a una cuarta parte de los países prestamistas del BID, que experimentaron pérdidas superiores al 10%.”
(Banco interamericano de desarrollo, 2021)

La región perdió más de medio billón de dólares en comparación con su tendencia de crecimiento a largo plazo.

Inflación Nacional

La figura 2 presenta el comportamiento de la inflación a lo largo de varios años, con el año 2019 destacando como el de mayor inflación de todos los años analizados en este estudio. Sin embargo, según la revisión teórica, esta alta inflación se considera relativamente baja y de carácter circunstancial.

En el período de 2021, se observa nuevamente una inflación negativa en los dos primeros trimestres, en el año 2022, la economía ecuatoriana enfrentó una serie de factores tanto internos como externos que contribuyeron al aumento de los precios, externamente, este incremento se atribuyó al conflicto militar entre Rusia y Ucrania, así como a las interrupciones en las cadenas de suministro, lo que ejerció presión al alza sobre los precios de las materias primas, especialmente los fertilizantes.

Internamente, el aumento de los precios estuvo relacionado con el incremento del salario básico unificado, el crecimiento de la demanda interna y las protestas nacionales que tuvieron lugar en junio de ese año.

Como resultado de estos factores, la inflación anual promedio se situó en el 3,5%, y la inflación anual al cierre de diciembre alcanzó el 3,7%, durante el año pasado, diez de las doce divisiones de consumo experimentaron aumentos de precios, con excepción de las divisiones de recreación y cultura, así como prendas de vestir y calzado.

Las divisiones que más contribuyeron a la inflación fueron alimentos y bebidas no alcohólicas con un 1,6%, transporte con un 0,4%, y bienes y servicios diversos con otro 0,4%.

FIGURA 2

Inflación del Ecuador 2019 - 2023



Fuente: BCE

Elaboración: Autor

MERCADO LABORAL Y POBREZA

La pandemia que afectó económicamente a nivel mundial en el año 2020 tuvo un impacto determinante y llevó a la implementación de medidas políticas que incluyeron reducciones en la fuerza laboral del estado, esto se tradujo en un pico de desempleo, sin embargo, con la implementación de programas de vacunación, la adopción de medidas para controlar la propagación del virus y la flexibilización gradual de las restricciones, las actividades comerciales comenzaron a reactivarse en el año 2021.

Esto se tradujo en una leve y gradual mejoría en la tasa de empleo en la población ecuatoriana durante ese año.

Durante el transcurso del año 2022, La tasa de desempleo registró una disminución de 0,9 puntos porcentuales, pasando de un 4,7% en 2021 a un 3,8% en 2022.

La tasa de empleo adecuado aumentó en 1,8 puntos porcentuales, incrementándose del 33,7% al 35,5% en el mismo período.

En lo que respecta al ámbito social, las estadísticas proporcionadas por el INEC indican que la incidencia de la pobreza a nivel nacional experimentó una reducción de 2,5 puntos porcentuales.

Esto significa que la tasa de pobreza pasó del 27,7% en 2021 al 25,2% en 2022, un nivel similar al registrado en 2019 (25,0%) y 7,8 puntos porcentuales menor que la tasa de pobreza observada en 2020, la pobreza extrema también mostró una disminución de 2,3 puntos porcentuales en comparación con el año anterior, situándose en un 8,2%

FIGURA 3

Desempleo del Ecuador 2019 - 2023



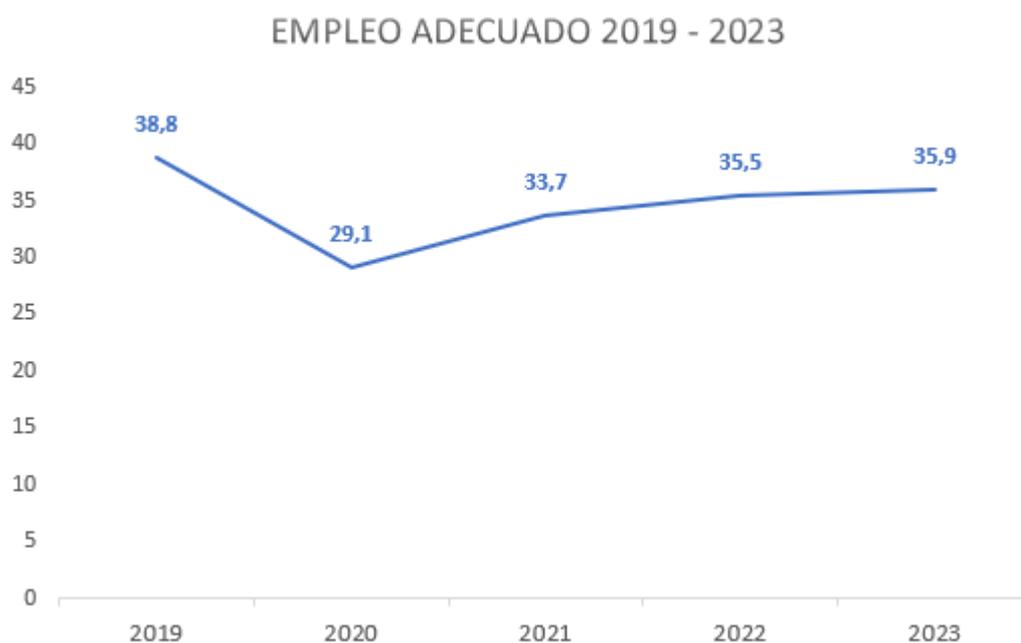
Fuente: BCE

Elaboración: Autor

“El desempleo, abarca a personas de 15 años o más sin empleo, dispuestas a trabajar y buscando trabajo, el punto más crítico de desempleo fue por la pandemia” (Matailo & Romero, 2022)

FIGURA 4

Empleo del Ecuador 2019 - 2023



Fuente: BCE

Elaboración: Autor

Estos datos reflejan una mejora en la situación laboral y una reducción en los niveles de pobreza en Ecuador durante el año 2022, lo que indica avances positivos en el ámbito económico y social

Esto ocurrido a un lento crecimiento económico en Ecuador después del punto más alto de pandemia.

“En 2022, la economía de Ecuador creció un 2,9%, impulsada por el Gasto de Consumo Final de los Hogares, las Exportaciones y el Gasto del Gobierno, la mayoría de los sectores mostraron recuperación, destacando el consumo de hogares”. (Ministerio de finanzas Ecuador, 2023)

CONCLUSIONES

- Antes de la pandemia, Ecuador ya estaba inmerso en un contexto económico complicado, principalmente porque la economía enfrentaba desafíos estructurales y urgentes, como una deuda creciente, presiones fiscales y una inversión gubernamental insuficiente. Estos factores contribuyeron al estancamiento económico del país.
- La proyección económica para 2020 era optimista, con un crecimiento estimado del 0.7%, impulsado por el aumento de las exportaciones y el mayor gasto familiar en 2019, sin embargo, la llegada de la pandemia de COVID-19 trajo consigo una caída abrupta del PIB, alcanzando niveles significativamente más bajos de los previstos, marcando un fuerte impacto negativo en la economía ecuatoriana.
- La inflación, que ya había mostrado una tendencia a la baja hasta el 2019, experimentó un aumento durante la pandemia, impulsada por la escasez de alimentos y recortes en servicios esenciales, este fenómeno refleja los desafíos adicionales que enfrentó la población ecuatoriana durante la crisis sanitaria.
- El desempleo se mantuvo en una tendencia descendente hasta el 2019, pero el confinamiento provocó un aumento significativo en el desempleo, recortes salariales y una disminución en el poder adquisitivo de la población.
- El endeudamiento externo también aumentó durante este período, ya que el gobierno buscó financiamiento para hacer frente a las urgencias económicas y fiscales, aunque esto generó preocupaciones sobre la sostenibilidad de la deuda.
- Ecuador experimentó un escenario económico adverso antes de la pandemia de COVID-19, caracterizado por una economía estancada y problemas fiscales, la llegada de la pandemia exacerbó estos problemas, resultando en una fuerte contracción económica, un aumento en la inflación y un aumento del desempleo.
- Por lo cual se destaca la necesidad de políticas económicas y fiscales sólidas y una mayor diversificación de la economía para reducir la vulnerabilidad a las crisis externas, la información proporcionada en este estudio ofrece una valiosa perspectiva para la toma de decisiones futuras en el ámbito económico y político de Ecuador.

BIBLIOGRAFÍA

- ASOBANCA. (2021). *Boletín macroeconómico*.
- Aspiazu , M. B., & Navarrete, B. H. (2021). *Análisis Macroeconómico de los principales indicadores del país* .
- Ayala, J. P. (2021). *Indicador de pobreza por ingreso en Ecuador y el efecto Covid-19, del 2010 al 2020*.
- Banco interamericano de desarrollo. (2021). *Sobre la macroeconomía de la pandemia COVID-19 y los riesgos que esta dejará a su paso*.
- Bautista , E. (2020). *Indicadores macroeconómicos como apoyo para la toma de decisiones*. doi:<https://doi.org/10.23857/fipcaec.v5i18.209>
- Blanchard, O., & Pérez, D. (2011). *Macroeconomía: Teoría y política económica con aplicaciones a América latina*.
- CEPAL. (2020). *Informe macroeconómico*.
- Expansión. (s.f.). <https://www.expansion.com>. Recuperado el 31 de 08 de 2023, de <https://www.expansion.com/economia-para-todos/economia/que-es-el-crecimiento-economico-y-de-que-depnde.html>
- Gallofre, F. (s.f.). *es.investing.com*. Recuperado el 1 de 09 de 2023, de Los indicadores macroeconómicos y su importancia: https://es.investing.com/analysis/los-indicadores-macroecon%C3%B3micos-y-su-importancia-206759?utm_source=google&utm_medium=cpc&utm_campaign=20153345161&utm_content=658792160085&utm_term=dsa-1547773562090_&GL_Ad_ID=658792160085&GL_Campaign_ID=20153345161&
- Maldonado Barragán, M. E., & Villarreal Villarreal, D. E. (2021). *Estudio del crecimiento económico de Ecuador, para los años 2021 y 2022, a partir de variables macroeconómicas internas y externas*.
- Matailo, A., & Romero, A. (2022). Análisis macroeconómico pre y post covid-19 sobre una economía en recesión, Ecuador 2016-2021. 1-16. doi:<https://doi.org/10.54580/R0402.04>
- Merola, D. (2021). Análisis de impacto social sobre los usuarios y la comunidad local de Madrid.
- Ministerio de finanzas Ecuador. (2023). *Programación macroeconómica*.
- Naranjo Ruiz, X., & Navas Castellanos, A. (2022). *Análisis de los índices económicos en Ecuador y su afectación por la crisis sanitaria en los dos primeros trimestres del año 2020*.
- Pozo Crespo, M. (2021). *Enfoque Macroeconómico*.
- Yaguachi Tzucag, A. M. (2017). *“La situación económica del Ecuador y el riesgo crediticio en las cooperativas de ahorro y crédito de la provincia de Tungurahua*.

